



**TD Bank Group**

# **Présentation sur les résultats trimestriels**

**T3 2022**

**25 août 2022**

# Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable au Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act* of 1995 des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2021 ») du rapport annuel 2021 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros et à la rubrique « Orientation pour 2022 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2022 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier attendu de la Banque et les possibles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus 2019 (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques ou les violations des données) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la Banque; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2021, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions en cours » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web [www.td.com/fr](http://www.td.com/fr). Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2021 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Mesures prises par la Banque en réponse à la COVID-19 », aux rubriques « Principales priorités pour 2022 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Principales priorités pour 2022 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

# Notre stratégie

**Nous sommes solidaires** – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



## Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

**Diversification et portée**

**Solidité du bilan**

**Sécurité et confiance**



## Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

**Omnicanal**

**Améliorer notre modèle d'exploitation**

**Innovation**



## Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

**Clients**

**Collectivités**

**Collègues**

# Modèle d'affaires éprouvé



## Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,2 G\$, en baisse de 9 % (3,8 G\$, après rajustement<sup>1</sup>, en hausse de 5 %)
- RPA comme présenté de 1,75 \$, en baisse de 9 % (2,09 \$ après rajustement<sup>1,2</sup>, en hausse de 6 %)
- Bon rendement illustrant la croissance des marges et du volume dans les services bancaires personnels et commerciaux
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,9 %<sup>3</sup>

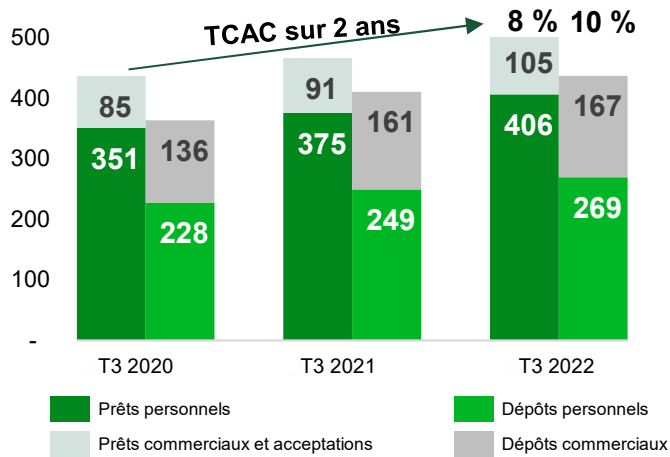


# Modèle d'affaires éprouvé

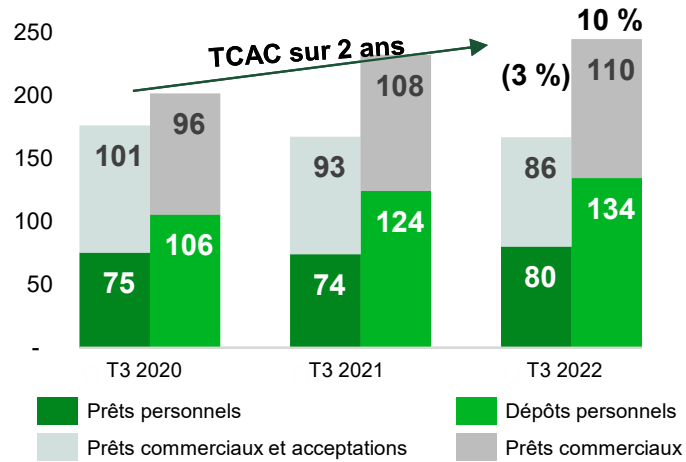
## Forte activité des clients



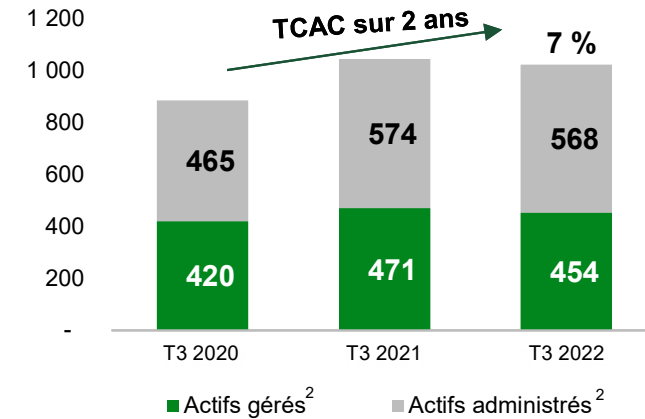
### Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (G\$)



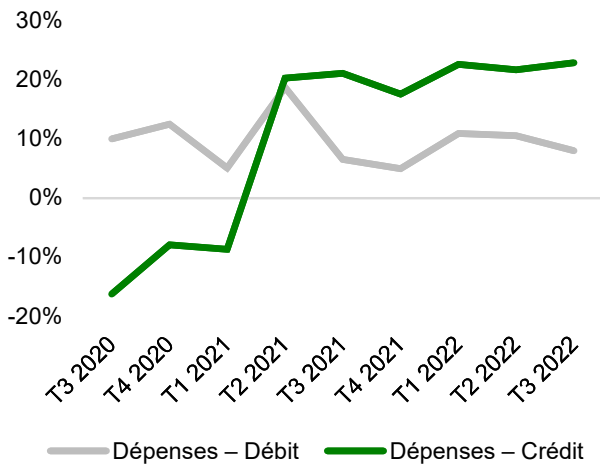
### Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)<sup>4</sup>



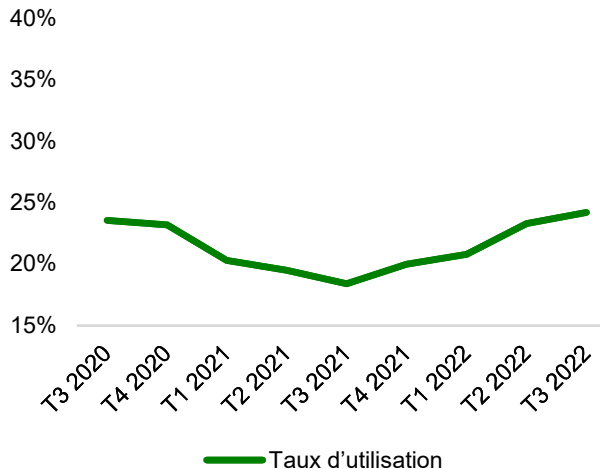
### Total – Gestion de patrimoine (en G\$)



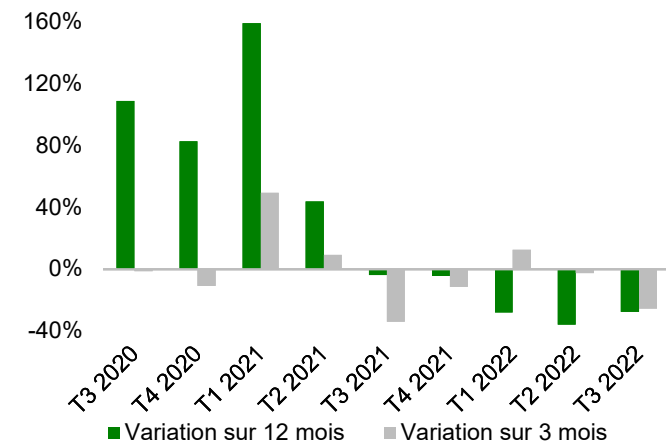
### Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes<sup>5</sup> (variation sur 12 mois)



### Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux États-Unis (en %)



### Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD<sup>6</sup> (variation en %)



# Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Améliorations pour les Services bancaires personnels au Canada



Premier rang des meilleures sociétés de courtage en ligne au Canada pour Placements directs TD



Premier rang du classement sur la qualité des services d'opérations de change au Canada pour les sociétés, selon l'étude Coalition Greenwich, pour la 3<sup>e</sup> année consécutive



Financement auto TD reconnue comme offrant la meilleure satisfaction aux concessionnaires parmi les prêteurs non exclusifs avec crédit préférentiel à l'échelle nationale pour la 3<sup>e</sup> année consécutive<sup>7</sup>



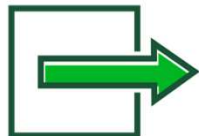
Établissement de partenariats de financement pour le lancement de programmes de cartes de crédit de marque privée

# COWEN

Expansion stratégique des capacités et de la portée de Valeurs Mobilières TD aux États-Unis – accélération de la croissance

# Tournés vers l'avenir

## Mise à jour sur l'acquisition de First Horizon



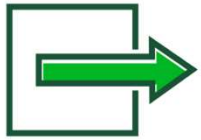
### L'acquisition de First Horizon accélère la stratégie de croissance des Services de détail aux États-Unis de la TD

#### Progrès à ce jour

- Définition par le Bureau de gestion de l'intégration du premier jour juridique suivant l'entrée en vigueur de la fusion-acquisition (conclusion de la transaction), ainsi que de la feuille de route de l'intégration et de la conversion
- Approche confirmée pour migrer principalement vers les systèmes de la TD, à quelques exceptions près
- Engagement auprès de groupes communautaires dans les régions desservies par la TD et First Horizon
- Établissement des protocoles de communication avec les employés de First Horizon et tenue de séances d'écoute
- Approbation des actionnaires de First Horizon reçue le 31 mai
- Assemblée publique conjointe de la Réserve fédérale américaine et de l'OCC le 18 août
- Confiance réaffirmée en notre capacité à mettre en œuvre les synergies de coûts

#### Prochaines étapes

- Travail continu avec les organismes de réglementation tout au long du processus de demande dans le cours normal
- Poursuite des efforts de planification et d'exécution requis pour la conclusion de la transaction, l'intégration et la conversion
- Poursuite des séances de sensibilisation communautaire
- Occasions de synergies de revenus repérées en continu
- Poursuite de la communication avec les employés de First Horizon et à l'interne quant à l'évolution de la conclusion de la transaction, à l'intégration et à la conversion
- Conclusion de la transaction prévue au cours du T1 2023, sous réserve de la réception des approbations réglementaires



# Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

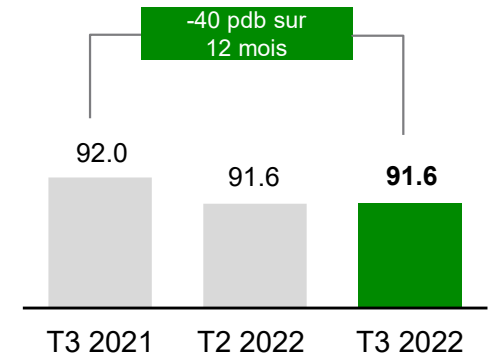
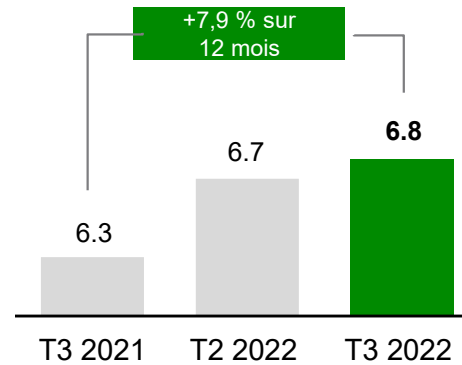
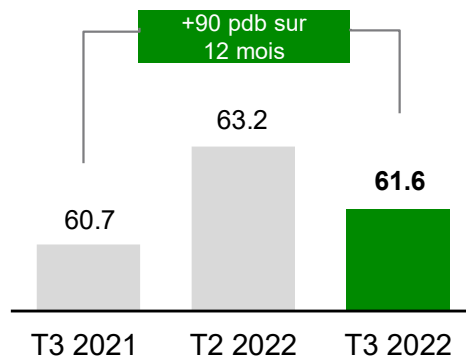


**Adoption numérique**  
(% de clients au total)<sup>9</sup>

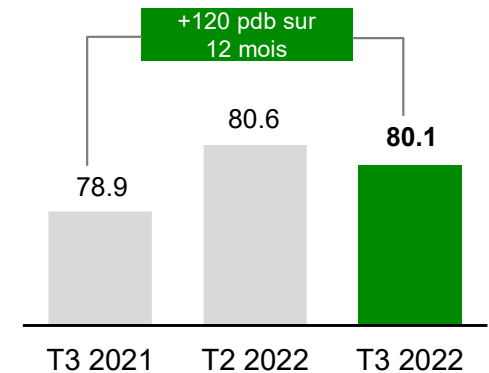
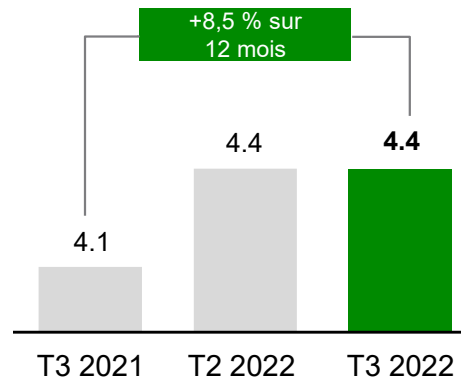
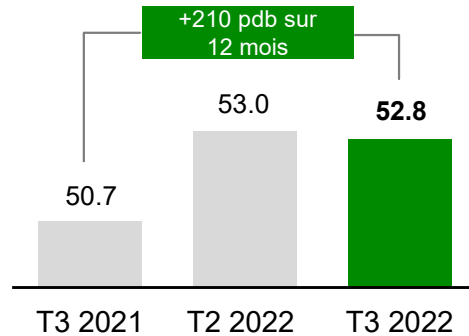
**Utilisateurs actifs des services mobiles**  
(en millions)<sup>10</sup>

**Opérations libre-service**  
(sous forme de % de toutes les opérations financières)<sup>11</sup>

**Services de détail au Canada<sup>8</sup>**



**Services de détail aux États-Unis<sup>8</sup>**







# Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

**TD Securities**  
Underwriting  **Hope**

**#TDThanksYou** 

BPTN's  
**OBSIDI academy**

in partnership with



 **wellspring**  
CANCER SUPPORT



# Axés sur des objectifs

## Faits saillants des facteurs ESG



### Environnement

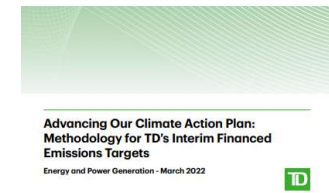
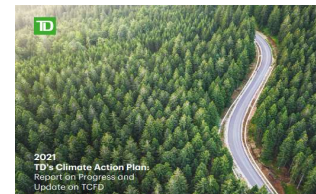
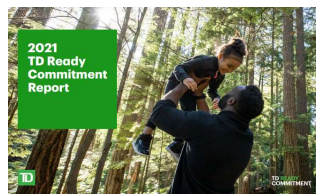
- Nous avons mis au point une méthodologie sur mesure permettant de fixer les objectifs pour les émissions financées du champ d'application 3 et établi des objectifs liés au champ d'application 3 de l'année 2030 pour les secteurs de l'énergie et de la production d'électricité.
- Nous visons à détenir entre 15 et 20 G\$ d'obligations vertes, sociales, durables et pandémiques dans notre portefeuille de placement du groupe Trésorerie d'ici la fin de 2025.
- Nous avons agi comme l'une des conseillères en structuration et cogestionnaire principal pour la première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada.
- La TD s'est jointe à Circular Economy Leadership Canada (CELC) en mai 2022.
- Pour la 8<sup>e</sup> année consécutive, nous sommes inscrits à l'indice mondial de durabilité Dow Jones.
- Nous avons reçu la distinction Silver Class dans le Sustainability Yearbook de 2022 de S&P Global.

### Social

- Notre contribution financière s'est élevée à un million de dollars afin de soutenir les efforts d'aide humanitaire en Ukraine et d'aider les réfugiés dans le monde entier.
- Nous avons accepté de procéder à une évaluation de l'équité raciale des politiques en matière d'emploi de la TD au Canada et aux États-Unis.
- Nous avons pris l'engagement élargi et à plus long terme d'augmenter le nombre de femmes occupant des postes de vice-présidente ou d'un échelon supérieur à 45 % d'ici la fin de 2025.
- En 2020, nous avons établi l'objectif de doubler la représentation des Noirs aux postes de direction d'ici la fin de 2022 et d'augmenter la représentation de Noirs, d'Autochtones et de membres de groupes minoritaires aux postes de vice-présidence et d'échelons supérieurs d'ici 2025.
- La TD a été classée par DiversityInc parmi les meilleures entreprises en matière de diversité en 2022 et s'est hissée au 9<sup>e</sup> rang du palmarès des meilleurs employeurs pour la diversité en 2022, selon Forbes.
- Gestion de Placements TD (GPTD) a récemment publié son premier rapport sommaire « L'engagement de GPTD à l'égard de la diversité et de l'inclusion : un bref rapport – 2021 ».

### Gouvernance

- Nous avons mis sur pied le Centre d'expertise sur les enjeux ESG pour coordonner et rationaliser les efforts.
- Nous avons instauré des séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction.
- Nous avons intégré des mesures ESG dans le régime de rémunération de la haute direction.
- Nous avons créé un inventaire des risques liés au climat pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques.
- Nous avons élaboré un cadre de cartographie thermique pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques liés au climat.
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du risque de crédit ESG chargée de superposer les risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD.
- Nous avons annoncé la création d'un fonds de 100 M\$ US pour soutenir les PME détenues par des personnes issues des minorités aux États-Unis, dont 25 M\$ US prévus pour les PME appartenant à des Noirs ou à des Latino-Américains.



# Faits saillants du T3 2022

## Solide rendement

**RPA de 1,75 \$, en baisse de 9 % sur 12 mois (2,09 \$, en hausse de 6 %, après rajustement<sup>1</sup>)**

**Produits en hausse de 2 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois après rajustement<sup>1</sup>)**

- Les produits comme présentés comprennent la perte nette qui découle de l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon<sup>12</sup>
- Croissance du volume et des marges dans les services bancaires personnels et commerciaux

## PPC de 351 M\$

- PPC pour prêts douteux en hausse sur 12 mois quant à la normalisation du rendement du crédit dans les portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis
- Provision de PPC pour prêts productifs représentative de la détérioration des prévisions macroéconomiques, en grande partie neutralisée par la libération des superpositions précédentes liées à l'incertitude économique

**Charges en hausse de 9 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS])**

- Charges rajustées<sup>1</sup> en hausse de 9,9 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>13</sup>, ou de 8,7 %, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS<sup>13</sup> et des opérations de change<sup>13</sup>
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités



## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	10 925	(3 %)	2 %
<b>PPC</b>	351	+324 \$	+388 \$
<i>Prêts douteux</i>	340	+26 \$	+98 \$
<i>Prêts productifs</i>	11	+298 \$	+290 \$
<b>Charges</b>	6 096	1 %	9 %
<b>Résultat net</b>	<b>3 214</b>	<b>(16 %)</b>	<b>(9 %)</b>
<b>RPA dilué (\$)</b>	<b>1,75</b>	<b>(15 %)</b>	<b>(9 %)</b>
Rajusté <sup>1</sup>	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	11 603	5 %	8 %
<b>Charges</b>	6 033	1 %	8 %
<b>Résultat net</b>	<b>3 813</b>	<b>3 %</b>	<b>5 %</b>
<b>RPA dilué<sup>2</sup> (\$)</b>	<b>2,09</b>	<b>3 %</b>	<b>6 %</b>

## Résultat par secteur (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Services de détail au Canada</b>	2 253	1 %	6 %
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	1 442	5 %	11 %
<b>Services bancaires de gros</b>	271	(25 %)	(18 %)
<b>Siège social</b>	(752)	S. O.	S. O.
Rajusté <sup>1</sup>	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	1 464	22 %	13 %
<b>Siège social</b>	(175)	(122 %)	(43 %)

# Services de détail au Canada

## Solide trimestre, avec des produits records



Résultat net en hausse de 6 % sur 12 mois

### Produits en hausse de 7 % sur 12 mois

- Croissance du volume et des marges, hausse des produits tirés des comptes à honoraires dans le secteur des services bancaires et hausse des volumes d'assurance, partiellement neutralisées par une baisse des produits de Gestion de patrimoine
  - Croissance des volumes de prêts de 9 %
  - Croissance des volumes de dépôts de 7 %
  - Baisse des actifs des activités de Gestion de patrimoine<sup>14</sup> de 3 %

### Marge d'intérêt nette<sup>2,15</sup> de 2,70 %

- En hausse de 8 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts
- En hausse de 9 pdb sur 12 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison du contexte de hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts et des remboursements anticipés des prêts hypothécaires

### PPC de 170 M\$

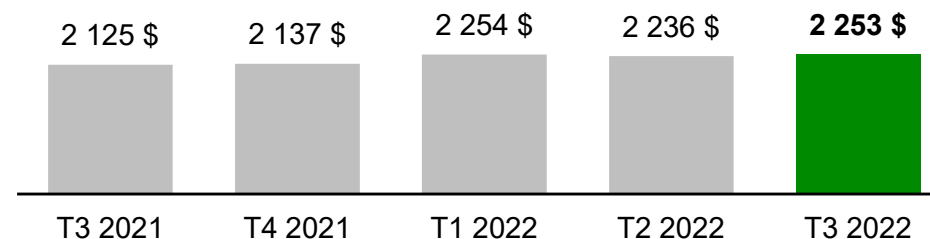
### Charges en hausse de 8 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficience<sup>2</sup> de 42,1 %

### Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	7 020	6 %	7 %
<b>PPC</b>	170	+110 \$	+70 \$
<i>Prêts douteux</i>	142	(21 \$)	(12 \$)
<i>Prêts productifs</i>	28	+131 \$	+82 \$
<b>Réclamations d'assurance</b>	829	40 %	(1 %)
<b>Charges</b>	2 957	1 %	8 %
<b>Résultat net</b>	<b>2 253</b>	<b>1 %</b>	<b>6 %</b>
<b>Rendement des capitaux propres<sup>2</sup></b>	<b>42,9 %</b>	-170 pdb	-470 pdb

### Résultat (M\$)



# Services de détail aux États-Unis (en \$ US)

## Solide trimestre avec une progression soutenue



**Résultat net en hausse de 7 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois après rajustement<sup>1</sup>)**

**Produits en hausse de 11 % sur 12 mois**

- Augmentation des marges sur les dépôts et de la croissance des volumes de dépôts, le tout en partie neutralisé par une baisse des produits découlant du PPP et des marges plus faibles sur les prêts
  - Prêts aux particuliers en hausse de 8 %
  - Prêts aux entreprises en baisse de 7 %, ou en hausse de 2 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
  - Hausse de 3 % des dépôts ou de 5 % pour les dépôts autres que dans les comptes de passage

**Marge d'intérêt nette<sup>1,16</sup> de 2,62 %**

- En hausse de 41 pdb sur 3 mois; en hausse de 43 pdb sur 3 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP (*voir la diapositive 30*)
- En hausse de 46 pdb sur 12 mois; en hausse de 58 pdb sur 12 mois sans les prêts accordés dans le cadre du PPP

**PPC de 83 M\$**

**Charges en hausse de 8 % sur 12 mois (en hausse de 6 % sur 12 mois après rajustement<sup>1</sup>)**

- Charges comme présentées comptant les coûts liés à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des placements commerciaux, en partie contrebalancées par les gains de productivité
- Ratios d'efficacité comme présenté et rajusté de 55,3 % et de 54,4 %, respectivement

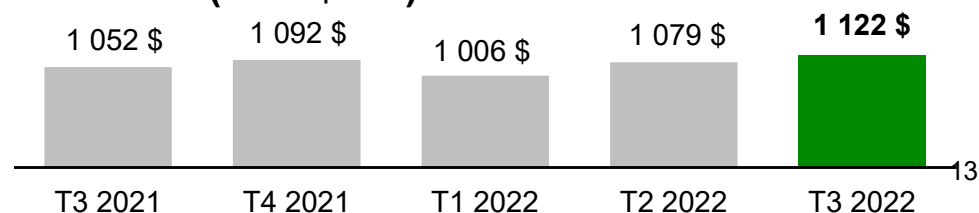
**Profits et pertes (M\$ US)** (sauf indication contraire)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	2 409	4 %	11 %
<b>PPC</b>	83	+98 \$	+157 \$
Prêts douteux	105	+30 \$	+52 \$
Prêts productifs	(22)	+68 \$	+105 \$
<b>Charges</b>	1 332	3 %	8 %
<b>Résultat net des Services de détail aux États-Unis</b>	<b>896</b>	<b>(1 %)</b>	<b>1 %</b>
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab</b>	226	28 %	40 %
<b>Résultat net</b>	<b>1 122</b>	<b>4 %</b>	<b>7 %</b>
<b>Résultat net (en M\$ CA)</b>	1 442	5 %	11 %
<b>Rendement des capitaux propres</b>	14,8 %	+60 pdb	+100 pdb

Rajusté <sup>1</sup>	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	2 409	12 %	11 %
<b>Charges</b>	1 310	2 %	6 %
<b>Résultat net des Services de détail aux États-Unis</b>	<b>913</b>	<b>19 %</b>	<b>2 %</b>
<b>Résultat net</b>	<b>1 139</b>	<b>20 %</b>	<b>8 %</b>
<b>Résultat net (en M\$ CA)</b>	1 464	22 %	13 %
<b>Rendement des capitaux propres</b>	15,0 %	+250 pdb	+120 pdb

**Résultat (en M\$ US)**



# Services bancaires de gros

## Solide rendement au troisième trimestre



### Résultat net en baisse de 18 % sur 12 mois

### Produits en baisse de 1 % sur 12 mois

- Baisse des commissions de prise ferme et des engagements de souscription de prêts, partiellement compensée par l'augmentation des produits tirés des activités de négociation et les produits de Transactions bancaires mondiales

### PPC de 25 M\$

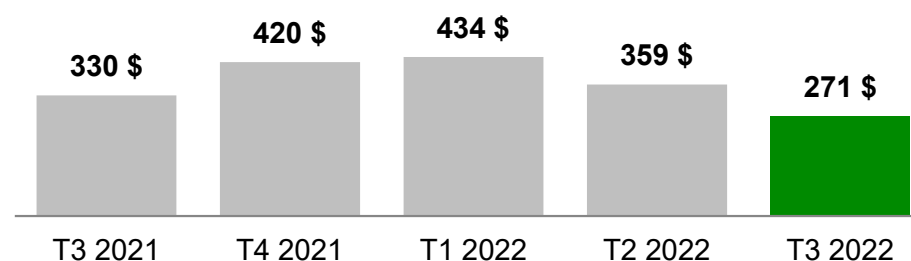
### Charges en hausse de 9 % sur 12 mois

- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros, notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation, et en technologie, partiellement compensée par une diminution de la rémunération variable

### Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	Sur 3 mois	Sur 12 mois
<b>Produits</b>	1 076	(14 %)	(1 %)
<i>Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale)<sup>2,17</sup></i>	547	(20 %)	17 %
<b>PPC</b>	25	+34 \$	+23 \$
<i>Prêts douteux</i>	0	+1 \$	+0 \$
<i>Prêts productifs</i>	25	+33 \$	+23 \$
<b>Charges</b>	691	(11 %)	9 %
<b>Résultat net</b>	<b>271</b>	<b>(25 %)</b>	<b>(18 %)</b>
<b>Rendement des capitaux propres</b>	8,9 %	-420 pdb	-680 pdb

### Résultat (M\$)



# Siège social



## Pertes comme présentées s'élevant à 752 M\$

- Pertes de 175 M\$ après rajustement<sup>1</sup>
- Les pertes comme présentées comprennent la perte nette qui découle de l'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon.

## Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2022	T2 2022	T3 2021
<b>Résultat net</b>	<b>(752)</b>	<b>(151)</b>	<b>(205)</b>
<b>Rajustements pour les éléments à noter</b>			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu</i>	58	60	68
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab</i>	23	20	24
<i>Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon</i>	678	0	0
<i>Incidence des impôts</i>	(182)	(8)	(9)
<b>Résultat net – rajusté<sup>1</sup></b>	<b>(175)</b>	<b>(79)</b>	<b>(122)</b>
<b>Charges nettes du Siège social<sup>2</sup></b>	<b>(196)</b>	<b>(161)</b>	<b>(169)</b>
<b>Autres</b>	<b>21</b>	<b>82</b>	<b>47</b>
<b>Résultat net – rajusté<sup>1</sup></b>	<b>(175)</b>	<b>(79)</b>	<b>(122)</b>

### Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 22 du Rapport de gestion de la Banque pour le troisième trimestre de 2022 afin d'obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé intermédiaire de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab.

# Capitaux propres<sup>18</sup>

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future



**Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,9 %**

**Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 1,4 % sur 3 mois**

**Ratio de levier financier de 4,3 %**

**Ratio de liquidité à court terme de 121 %**

<b>Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires</b>	
<b>Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2022</b>	<b>14,7 %</b>
Production de fonds propres à l'interne	42
Augmentation des actions ordinaires du plan de réinvestissement des dividendes	12
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) <sup>19</sup>	(22)
Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon	(10)
<b>Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2022</b>	<b>14,9 %</b>
<b>Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)</b>	
<b>Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2022</b>	<b>489 \$</b>
Risque de crédit	+5,1
Risque de marché	+1,1
Risque opérationnel	+0,5
<b>Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2022</b>	<b>496 \$</b>



# Acquisition de First Horizon

## Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction



- La comptabilité d'achat exige que la TD évalue à leur juste valeur les actifs et passifs de First Horizon à la conclusion de la transaction.
- Puisque la juste valeur est sensible aux taux d'intérêt, la modification des taux aura une incidence sur la juste valeur et, donc, sur le goodwill et les fonds propres, selon les suppositions de la Banque au moment de l'annonce (voir l'illustration ci-dessous).
- Au cours du troisième trimestre, la TD a mis en œuvre une stratégie d'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition.
- Pour y parvenir, la Banque a retiré la désignation de certains swaps de taux d'intérêt, en couvrant les placements à revenu fixe dans les relations de comptabilité de couverture de la juste valeur.
- Cette stratégie ne comptait pas de nouvelles opérations sur les marchés et, par conséquent, elle est neutre sur le plan économique et ne coûte rien.
- Les gains ou pertes évalués à la valeur du marché dans les swaps dont la désignation a été retirée devraient atténuer l'incidence des fonds propres sur la fluctuation du goodwill créée par la modification des taux d'intérêt.
- Les valeurs ci-dessous sont fournies à titre indicatif seulement et indiquent l'incidence estimative de la modification des taux d'intérêt, du bilan de First Horizon et d'autres suppositions. Les résultats réels peuvent varier.

### Exemple

G\$ US	Suppositions formulées pendant l'annonce	Au moment de la couverture	Modification de la durée et des taux d'intérêt	
			+50 pdb Hausse	-50 pdb Diminution
Prix d'achat	13,4	13,4	13,4	13,4
Juste valeur	5,7	4,2	3,8	4,6
<b>Goodwill et immobilisations incorporelles</b>	<b>7,7</b>	<b>9,2</b>	<b>9,6</b>	<b>8,8</b>
<b><u>Incidence sur les fonds propres</u></b>				
Goodwill et immobilisations incorporelles	(7,7)	(9,2)	(9,6)	(8,8)
Évaluation à la valeur du marché de la couverture, gain/(perte)	0,0	0,0	0,4	(0,4)
<b>Total</b>	<b>(7,7)</b>	<b>(9,2)</b>	<b>(9,2)</b>	<b>(9,2)</b>

# Formations de prêts douteux bruts

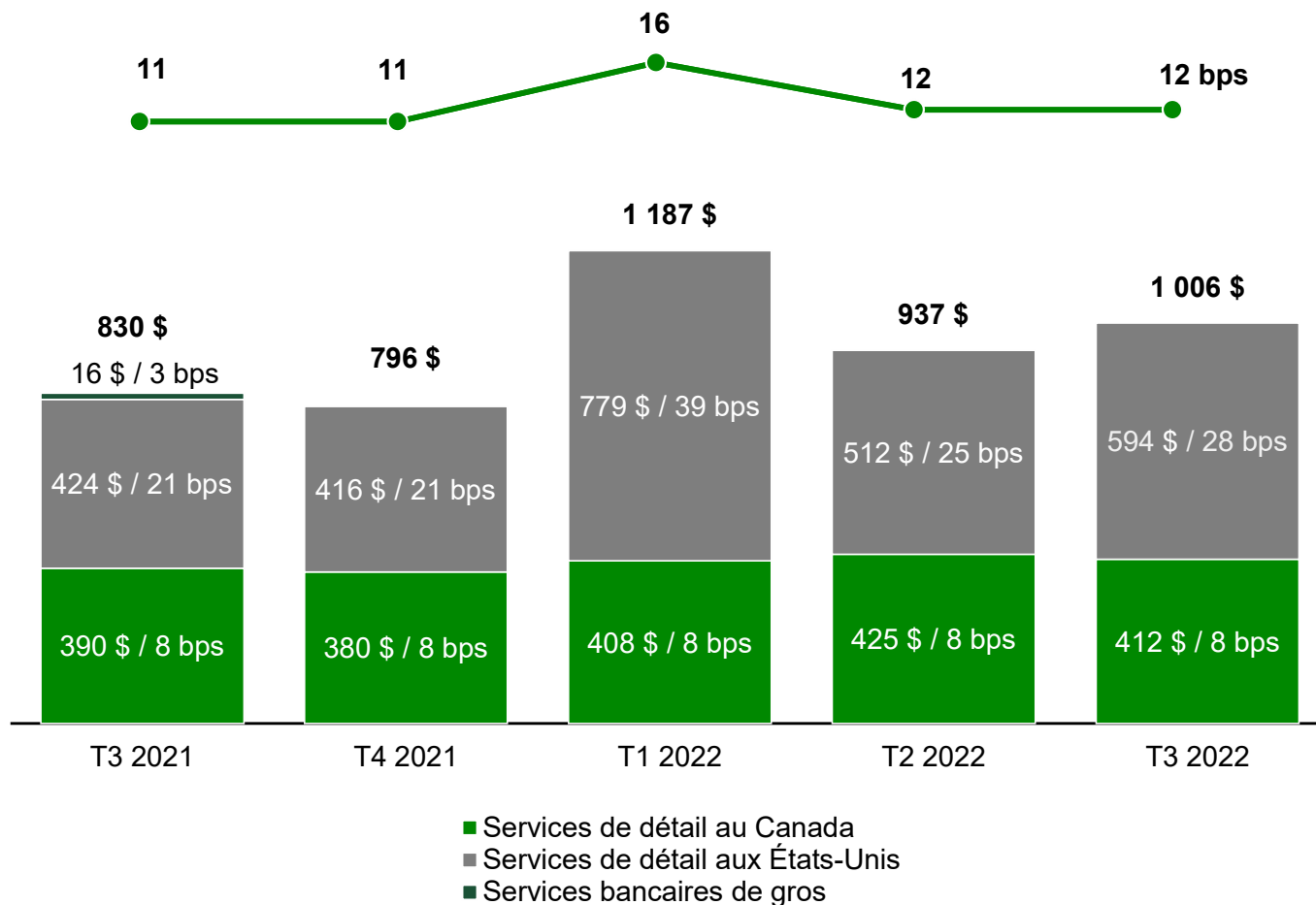
par secteur d'exploitation



## Faits saillants

- Les formations de prêts douteux bruts sont demeurées stables sur 3 mois.

Formations de prêts douteux bruts<sup>20</sup> : en M\$ et ratios<sup>21</sup>



# Prêts douteux bruts

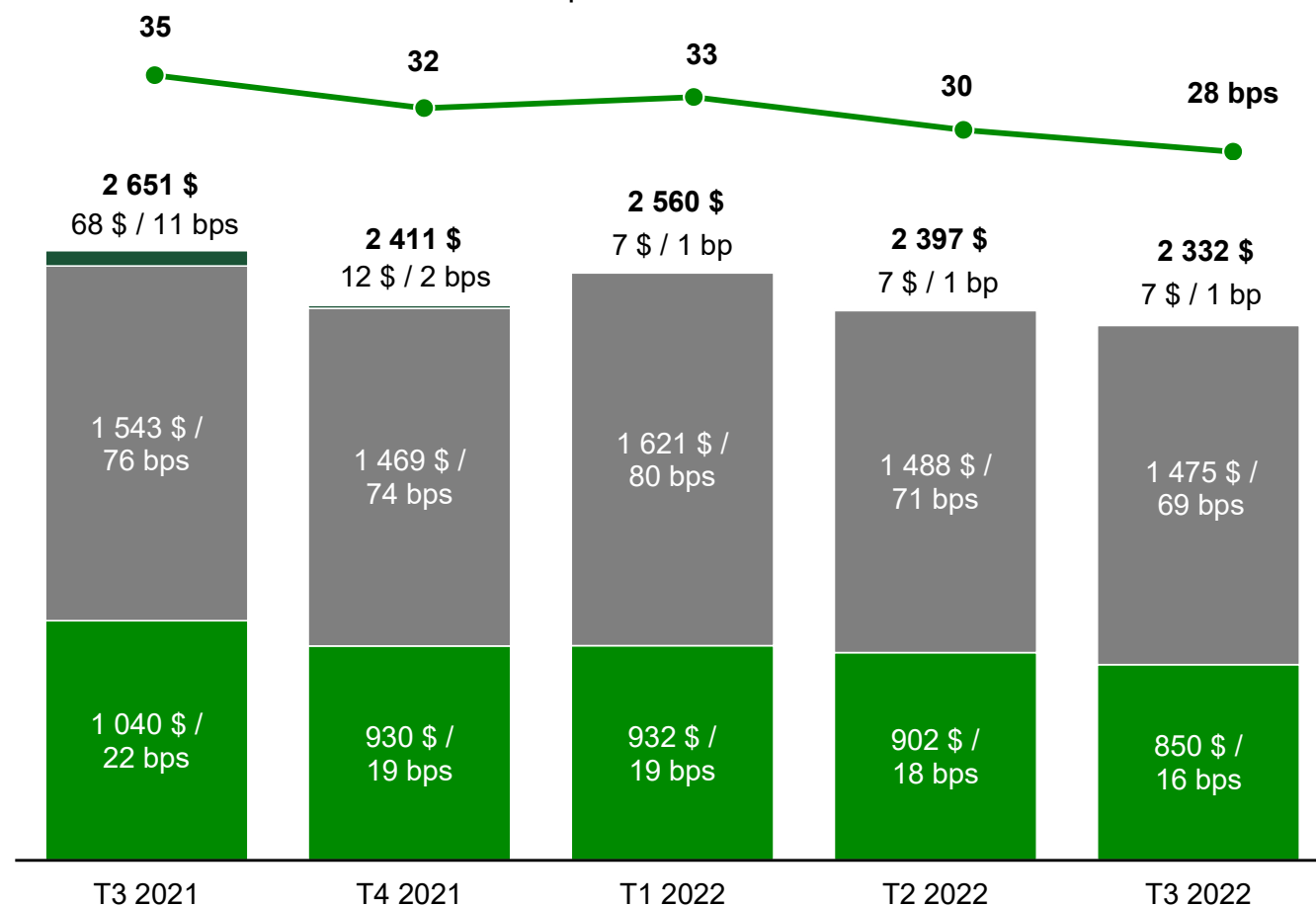
par secteur d'exploitation



## Faits saillants

- Les prêts douteux bruts ont diminué de 2 pdb sur 3 mois, pour s'établir à un nouveau creux cyclique.

Prêts douteux bruts<sup>22</sup> : en M\$ et ratios<sup>23</sup>



- Services de détail au Canada
- Services de détail aux États-Unis
- Services bancaires de gros

# Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

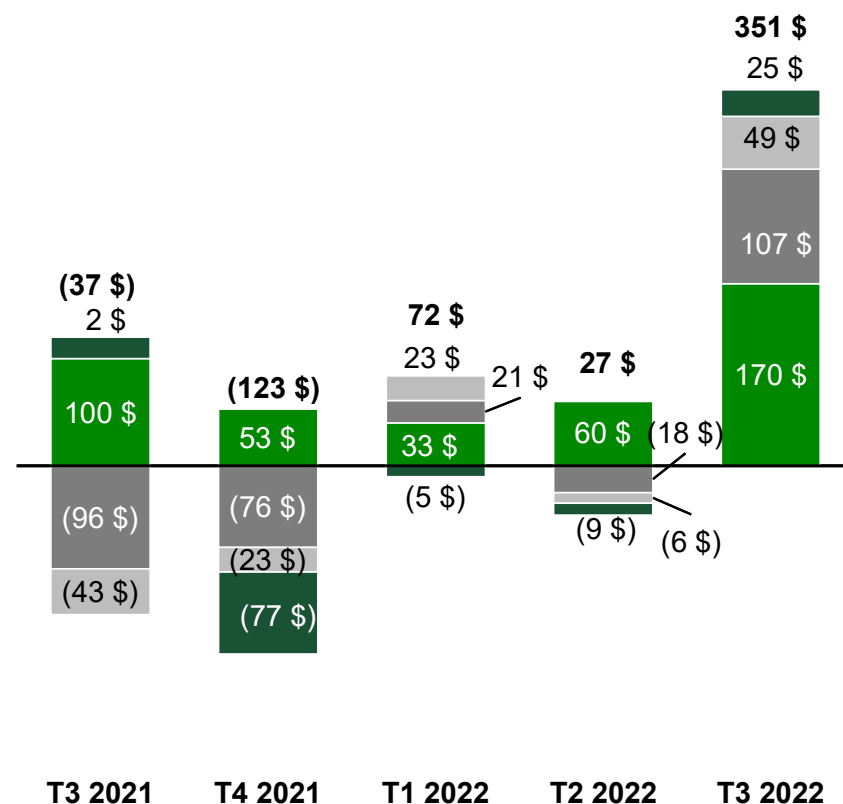


## Faits saillants

- La PPC a augmenté sur 3 mois, ce qui est en grande partie attribuable à ce qui suit :
  - La reprise de provisions pour prêts productifs d'un trimestre précédent
  - Association à la provision nominale pour prêts productifs pendant le trimestre en cours

## PPC<sup>24</sup> : en M\$ et ratios<sup>25</sup>

- Services bancaires de gros
- Siège social
- Services de détail aux États-Unis
- Services de détail au Canada



Ratio PPC (pdb)	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022	T3 2022
Services de détail au Canada	8	4	3	5	13
Services de détail aux États-Unis (net) <sup>26</sup>	(18)	(15)	4	(4)	20
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) <sup>27</sup>	(27)	(20)	9	(5)	30
Services bancaires de gros	1	(51)	(3)	(6)	13
<b>Banque – Total</b>	<b>(2)</b>	<b>(7)</b>	<b>4</b>	<b>1</b>	<b>17</b>

# Provisions pour pertes sur créances (PPC)<sup>24,28</sup>

## Prêts douteux et prêts productifs



### Faits saillants

- Les PPC pour prêts douteux restent à de faibles niveaux cycliques
  - Augmentation sur 3 mois principalement dans les portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis
- PPC pour prêts productifs attribuable à l'établissement d'une provision nominale au cours du trimestre

### PPC (M\$)

	T3 2021	T2 2022	T3 2022
<b>Banque – Total</b>	<b>(37)</b>	<b>27</b>	<b>351</b>
Prêts douteux	242	314	340
Prêts productifs	(279)	(287)	11
<b>Services de détail au Canada</b>	<b>100</b>	<b>60</b>	<b>170</b>
Prêts douteux	154	163	142
Prêts productifs	(54)	(103)	28
<b>Services de détail aux États-Unis</b>	<b>(96)</b>	<b>(18)</b>	<b>107</b>
Prêts douteux	63	96	135
Prêts productifs	(159)	(114)	(28)
<b>Services bancaires de gros</b>	<b>2</b>	<b>(9)</b>	<b>25</b>
Prêts douteux	-	(1)	-
Prêts productifs	2	(8)	25
<b>Siège social</b>	<b>(43)</b>	<b>(6)</b>	<b>49</b>
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	25	56	63
Prêts productifs	(68)	(62)	(14)

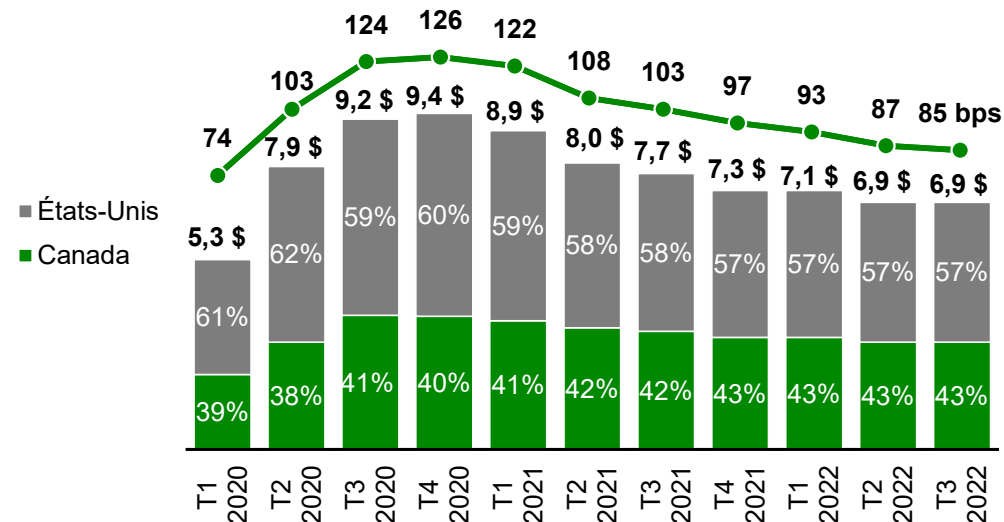
# Provision pour pertes sur créances (PPC)



## PPC<sup>24</sup> : en G\$ et ratios de couverture<sup>29</sup>

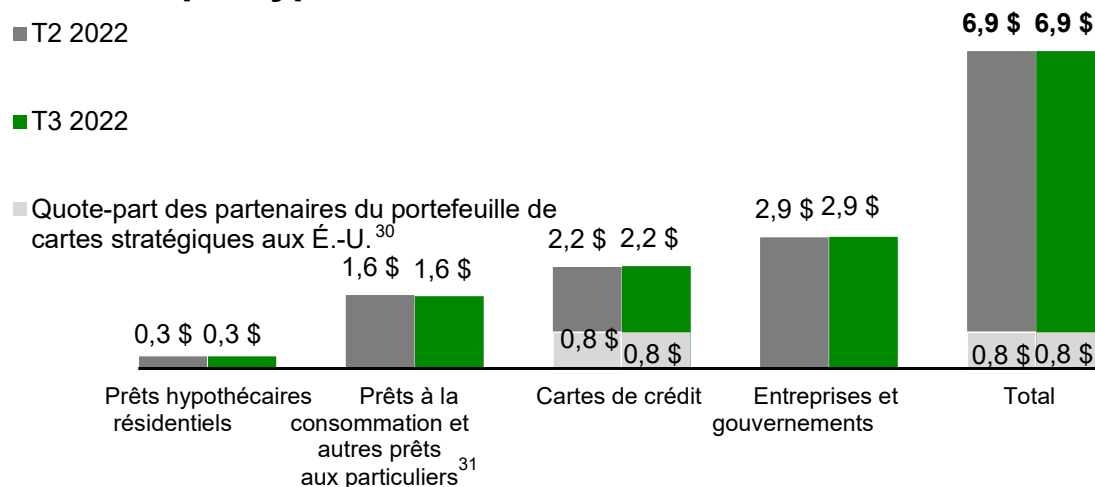
### Faits saillants

- PPC stable sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
  - Détérioration de nos prévisions macroéconomiques
  - En grande partie compensée par la libération des superpositions précédemment réservées en cas d'incertitude économique



- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
  - la trajectoire économique;
  - le rendement de crédit.

## PPC<sup>24</sup> par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,21	0,21	1,4	1,4	2,0	2,0	2,6	2,5	6,2	6,2
Prêts douteux	0,05	0,05	0,2	0,1	0,2	0,2	0,3	0,3	0,7	0,7
Ratio <sup>29</sup> (pdb)	9	9	81	78	690	659	101	97	87	85



# Annexe

# T3 2022 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) <sup>32</sup>	Segment	Poste des produits/ charges <sup>33</sup>
	Avant impôts	Après impôts			
<b>Résultat net et RPA (dilué) comme présentés</b>		<b>3 214</b>	<b>1,75</b>		
<b>Éléments à noter</b>					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises <sup>34</sup>	58	52	0,03	Siège social	Page 4, lignes 13, 21 et 31
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab <sup>35</sup>	23	20	0,01	Siège social	Page 4, lignes 14, 22 et 32
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon <sup>36</sup>	29	22	0,01	Services de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 15, 23 et 33
Atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon <sup>12</sup>	678	505	0,28	Siège social	Page 4, lignes 16, 24 et 34
<b>Excluant les éléments à noter précités</b>					
<b>Résultat net et RPA (dilué) rajustés <sup>1</sup></b>		<b>3 813</b>	<b>2,09</b>		



# Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



## Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	<b>100</b>

### Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

### Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
<b>Résultat net</b>	<b>Montant net à 20 % = 20</b>	<b>Montant net à 20 % = 20</b>	<b>-</b>

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

# T3 2022 : Revenu net avant provision<sup>1,37</sup> et levier d'exploitation<sup>1,38</sup>



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T3 2022		T2 2022		T3 2021		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges			
1	<b>Résultats comme présentés (en M\$)</b>		10 925	6 096	11 263	6 033	10 712	5 616	Page 2, lignes 3 et 6
2	<b>Revenu net avant provision</b>		<b>4 829</b>		<b>5 230</b>		<b>5 096</b>		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(7,7 %)		(1,6 %)		13,3 %		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		(5,2 %)		16,2 %		(4,9 %)		
5	Produits (% sur 12 mois)		2,0 %		10,1 %		0,4 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		8,5 %		5,3 %		5,8 %		
7	<b>Levier d'exploitation</b>		<b>(6,6 %)</b>		<b>4,8 %</b>		<b>(5,4 %)</b>		
8	<b>Résultats rajustés (M\$)<sup>1</sup></b>		11 603	6 033	11 039	5 999	10 712	5 576	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA <sup>39, 40</sup>		3 101	1 686	2 719	1 632	2 681	1 518	Page 9, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US <sup>39, 40</sup>		2 409	1 310	2 146	1 289	2 180	1 233	Page 10, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances <sup>41</sup>		(28)		(117)		15		Page 6, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social <sup>42</sup>			49		(6)		(43)	Page 12, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13) <sup>43</sup>		10 939	5 706	10 583	5 650	10 196	5 248	
14	<b>Ligne 13 Revenu net avant provision</b>		<b>5 233</b>		<b>4 933</b>		<b>4 948</b>		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		6,1 %		(4,3 %)		11,2 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		5,8 %		10,9 %		2,7 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		7,3 %		8,6 %		3,7 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) <sup>44</sup>		8,7 %		6,6 %		4,5 %		
19	<b>Ligne 13 Levier d'exploitation</b>		<b>(1,4 %)</b>		<b>2,0 %</b>		<b>(0,9 %)</b>		

# Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée



## ▪ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 222 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant.
- Un facteur important de la valeur d'un dépôt et de la sensibilité des produits d'intérêts nets est la proportion des dépôts qui sont sans terme. Plus de 80 % du total des dépôts de la TD et environ 90 % de ses dépôts personnels sont sans terme.

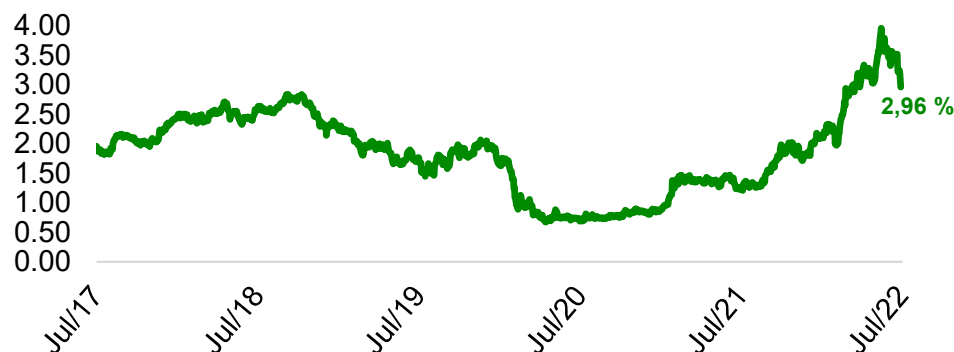
Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	132 \$	60 %
États-Unis	90 \$	40 %
<b>Total</b>	<b>222 \$</b>	<b>100 %</b>

## ▪ Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

- **Augmentation de 100 pdb** : Augmentation de 1 291 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : Diminution de 1 431 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	702 \$	54 %	(765 \$)	53 %
États-Unis	589 \$	46 %	(666 \$)	47 %
<b>Total</b>	<b>1 291 \$</b>	<b>100 %</b>	<b>(1 431 \$)</b>	<b>100 %</b>

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)



Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



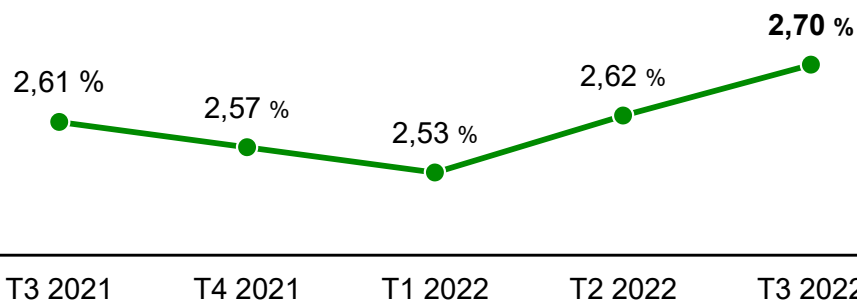
Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

# Services de détail au Canada

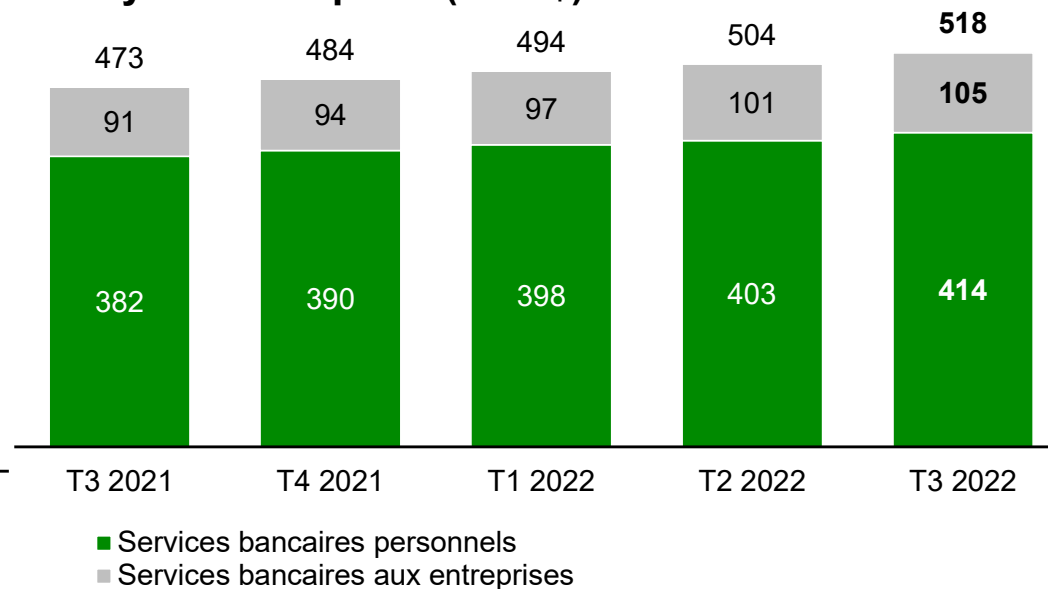
## Volumes, marges et efficacité



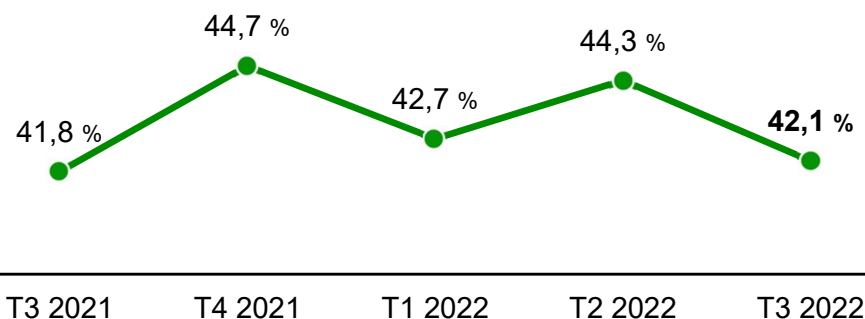
### Marge d'intérêt nette



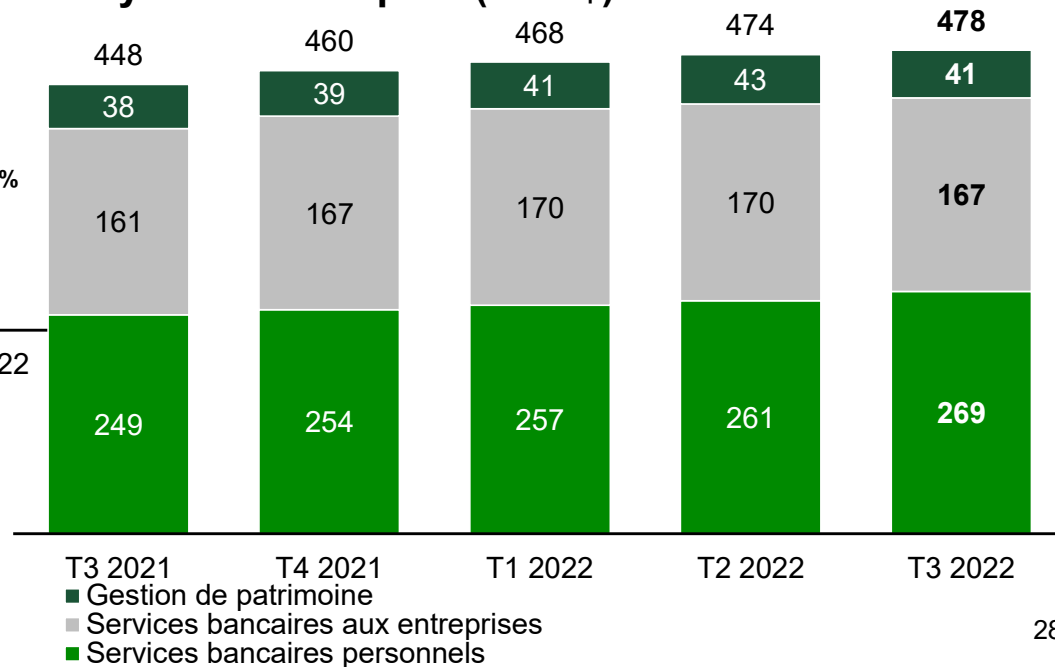
### Moyenne des prêts (en G\$)<sup>45</sup>



### Ratio d'efficacité



### Moyenne des dépôts (en G\$)<sup>45</sup>

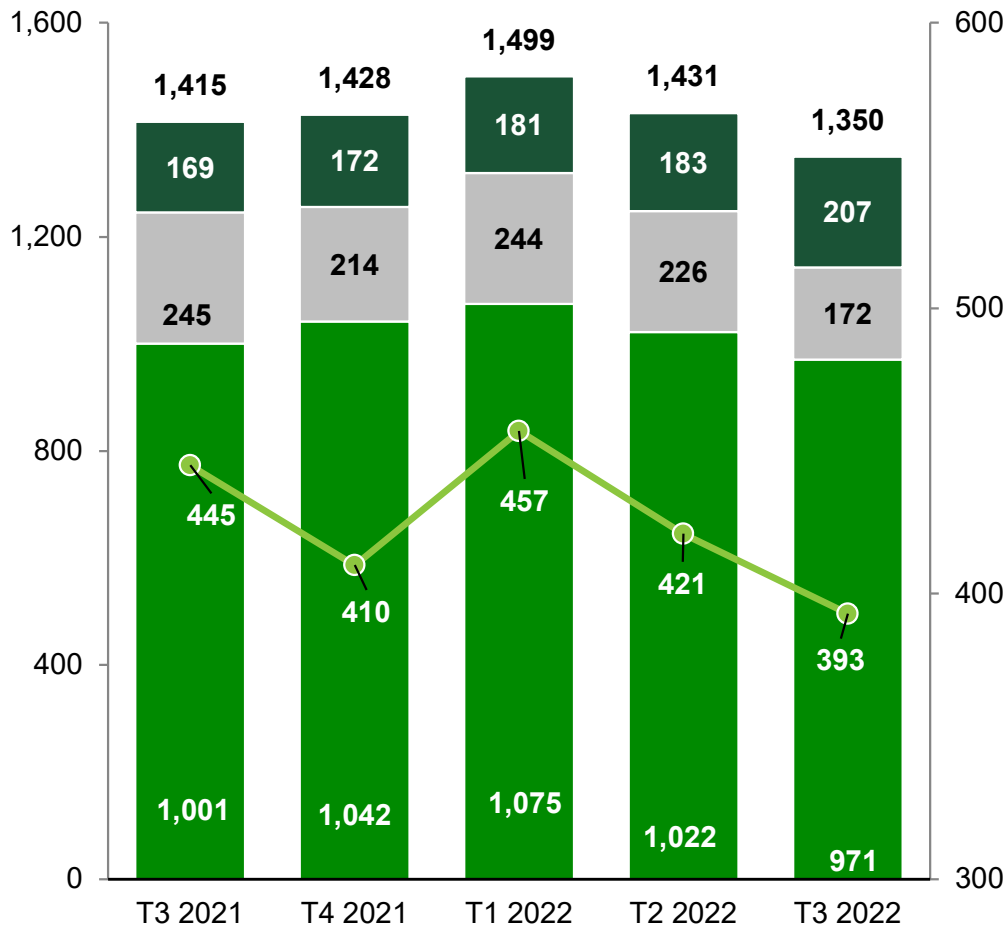


# Services de détail au Canada

## Produits et actifs de Gestion de patrimoine

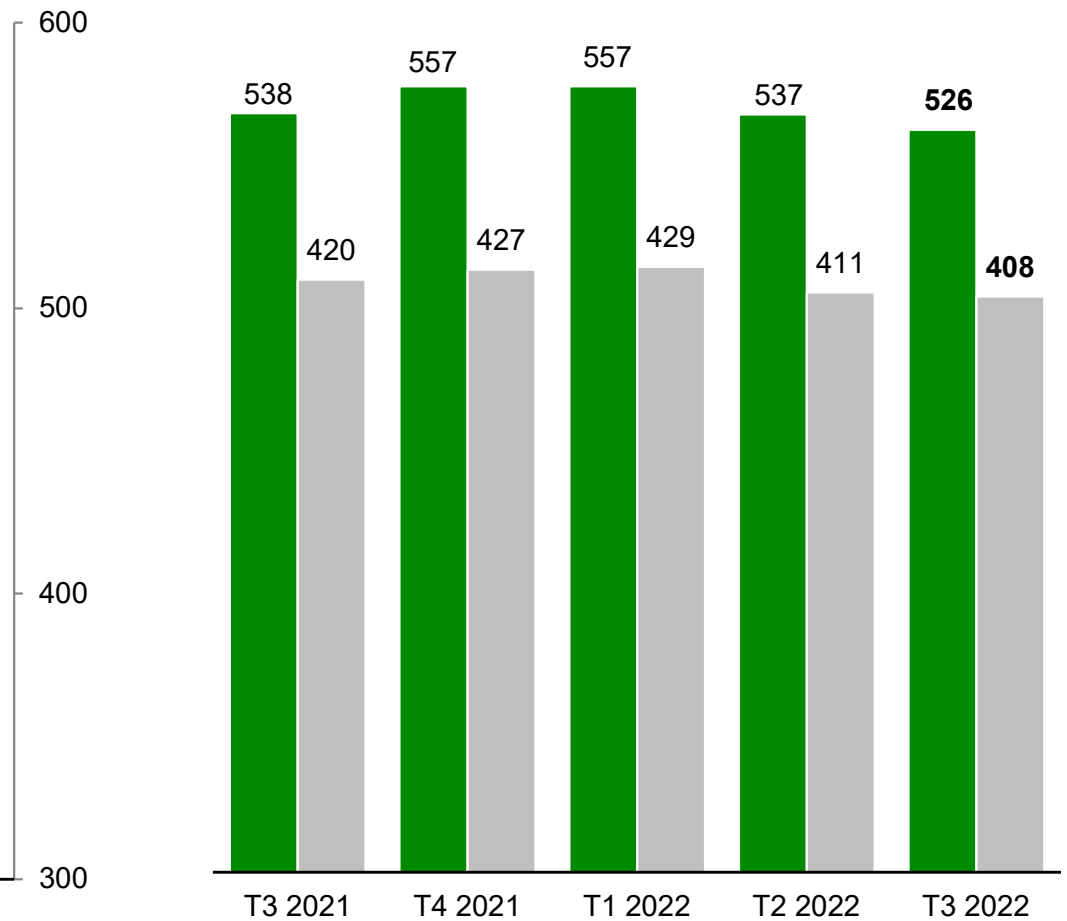


Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



- Produits d'intérêts nets (gauche)
- Produits tirés des opérations (gauche)
- Produits tirés des commissions et autres (gauche)
- Résultat net (droite)

Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)<sup>11</sup>



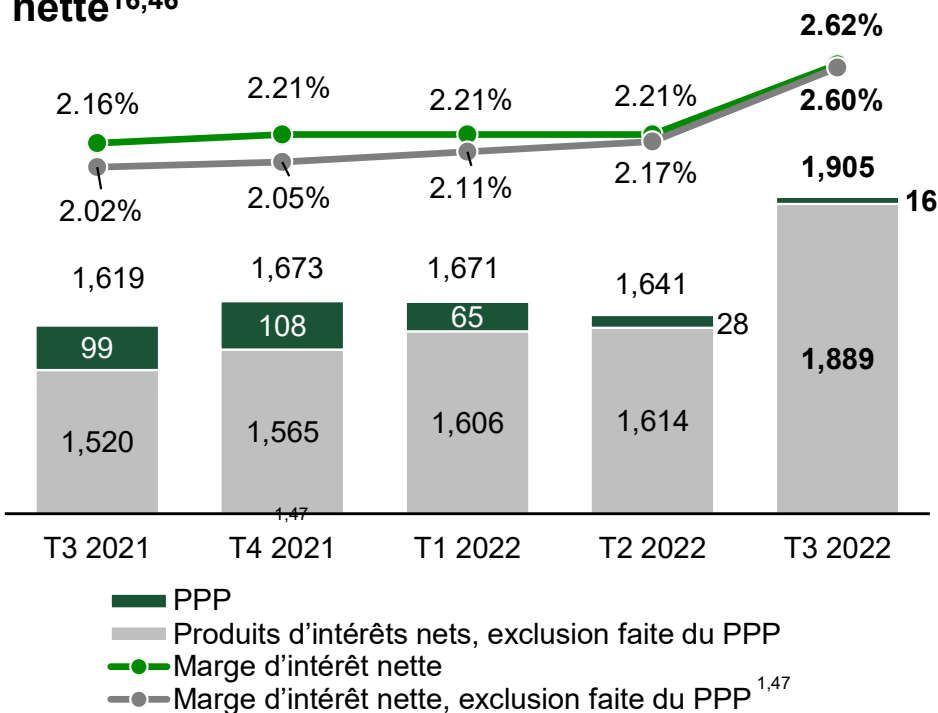
- Actifs administrés
- Actifs gérés

# Services de détail aux États-Unis

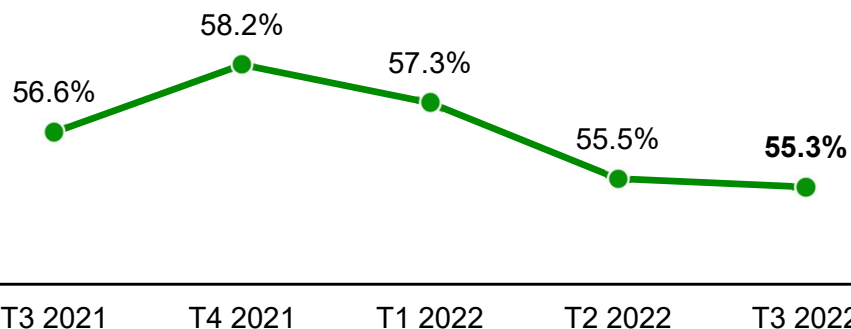
## Volumes, marges et efficacité



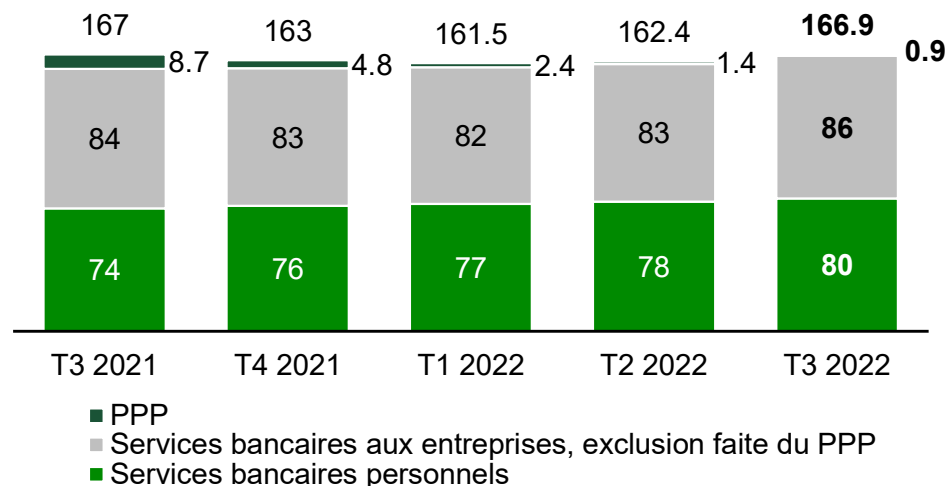
### Produits d'intérêts nets et marge d'intérêt nette<sup>16,46</sup>



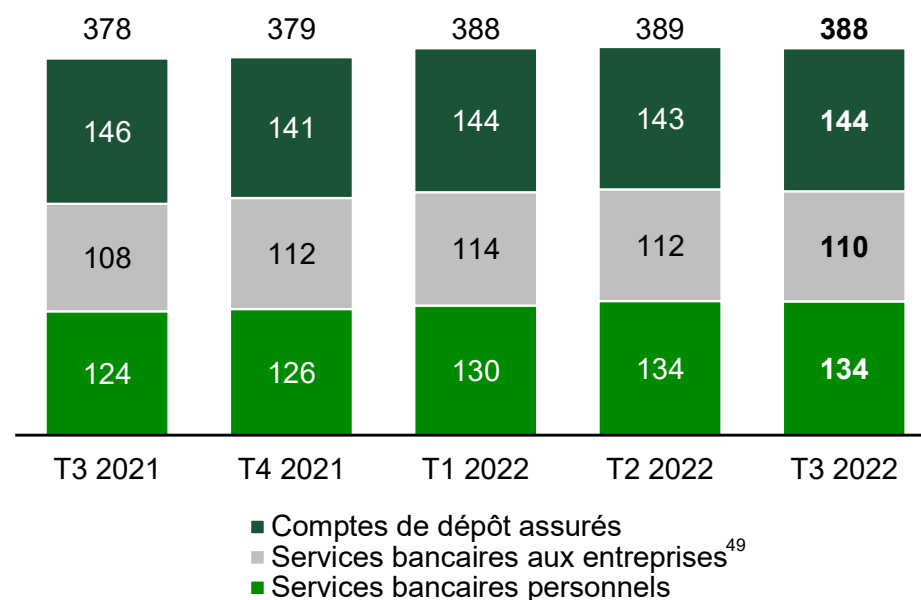
### Ratio d'efficacité<sup>48</sup>



### Moyenne des prêts (en G\$ US)<sup>45</sup>



### Moyenne des dépôts (en G\$ US)<sup>45</sup>

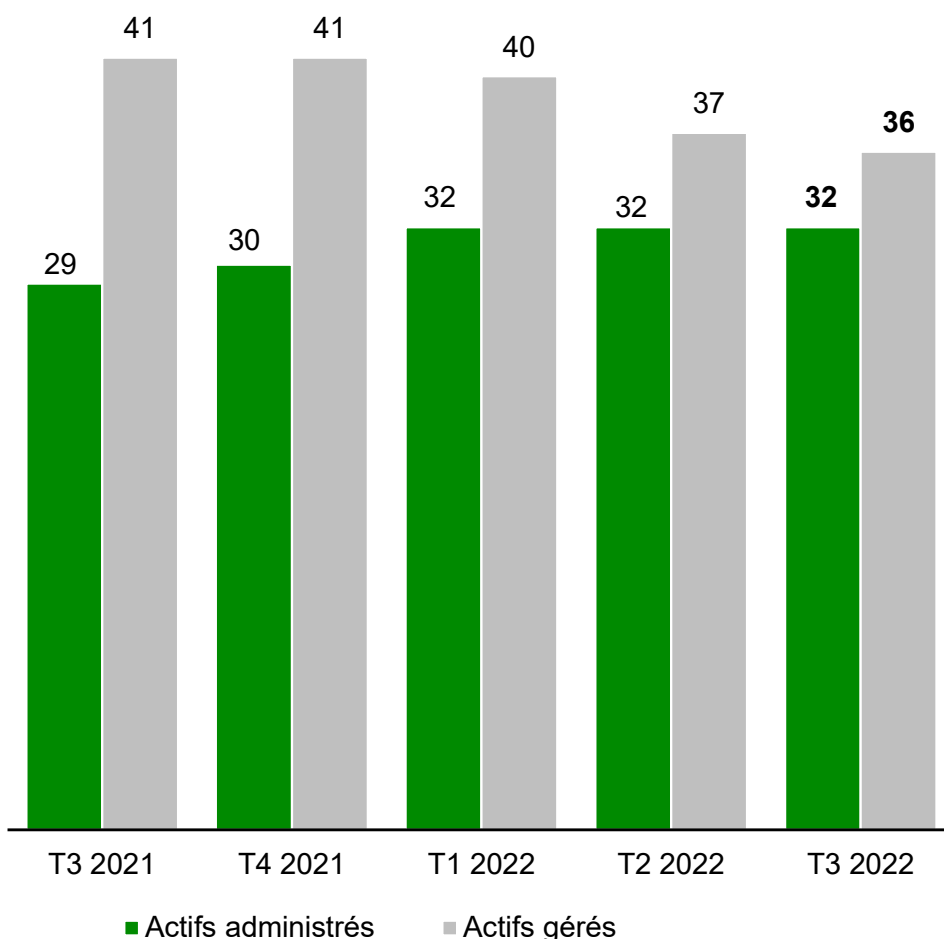


# Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)<sup>14</sup>



Schwab<sup>50</sup> – T3 2022

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 268 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 289 M\$ CA (226 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 315 M\$ CA sur une base rajustée<sup>1</sup>

Résultats de Schwab pour le T2 2022 :

- Résultat net comme présenté de 1 793 M\$ US, en hausse de 42 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté<sup>51</sup> de 1 981 M\$ US, en hausse de 34 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 6,8 billions de dollars US, en baisse de 10 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 6,2 millions, soit une hausse d'environ 200 000 sur 12 mois

# Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T3 2022



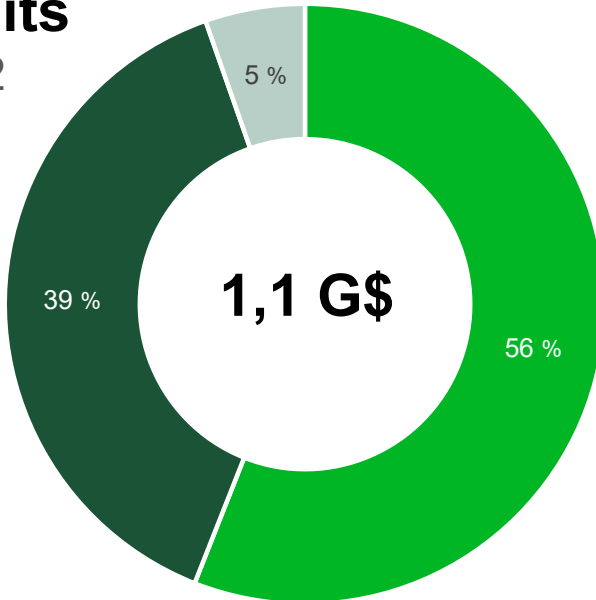
Profits et pertes (M\$) <sup>52</sup>	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab<sup>53</sup></b>	<b>268</b>	<b>289</b>	<b>226</b>	<b>(21)</b>
Amortissement des immobilisations incorporelles <sup>54</sup>	35	0	0	35
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab <sup>54,55</sup>	12	0	0	12
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement<sup>1</sup></b>	<b>315</b>	<b>289</b>	<b>226</b>	<b>26</b>

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab, comme présentée<sup>53</sup></b>	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 19 IFS : Page 9, ligne 13	RAA : Note 19 IFS : Page 12, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises <sup>54</sup>	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 13	---	RAA : Tableaux 5 et 14 IFS : Page 12, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration <sup>54,55</sup>	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	RAA : Tableau 14 IFS : Page 12, ligne 15
<b>Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement<sup>1</sup></b>	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

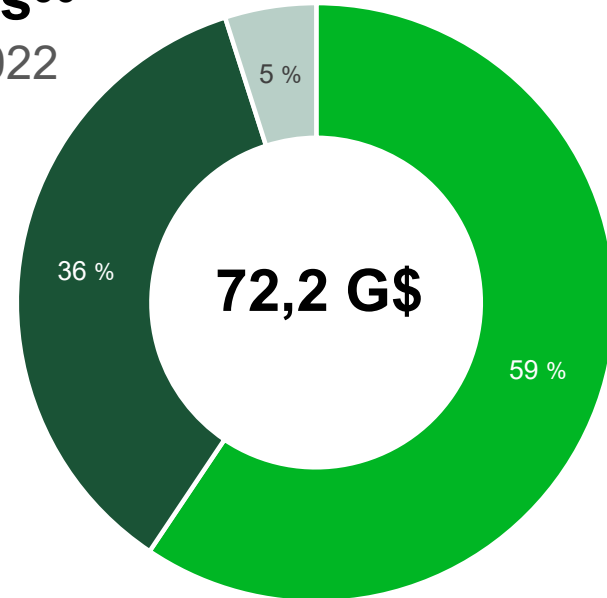


# Services bancaires de gros

**Produits**  
T3 2022



**Prêts<sup>56</sup>**  
T3 2022



## Faits saillants

- Le secteur Marchés mondiaux a affiché un rendement solide, malgré des résultats mitigés pour les produits liés aux activités de négociation.
- Les Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises ont principalement été touchés par des pertes dans certains engagements de souscription de prêts, du fait de l'élargissement des écarts de taux.
- Les prêts moyens ont augmenté de 21 % sur 12 mois, un reflet de la croissance interne aux États-Unis.

# Portefeuille de prêts bruts

(acceptations bancaires comprises)



Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)

	T2 2022	T3 2022
<b>Portefeuille des Services de détail au Canada</b>	<b>511,0</b>	<b>522,8</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>409,1</b>	<b>418,7</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	239,3	244,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	107,9	112,2
Prêts automobiles indirects	26,9	27,0
Cartes de crédit	15,6	16,4
Autres prêts aux particuliers	19,4	18,6
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	8,9	9,1
<b>Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)</b>	<b>101,9</b>	<b>104,1</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)</b>	<b>163,8 \$ US</b>	<b>168,0 \$ US</b>
<b>Services bancaires personnels</b>	<b>77,7 \$ US</b>	<b>80,9 \$ US</b>
Prêts hypothécaires résidentiels	31,6	33,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>58</sup>	6,8	7,0
Prêts automobiles indirects	25,9	26,2
Cartes de crédit	12,8	13,6
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
<b>Services bancaires commerciaux</b>	<b>86,1 \$ US</b>	<b>87,1 \$ US</b>
Immobilier non résidentiel	17,0	17,2
Immobilier résidentiel	7,3	7,5
Commercial et industriel	61,8	62,4
<b>Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.</b>	<b>46,4</b>	<b>47,1</b>
<b>Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)</b>	<b>210,2</b>	<b>215,1</b>
<b>Portefeuille des Services bancaires de gros</b>	<b>68,4</b>	<b>79,3</b>
<b>Autres<sup>59</sup></b>	<b>2,6</b>	<b>1,8</b>
<b>Total<sup>60</sup></b>	<b>792,2</b>	<b>819,0</b>

# Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



## Faits saillants (T3 2022)

### La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne<sup>61</sup> de 793 pour les non-assurés
- Taux d'intérêt variable de 44 %, dont 27 % pour les prêts hypothécaires et 17 % pour les LDCVD
- Mesures clés de montage comparables à celles d'avant la pandémie, voire meilleures
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV actuel supérieur à 75 %

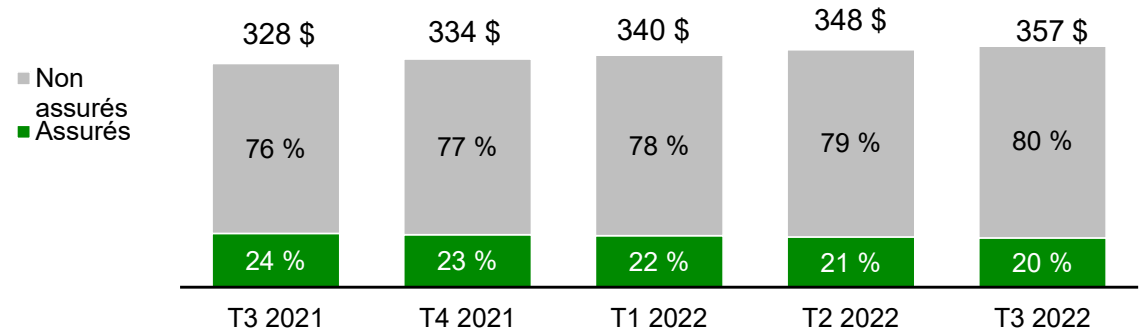
### 91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 72% du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

### La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs<sup>62</sup> est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 %<sup>63</sup> des CGBI en attente, dont 24 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

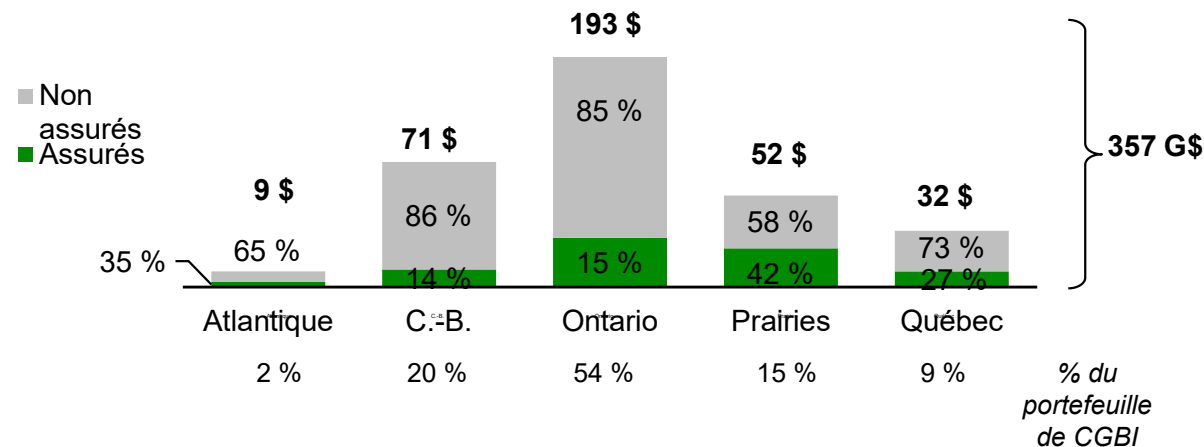
## Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



## Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)<sup>64</sup>

	T3 2021	T4 2021	T1 2022	T2 2022	T3 2022
<b>Non assurés</b>	49	49	49	48	47
<b>Assurés</b>	48	48	48	47	45

## Répartition régionale<sup>65</sup> (G\$)



# Services bancaires personnels au Canada



## Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois dans les portefeuilles de prêts à la consommation

## Services bancaires personnels au Canada (T3 2022)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	244,5	167	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	112,2	87	0,08
Prêts automobiles indirects	27,0	68	0,25
Cartes de crédit	16,4	79	0,48
Autres prêts aux particuliers	18,6	41	0,22
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>9,1</i>	<i>24</i>	<i>0,26</i>
<b>Total des Services bancaires personnels au Canada</b>	<b>418,7</b>	<b>442</b>	<b>0,11</b>
Variation par rapp. au T2 2022	9,6	(34)	(0,01)

## Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) <sup>64,67</sup>

	T2 2022			T3 2022		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	52	40	49	51	39	47
C.-B.	51	41	47	51	40	46
Ontario	49	39	45	49	38	43
Prairies	60	50	56	60	49	56
Québec	56	50	54	55	49	52
<b>Canada</b>	<b>52</b>	<b>41</b>	<b>48</b>	<b>52</b>	<b>40</b>	<b>46</b>

# Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



## Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3 2022)

### Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada demeure bonne.

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux <sup>66</sup>	104,1	408	0,39
Services bancaires de gros	79,3	7	0,01
<b>Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada</b>	<b>183,4</b>	<b>415</b>	<b>0,23</b>
Variation par rapp. au T2 2022	13,1	(18)	(0,02)

### Répartition par secteur<sup>66</sup>

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	27,7	2
Immobilier non résidentiel	21,5	10
Services financiers	41,1	1
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	13,0	53
Pétrole et gaz	2,0	38
Métaux et mines	2,6	9
Foresterie	0,6	1
Produits de consommation <sup>67</sup>	7,7	113
Industriel / manufacturier <sup>68</sup>	11,1	101
Agriculture	9,7	6
Industrie automobile	9,5	6
Autres <sup>69</sup>	36,9	75
<b>Total</b>	<b>183,4</b>	<b>415</b>

# Services bancaires personnels aux États-Unis (\$ US)



## Services bancaires personnels aux États-Unis<sup>70</sup> (T3 2022)

### Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	33,5	368	1,10
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) <sup>58</sup>	7,0	216	3,11
Prêts automobiles indirects	26,2	158	0,61
Cartes de crédit	13,6	153	1,13
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,63
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>80,9</b>	<b>899</b>	<b>1,11</b>
Variation par rapp. au T2 2022 (\$ US)	3,2	(25)	(0,08)
Opérations de change	22,6	254	S. O.
<b>Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>103,5</b>	<b>1 153</b>	<b>1,11</b>

## Portefeuille du CGBI aux É.-U.<sup>70</sup>

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour<sup>71</sup>

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 <sup>er</sup> rang (en %)	LDCVD de 2 <sup>e</sup> rang (en %)	Total (en %)
>80 %	5	1	3	4
De 61 à 80 %	32	12	32	31
<= 60 %	63	87	65	65
<b>Cotes FICO actuelles &gt; 700</b>	<b>93</b>	<b>91</b>	<b>90</b>	<b>92</b>

# Services bancaires commerciaux aux États-Unis (\$ US)



## Services bancaires commerciaux aux États-Unis<sup>70</sup> (T3 2022)

### Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts principalement attribuable à une nouvelle formation au cours du trimestre

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
<b>Immobilier commercial</b>	<b>24,7</b>	<b>60</b>	<b>0,24</b>
Immobilier non résidentiel	17,2	42	0,24
Immobilier résidentiel	7,5	18	0,24
<b>Commercial et industriel</b>	<b>62,4</b>	<b>192</b>	<b>0,31</b>
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)</b>	<b>87,1</b>	<b>252</b>	<b>0,29</b>
Variation par rapp. au T2 2022 (\$ US)	1,0	16	0,02
Opérations de change	24,5	70	S. O.
<b>Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)</b>	<b>111,6</b>	<b>322</b>	<b>0,29</b>

### Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,6	19
Commerces de détail	5,2	12
Appartements	6,7	8
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	1,7	6
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	5,7	12
<b>Total Immobilier commercial</b>	<b>24,7</b>	<b>60</b>

### Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,1	22
Services professionnels et autres	7,9	31
Produits de consommation <sup>67</sup>	6,4	38
Industriel / manufacturier <sup>68</sup>	5,6	29
Gouvernement / secteur public	11,2	5
Services financiers	6,8	2
Industrie automobile	3,0	2
Autres <sup>72</sup>	10,4	63
<b>Total Commercial et industriel</b>	<b>62,4</b>	<b>192</b>

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Notre rendement » du Rapport de gestion de la Banque pour le troisième trimestre de 2022 (accessible au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs) et au [www.sedar.com](http://www.sedar.com)), lequel est intégré par renvoi, pour obtenir de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter ainsi qu'un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, veuillez consulter la diapositive 24.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du Rapport de gestion de la Banque pour le troisième trimestre de 2022, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
5. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
6. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
7. Sondage 2022 de J.D. Power sur la satisfaction des concessionnaires américains à l'égard de leur prêteur automobile mené auprès de sociétés réalisant entre 214 000 et 542 000 opérations. Pour en savoir plus, visitez le [jdpower.com/awards](http://jdpower.com/awards).
8. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Gestion de patrimoine. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
9. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
10. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
11. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).



12. L'atténuation de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon comprend i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts, et ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets. Les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps ainsi que l'amortissement de l'ajustement au montant de base sont comptabilisés dans le secteur Siège social. Se reporter à la note 8 des états financiers consolidés intermédiaires pour en savoir plus.
13. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 25 et 26. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 1.
14. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.
15. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
16. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
17. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 567 M\$ ainsi que des pertes liées aux activités de négociation de 20 M\$. Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
18. Les mesures relatives aux capitaux propres et aux liquidités à la diapositive 16 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières (BSIF).
19. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
20. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
21. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
22. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
23. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
24. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur. Les périodes antérieures ont été réévaluées pour tenir compte de ces prêts.
25. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

26. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
27. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
28. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
29. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
30. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
31. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
32. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
33. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque.
34. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab et TD Ameritrade, tous deux comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque, accessible sur notre site Web au [www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs).
35. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque.
36. Les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, qui tiennent compte principalement des services professionnels et d'autres frais d'exploitation, ont été comptabilisées dans le secteur Services de détail aux États-Unis. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque.
37. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.

38. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
39. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
40. Les produits comme présentés des Services de détail aux États-Unis pour le deuxième trimestre de 2022 comprenaient le recouvrement d'un règlement contentieux de 224 M\$ avant impôts, qui a été comptabilisé dans les éléments à noter. Les charges comme présentées des Services de détail aux États-Unis pour le troisième trimestre de 2022 comprenaient les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, s'élevant à 29 M\$ avant impôts, qui ont été comptabilisées dans les éléments à noter.
41. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
42. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 25 pour obtenir de plus amples renseignements.
43. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 26.
44. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 9,9 % (5 533 M\$ au T3 2021 et 6 082 M\$ au T3 2022, soit une augmentation de 549 M\$ sur 12 mois).
45. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
46. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
47. Rajusté pour tenir compte de l'incidence de l'exonération de prêt en vertu du programme de protection des salaires (PPP) sur les produits d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette. Les produits d'intérêts nets à l'exclusion du programme de protection des salaires utilisé dans le calcul de la marge d'intérêt nette à l'exclusion de ce même programme sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Collectivement, ces rajustements présentent une mesure des produits d'intérêts nets et de la marge d'intérêt nette qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
48. Ratio d'efficience des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
49. Comptes de dépôt assurés.

50. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque ([www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>.
51. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.
52. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
53. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
54. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 12 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2022 de la Banque comme présenté seulement.
55. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab (11 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 14, Siège social, du rapport de gestion, les charges d'acquisition et d'intégration de 23 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
56. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
57. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
58. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
59. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
60. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
61. La cote de crédit moyenne est pondérée.

62. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.
63. Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés déclaré en attente au T2 2022 a été retraité et est passé de 62 G\$ à 53 G\$.
64. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale<sup>MC</sup> et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale<sup>MC</sup> est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.
65. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
66. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
67. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
68. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.
69. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
70. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
71. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2022, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en juin 2022.
72. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

# Coordonnées des Relations avec les investisseurs



**Téléphone :**

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

**Courriel :**

[tdir@td.com](mailto:tdir@td.com)

**Site Web :**

[www.td.com/francais/investisseurs](http://www.td.com/francais/investisseurs)