



Groupe Banque TD

Présentation sur les résultats trimestriels

T3 2020

Le jeudi 27 août 2020

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion pour le trimestre du rapport trimestriel terminé le 30 avril 2020 (le rapport de gestion du T2 2020) de la Banque à la rubrique « Notre rendement », y compris aux sous-rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Incidence sur le rendement financier des trimestres à venir », et à la rubrique « Facteurs de risque et gestion des risques », dans le rapport de gestion du rapport annuel 2019 (le rapport de gestion de 2019) de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques » et, pour les secteurs Services bancaires de détail au Canada, Services bancaires de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros, aux rubriques « Perspectives et orientation pour 2020 » et pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2020 », ainsi que dans d'autres énoncés concernant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2020 et par la suite et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, le rendement financier prévu de la Banque, ainsi que les éventuelles répercussions économiques, financières et autres de la maladie à coronavirus (COVID-19). Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques notamment de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), de liquidité, d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'atteinte à la réputation, d'assurance, de stratégie, de réglementation et de conduite ainsi que les risques juridiques, environnementaux, d'adéquation des fonds propres et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment les répercussions économiques, financières et autres de la pandémie de COVID-19, la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des dirigeants clés; les interruptions ou attaques (y compris les cyberattaques) visant la technologie informatique, l'Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; la fraude et d'autres activités criminelles auxquelles la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris sans s'y restreindre les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres, les directives réglementaires en matière de liquidité et le régime de recapitalisation interne de la banque; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la concurrence accrue de la part de concurrents bien établis et non traditionnels, y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change et d'intérêt (y compris la possibilité de taux d'intérêt négatifs); l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition au taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social; et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2019, dans sa version complétée par les sections « Facteurs de risque qui pourraient avoir une incidence sur les résultats futurs » et « Gestion des risques » du rapport de gestion du T2 2020 et par la section « Gestion des risques » du présent document, et telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Événements importants et postérieurs à la date de clôture, et transactions en cours » et « Événements importants et transactions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque, et ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes énoncées dans les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites à la section « Notre rendement » et à la section « Notre rendement » du rapport de gestion du T2 2020, y compris aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques » et « Incidence sur le rendement financier des trimestres à venir », du présent document, lesquelles sont une mise à jour des hypothèses économiques importantes présentées dans le rapport de gestion de 2019 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », pour les secteurs Services de détail au Canada, Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros à la rubrique « Perspectives et orientation pour 2020 » et, pour le secteur Siège social, à la rubrique « Orientation pour 2020 », telles qu'elles peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

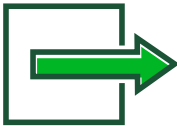
Nous sommes solidaires dans cette situation – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous soutenons nos clients, collectivités et collègues en ces temps difficiles.



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

- Clients
- Collectivités
- Collègues



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

- Omnicanal
- Opérations modernisées
- Innovation



Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

- Diversification et portée
- Solidité du bilan
- Sécurité et confiance

Axés sur des objectifs



Notre but est d'enrichir la vie de nos clients, de nos collectivités et de nos collègues



LA
PROMESSE
PRÊTS À AGIR

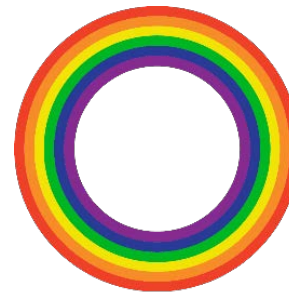
Défi TD Prêts à agir 2020

Solutions novatrices pour les collectivités touchées par la COVID-19



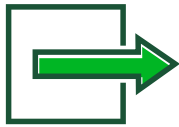
Le Réseau des employés noirs de la TD vous invite à une séance de discussion ouverte virtuelle

Conversations difficiles :
Briser le silence



#ToujoursFiers





Tournés vers l'avenir : Adoption numérique

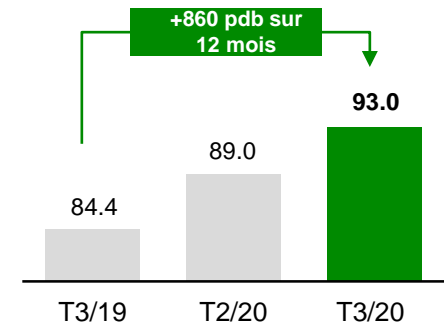
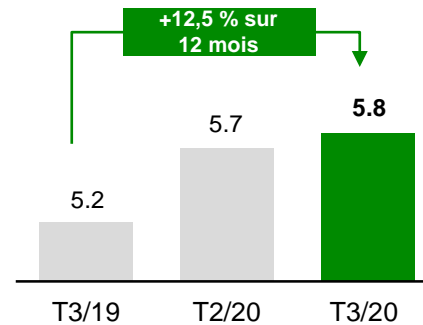
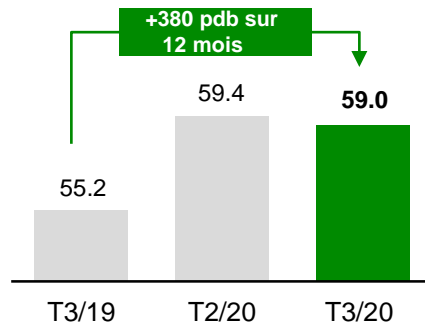


Adoption numérique (% de clients au total)²

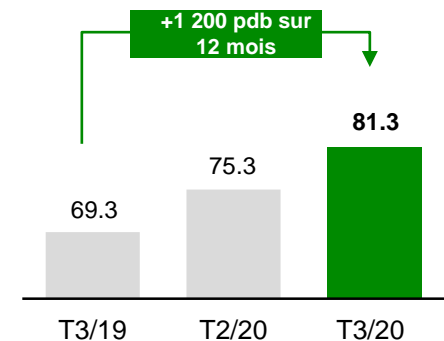
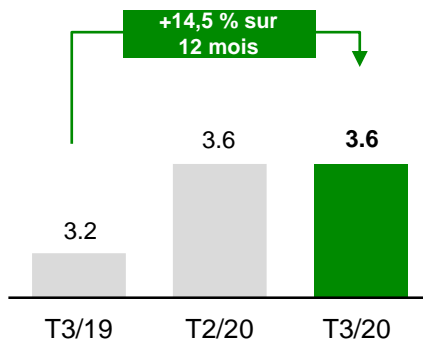
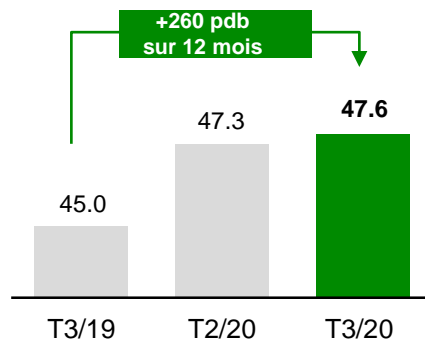
Utilisateurs actifs des services mobiles (en millions)³

Opérations libre- service (sous forme de % de toutes les opérations financières)^{4,5}

Services de détail au Canada¹

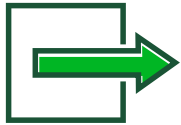


Services de détail aux États-Unis¹



1. Services de détail au Canada : Adoption numérique selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada et Placements directs. Utilisateurs actifs des services mobiles et part libre-service des opérations financières selon les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours. Les résultats du T2 2020 ont été mis à jour pour tenir compte du trimestre en entier; les résultats annoncés précédemment pour le T2 2020 tenaient compte des résultats au 31 mars 2020.
3. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
4. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).
5. À compter du T3 2020, les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada ont intégré les paiements par carte de crédit en succursale dans la mesure Opérations libre-service. Les données des trimestres précédents ont été retraitées conformément à cette méthodologie comme suit : T2 2020 : 89,0 %; T1 2020 : 85,5 %; T4 2019 : 84,9 %; T3 2019 : 84,4 %; T2 2019 : 84,0 %; et T1 2019 : 83,5 %.

Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires

Conseils TD Prêts pour vous : *À votre service*



Soutien financier personnel



Aide financière aux entreprises



Opérations bancaires en ligne



Foire aux questions sur la COVID-19



Conseils TD *Prêts pour vous*



Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 2,2 G\$ (2,3 G\$ après rajustement)¹
- RPA comme présenté de 1,21 \$ (1,25 \$ après rajustement)¹
- Solide croissance du volume des services bancaires neutralisé par des marges moins élevées
- Produits et résultats records pour Gestion de patrimoine et Services bancaires de gros
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 12,5 %

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque a également recours à des mesures financières non conformes aux PCGR; les résultats sont alors appelés « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés), pour évaluer chacun de ses secteurs d'activité et mesurer son rendement global. Le résultat net rajusté, le résultat par action (RPA) rajusté et les termes connexes utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les PCGR et peuvent ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Présentation de l'information financière de la Banque » du communiqué de presse sur les résultats pour le troisième trimestre de 2020 et du rapport de gestion de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et une conciliation des mesures non conformes aux PCGR. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 21.



Faits saillants du T3 2020

Total des résultats comme présentés par la Banque (sur 12 mois)

RPA de 1,21 \$

- RPA rajusté¹ de 1,25 \$

Produits en hausse de 2 %

Charges en baisse de 1 %

PPC en baisse de 32 % sur 3 mois

- Prêts douteux : 831 M\$ (-136 M\$)
- Prêts productifs : 1 357 M\$ (-894 M\$)

Faits saillants financiers (M\$)

Comme présenté	T3 2020	T2 2020	T3 2019
Produits	10 665	10 528	10 499
PPC	2 188	3 218	655
Charges	5 307	5 121	5 374
Résultat net	2 248	1 515	3 248
RPA dilué (\$)	1,21	0,80	1,74
Rajusté ¹	T3 2020	T2 2020	T3 2019
Résultat net	2 327	1 599	3 338
RPA dilué (\$)	1,25	0,85	1,79

Résultat par secteur (M\$)

T3 2020	Comme présenté	Rajusté ¹
Services de détail²	1 936	1 961
Services de détail au Canada	1 263	1 288
Services de détail aux États-Unis	673	673
Services bancaires de gros	442	442
Siège social	(130)	(76)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 7. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 21.

2. Les Services de détail sont composés des secteurs Services de détail au Canada et Services de détail aux États-Unis. Voir le communiqué de presse sur les résultats du troisième trimestre de 2020 et le rapport de gestion de la Banque.

Services de détail au Canada

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en baisse de 33 % (présenté et rajusté¹)

Produits en baisse de 2 %

- Croissance des volumes de prêts de 3 %
- Croissance des volumes de dépôts de 18 %
- Hausse des actifs des activités de Gestion de patrimoine³ de 4 %

Marge d'intérêt nette de 2,68 %, en baisse de 15 pdb sur 3 mois

- En baisse de 28 pdb sur 12 mois

PPC en baisse de 18 % sur 3 mois

- Prêts douteux : 372 M\$ (+7 M\$)
- Prêts productifs : 579 M\$ (-209 M\$)

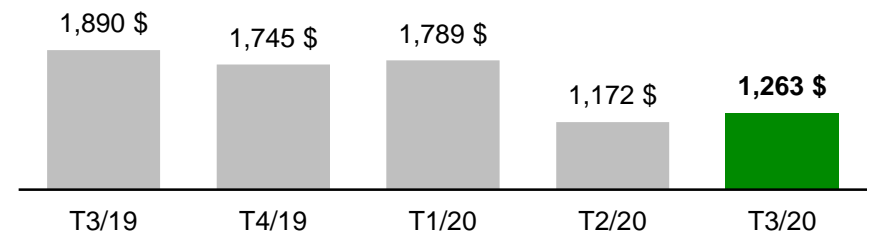
Charges stables (présentées et rajustées¹)

- Ratio d'efficacité de 42,0 % (41,6 % après rajustement)¹
- Levier d'exploitation après déduction des réclamations de -3,9 % (-4,0 % après rajustement)⁴

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	6 026	0 %	(2) %
Réclamations d'assurance	805	20 %	13 %
Produits après déduction des réclamations ²	5 221	(2) %	(4) %
PPC	951	-202 \$	+635 \$
Charges	2 533	(2) %	0 %
Charges (rajustées) ¹	2 508	(2) %	0 %
Résultat net	1 263	8 %	(33) %
Résultat net (rajusté) ¹	1 288	8 %	(33) %
Ratio PPC	0,86 %	(21) pdb	57 pdb
Rendement des capitaux propres	28,3 %		
Rendement des capitaux propres (rajusté) ¹	28,8 %		

Résultat (M\$)



1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 7. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 21.

2. Les produits totaux (avant déduction des réclamations d'assurance) s'établissaient à 6 146 M\$ et à 6 023 M\$ pour le T3 2019 et le T2 2020, respectivement. Les réclamations d'assurance et les autres charges connexes étaient de 712 M\$ et de 671 M\$ pour le T3 2019 et le T2 2020, respectivement.

3. Les actifs des activités de gestion de patrimoine englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

4. On calcule le levier d'exploitation rajusté en établissant la différence entre la croissance des produits et la croissance des charges rajustées. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 7.

Services de détail aux États-Unis

Faits saillants en M\$ US (sur 12 mois)

Résultat net de 490 M\$

Produits en baisse de 7 %

- Croissance des volumes de prêts de 11 %
- Croissance des dépôts autres que TD Ameritrade de 24 %

Marge d'intérêt nette de 2,50 %, en baisse de 43 pdb sur 3 mois

- En baisse de 77 pdb sur 12 mois

PPC en baisse de 20 % sur 3 mois

- Prêts douteux : 211 M\$ (+3 M\$)
- Prêts productifs : 444 M\$ (-162 M\$)

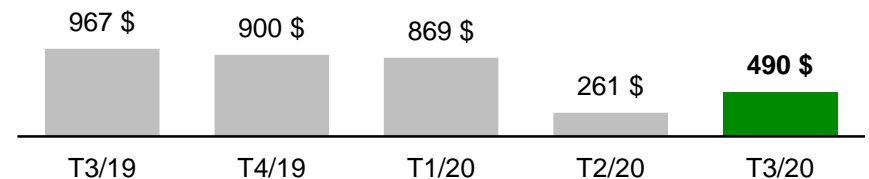
Charges stables

- Ratio d'efficacité de 57,8 %
- Levier d'exploitation² de -7,0 %

Profits et pertes (M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T3 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 085	2 %	(7) %
PPC	655	-159 \$	+464 \$
Charges	1 205	(1) %	0 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	260	199 %	(65) %
Comptabilisation de la participation de TD Ameritrade	230	32 %	5 %
Résultat net	490	88 %	(49) %
Résultat net (en M\$ CA)	673	100 %	(48) %
Ratio PPC ¹	1,51 %	(52) pdb	103 pdb
Rendement des capitaux propres	6,7 %		

Résultat (M\$ US)



1. La provision pour pertes sur créances des Services de détail aux États-Unis comprend uniquement la portion de l'obligation contractuelle de la Banque à l'égard des pertes sur créances du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.

2. On calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre la croissance des produits et la croissance des charges en dollars canadiens.

Services bancaires de gros

Faits saillants (sur 12 mois)

Résultat net en hausse de 81 %

Produits en hausse de 53 %

- Produits liés aux activités de négociation de 942 M\$, en hausse de 88 %

PPC en baisse de 67 % sur 3 mois

- Prêts douteux : 52 M\$ (-142 M\$)
- Prêts productifs : 71 M\$ (-109 M\$)

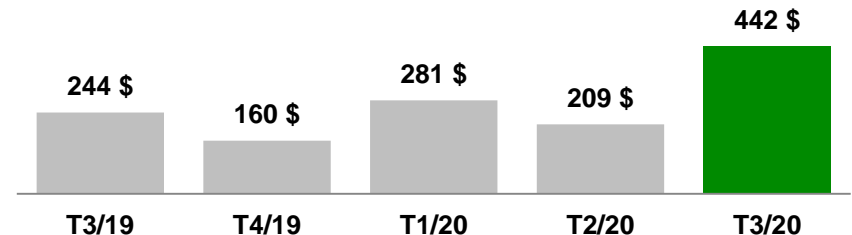
Charges en hausse de 13 %

- Principalement attribuable à la rémunération variable

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2020	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 397	11 %	53 %
PPC	123	-251 \$	+122 \$
Charges	669	9 %	13 %
Résultat net	442	111 %	81 %
Rendement des capitaux propres	19,7 %		

Résultat (M\$)



Siège social

Faits saillants (sur 12 mois)

Pertes comme présentées s'élevant à 130 M\$

- Pertes de 76 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T3 2020	T2 2020	T3 2019
Résultat net	(130)	(202)	(173)
Rajusté ¹	T3 2020	T2 2020	T3 2019
Charges nettes du Siège social	(153)	(199)	(156)
Autres	77	56	47
Résultat net	(76)	(143)	(109)

1. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 7. Pour de plus amples renseignements et un rapprochement, voir la diapositive 21. Remarque : Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 26 du Rapport de gestion de la Banque 2019 afin d'obtenir de plus amples renseignements. Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Capitaux propres

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 12,5 %

Actifs pondérés en fonction des risques en baisse de 9 % sur 3 mois

- Principalement attribuable à un risque de crédit moins élevé pour les actifs pondérés en fonction des risques

Ratio d'endettement de 4,4 %

Ratio de liquidité à court terme de 150 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires

Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO au T2 2020	11,0 %
Diminution des actifs pondérés en fonction des risques	82
Mesures transitoires du BSIF aux fins de provisionnement pour pertes de crédit attendues	26
Élimination de la déduction pour insuffisance de fonds	
Production de fonds propres à l'interne (résultats moins les dividendes)	15
Augmentation des actions ordinaires	11
Autres	5
Ratio de fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO au T3 2020	12,5 %

Fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO – actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)

Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2020	524 \$
Risque de crédit	-49,6 (+92 pdb)
Taille de l'actif (volume)	+4,0 (+9 pdb)
Qualité de l'actif	-5,1 (+11 pdb)
Mises à jour du modèle (passage à l'approche NI avancée pour les services autres que de détail aux États-Unis)	-30,4 (+72 pdb)
Fluctuations de change et autres	-11,1 (-- pdb) ¹
Risque de marché	+3,1 (-8 pdb)
Risque opérationnel	+0,7 (-2 pdb)
Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2020	478 \$

1. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.

Formations de prêts douteux bruts

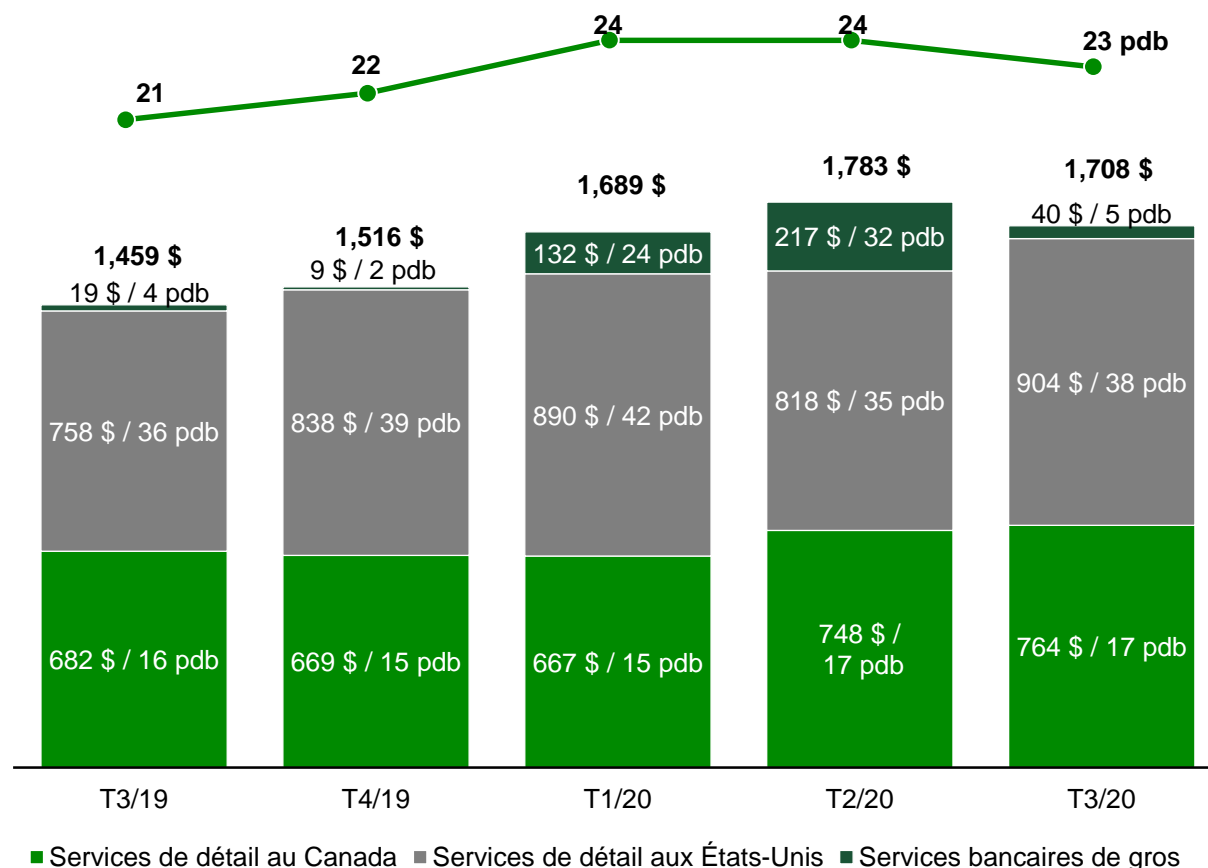
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Formations de prêts douteux bruts stables sur 3 mois à 23 pdb, principalement attribuables aux éléments suivants :
 - Une diminution des portefeuilles de prêts à la consommation aux États-Unis et au Canada
 - Le segment des Services bancaires de gros, en raison d'une baisse des formations dans le secteur du pétrole et du gaz
 - Neutralisées en grande partie par une augmentation des formations dans les portefeuilles de prêts commerciaux aux États-Unis et au Canada

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Prêts douteux bruts

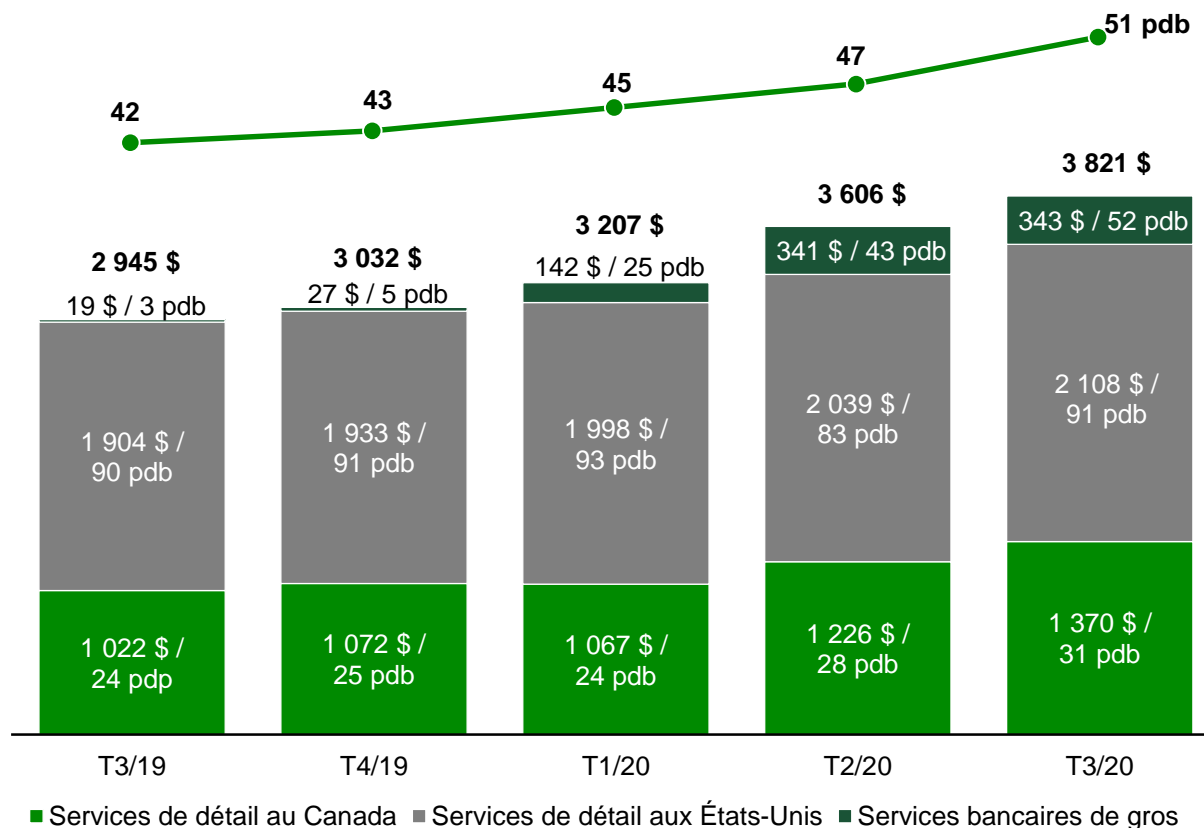
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement attribuable à ce qui suit :
 - Aux portefeuilles de prêts commerciaux aux États-Unis et au Canada
 - Au portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers au Canada, en grande partie en raison de la cessation des activités d'exécution pour résoudre les prêts douteux en réponse à la COVID-19
 - Neutralisée en partie par l'incidence des taux de change

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de formation des prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

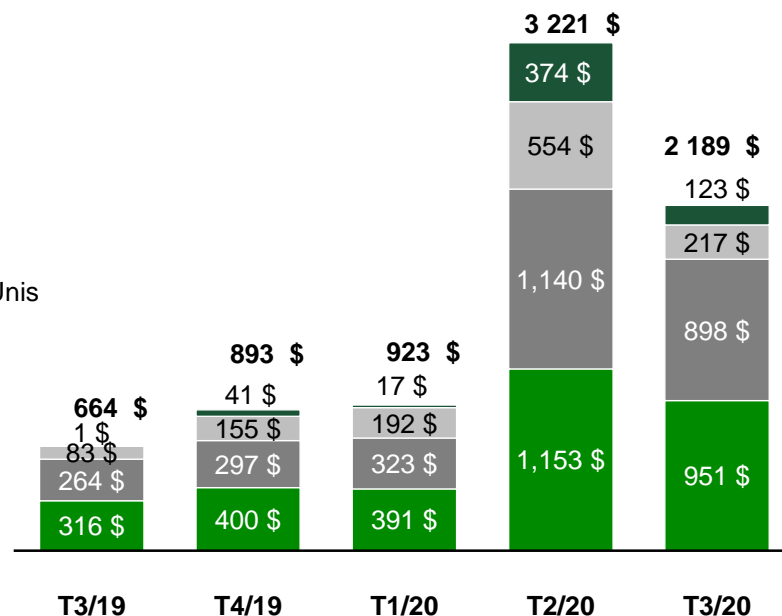


Faits saillants

- Diminution de la provision pour pertes sur créances dans tous les segments sur 3 mois
- La provision pour pertes sur créances est demeurée élevée au cours du trimestre, en raison principalement de la pandémie de COVID-19

PPC¹ : en M\$ et ratios²

- Services bancaires de gros
- Siège social
- Services de détail aux États-Unis
- Services de détail au Canada



Ratio PPC

	T3/19	T4/19	T1/20	T2/20	T3/20
Services de détail au Canada	29	37	36	107	86
Services de détail aux États-Unis (net) ³	50	56	61	204	151
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴	66	85	97	305	189
Services bancaires de gros	1	29	13	228	70
Banque – Total	38	51	52	176	117

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.

3. Le ratio PPC net des Services bancaires de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

4. Le ratio PPC brut des Services bancaires de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{1,2}

prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- PPC pour prêts douteux en baisse sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Diminution de la migration du crédit dans le segment des Services bancaires de gros
- PPC pour prêts productifs en baisse, en raison d'une petite augmentation de la provision pour pertes sur créances au cours du trimestre

PPC (M\$)

	T3 2019	T2 2020	T3 2020
Banque – Total	664	3 221	2 189
Prêts douteux	590	970	832
Prêts productifs	74	2 251	1 357
Services de détail au Canada	316	1 153	951
Prêts douteux	282	365	372
Prêts productifs	34	788	579
Services de détail aux États-Unis	264	1 140	898
Prêts douteux	193	290	291
Prêts productifs	71	850	607
Services bancaires de gros	1	374	123
Prêts douteux	12	194	52
Prêts productifs	(11)	180	71
Siège social	83	554	217
Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.			
Prêts douteux	103	121	117
Prêts productifs	(20)	433	100

1. La PPC exclut l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. PPC – prêts douteux : représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; PPC – prêts productifs : représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Provision pour pertes sur créances (PPC)

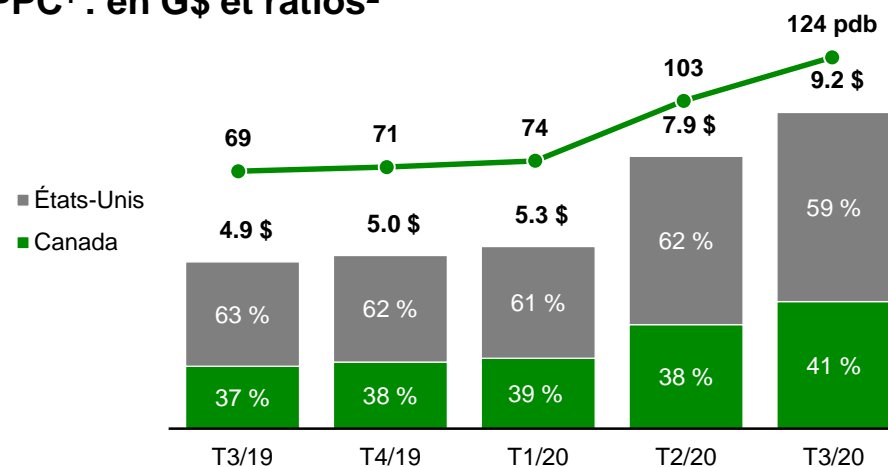
Répercussions de la COVID-19



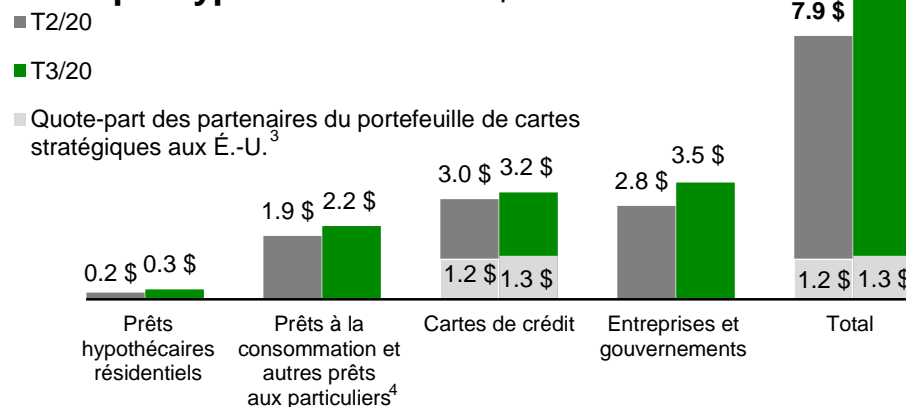
PPC¹ : en G\$ et ratios²

Faits saillants

- La PPC a augmenté de 1,3 G\$ sur 3 mois, en raison surtout de la hausse de la PPC pour prêts productifs liée aux répercussions de la COVID-19
 - Comprend nos perspectives économiques pour le Canada et les États-Unis
 - Hausse de la provision pour les principaux types d'actifs et les principales régions
- La PPC a augmenté de 3,9 G\$, ou de 74 %, au cours des deux derniers trimestres en raison de la COVID-19



PPC¹ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs	0,09	0,24	1,7	2,0	2,7	2,9	2,3	2,9	6,8	8,0
Prêts douteux	0,06	0,07	0,2	0,2	0,3	0,3	0,5	0,6	1,1	1,2
Ratio ² (pdb)	6	13	106	119	876	978	91	124	103	124

1. La PPC ne tient pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
 2. Ratio de couverture – provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations (exclue les prêts acquis ayant subi une perte de valeur).
 3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
 4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

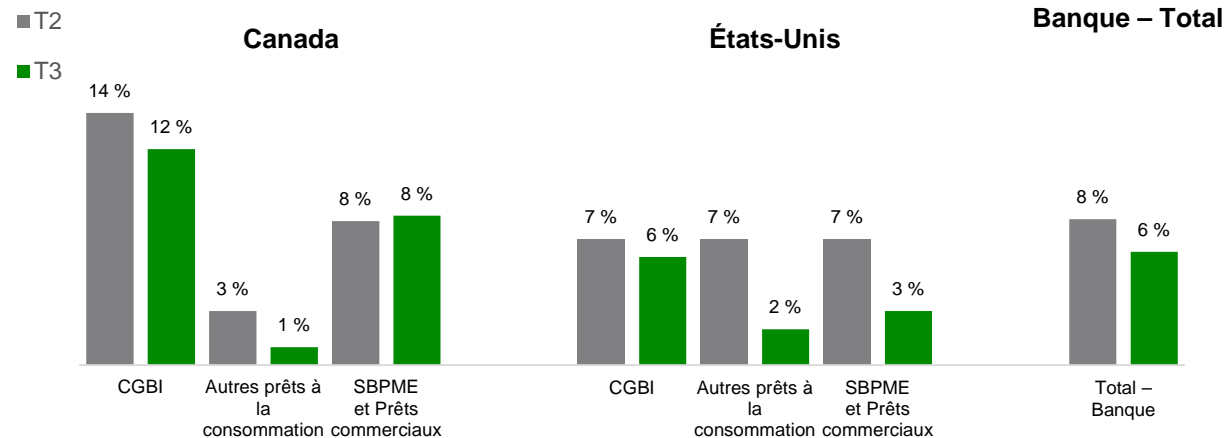
Prêts dans le cadre des programmes de report gérés par la Banque



Faits saillants

- Les soldes en prêts dans le cadre des programmes de report gérés par la Banque ont diminué de 14 G\$ par rapport au deuxième trimestre
- Les demandes de report ont diminué de façon constante par rapport au sommet atteint en avril
- Les programmes de report et les mesures de relance du gouvernement ont été efficaces pour aider les clients
- Le nombre de reports continuera de faire l'objet d'une surveillance étroite
 - Il est trop tôt pour constater une dépréciation significative

Reports par produit % du portefeuille¹



Programmes de report de paiement gérés par la Banque

Produit	Canada				États-Unis			
	Comptes ²		G\$ (CA)		Comptes ²		G\$ (US)	
	T2 2020	T3 2020	T2 2020	T3 2020	T2 2020	T3 2020	T2 2020	T3 2020
Crédit garanti par des biens immobiliers³	126 000	107 000	36,0	31,4	7 000	7 000	2,5	2,4
Autres prêts à la consommation⁴	122 000	54 000	3,2	1,3	226 000	46 000	2,9	0,7
Services bancaires aux PME et Prêts commerciaux	12 000	13 000	6,5	7,0	5 000	4 000	6,5	3,0

¹ Reflète le nombre approximatif de comptes et le solde brut approximatif du prêt au moment du report de paiement.

² Reflète le solde brut approximatif du prêt au moment du report de paiement en tant que pourcentage du solde moyen trimestriel du portefeuille de prêts.

³ Pour le Canada, comprend les prêts hypothécaires résidentiels et les LDCVD avec amortissement.

⁴ Autres prêts à la consommation comprend les cartes de crédit, d'autres sources de crédit personnel et les prêts auto. La période de report varie selon le produit.



Annexe

T3 2020 : Éléments à noter

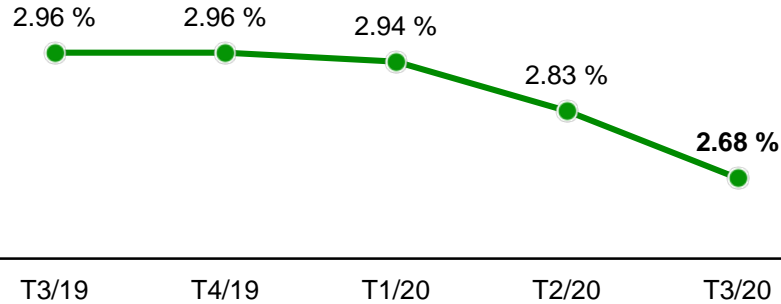
	(en M\$)		RPA (\$)	Segment	Poste des produits/ charges ⁴
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		2 248	1,21		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles ¹	63	54	0,03	Siège social	page 12, ligne 14
Charges liées à l'acquisition de Greystone ²	25	25	0,01	Services de détail au Canada	page 8, ligne 12
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés³		2 327	1,25		

1. Incluant la charge d'amortissement des immobilisations incorporelles de 25 M\$ pour le T3 2020, déduction faite des impôts, se rapportant à TD Ameritrade Holding Corporation (TD Ameritrade). L'amortissement des immobilisations incorporelles se rapporte principalement à des acquisitions d'actifs et à des regroupements d'entreprises. L'amortissement des logiciels et des droits de gestion d'actifs est inclus dans l'amortissement des immobilisations incorporelles; toutefois, il n'est pas inclus aux fins des éléments à noter. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2020 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
2. Le 1^{er} novembre 2018, la Banque a acquis Greystone Capital Management Inc., société mère de Greystone Managed Investments Inc. (« Greystone »). La Banque a engagé des frais liés à l'acquisition, y compris de la rémunération versée à des actionnaires employés sous forme d'actions ordinaires dans le cadre de l'acquisition, des coûts de transaction directs et certains autres frais liés à l'acquisition. Ces montants ont été comptabilisés à titre de rajustement du résultat net et ont été présentés dans le secteur Services de détail au Canada. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2020 de la Banque.
3. Les résultats rajustés sont définis à la note 1 de la diapositive 7.
4. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T3 2020 de la Banque.

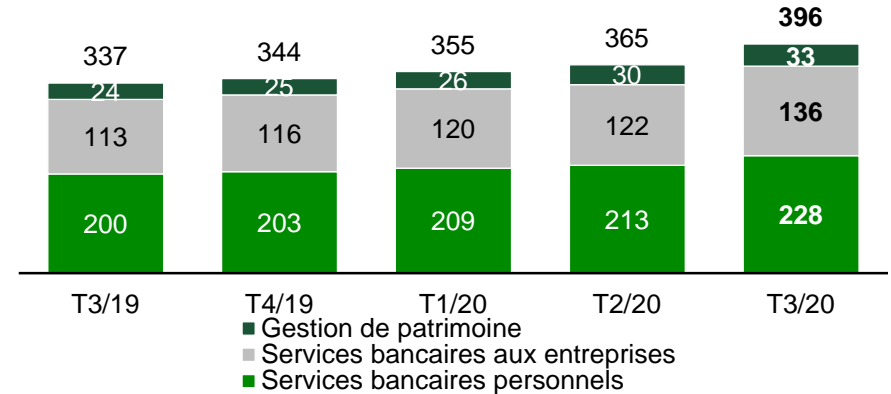


Services de détail au Canada

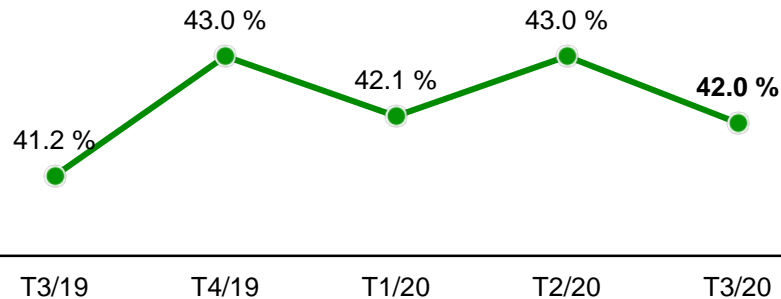
Marge d'intérêt nette



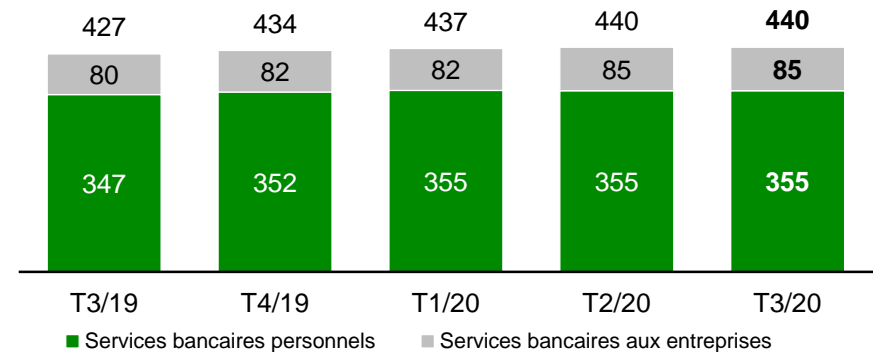
Moyenne des dépôts (en G\$)



Ratio d'efficacité¹



Moyenne des prêts (en G\$)



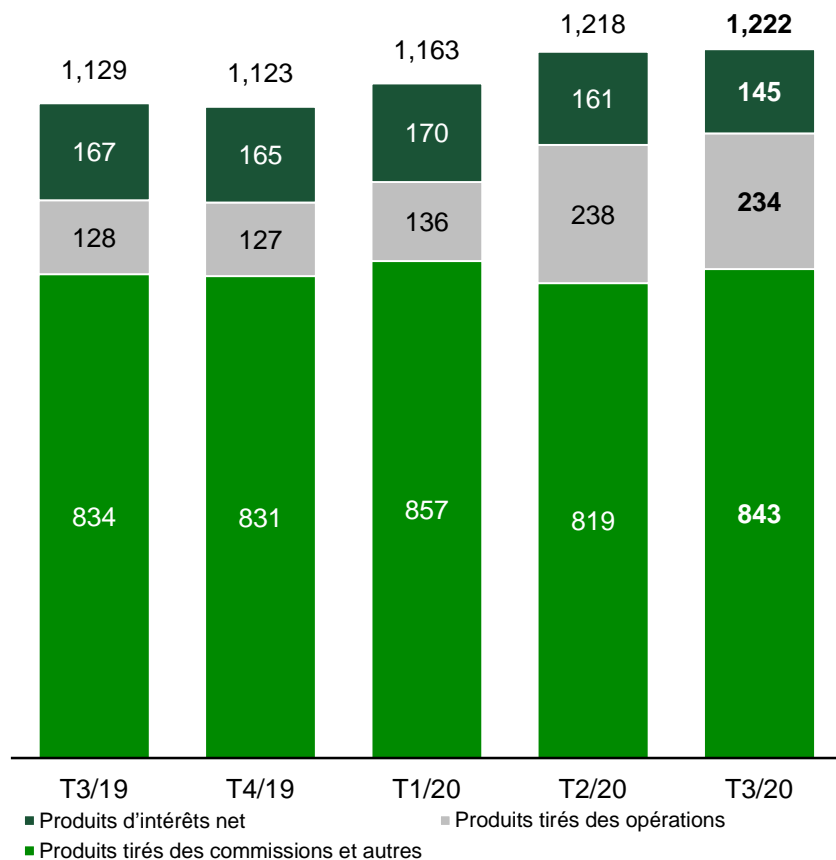
1. Les données correspondent au ratio d'efficacité comme présenté des Services de détail au Canada.

Services de détail au Canada

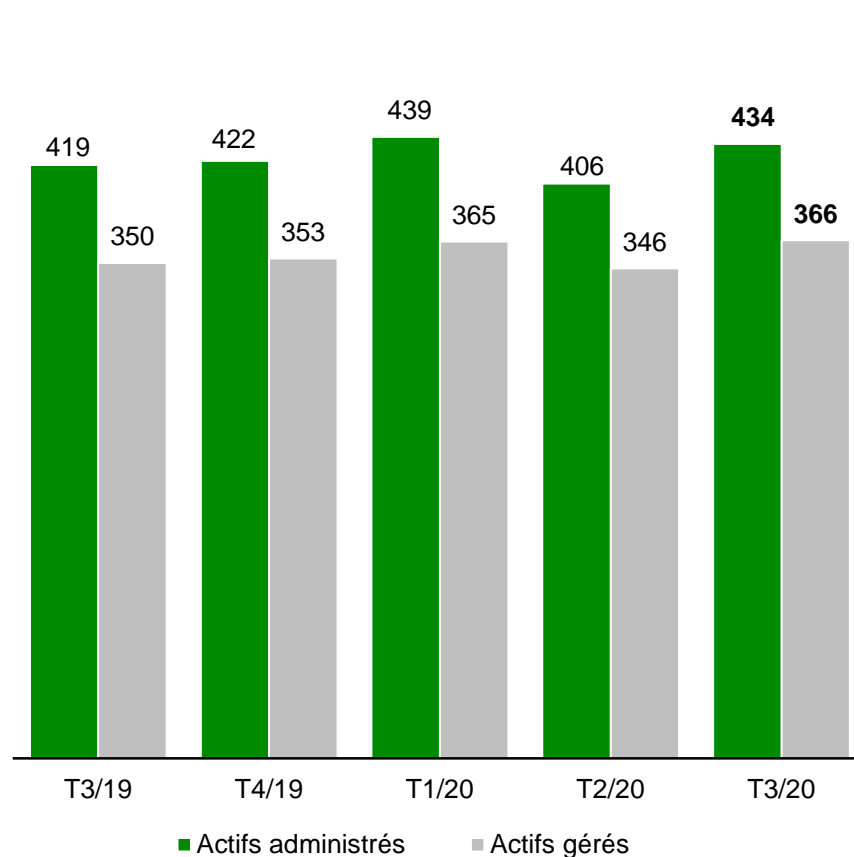
Gestion de patrimoine



Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)¹

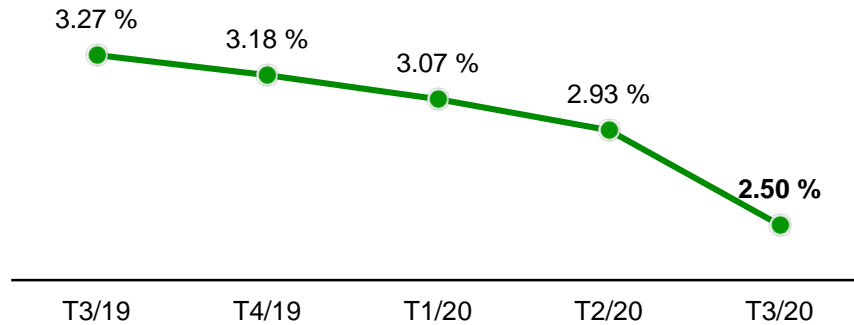


1. Les actifs des Services de détail au Canada englobent les actifs gérés et les actifs administrés.

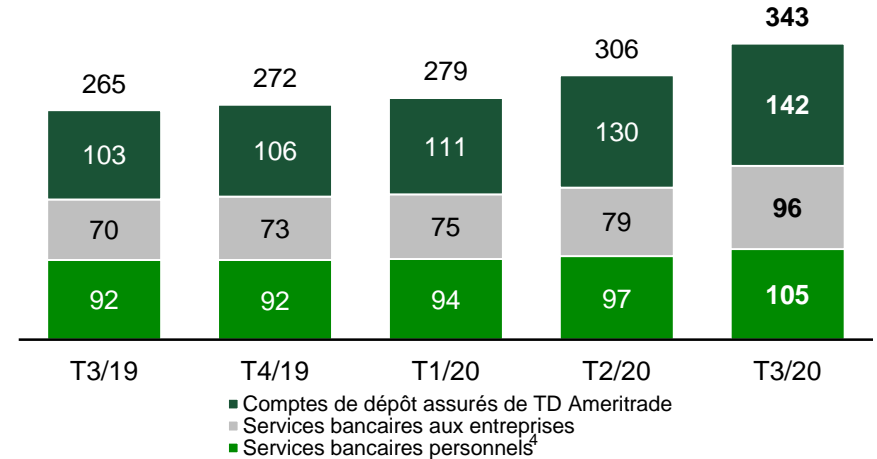


Services de détail aux États-Unis

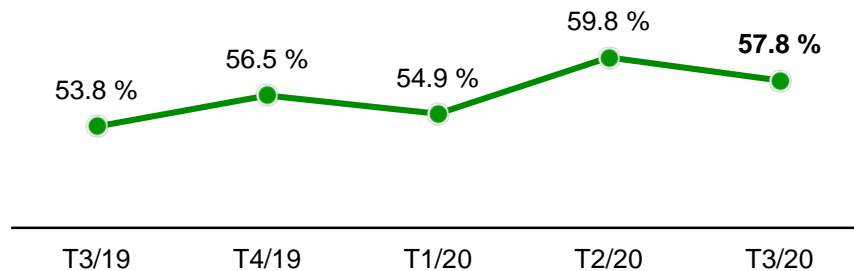
Marge d'intérêt nette^{1,2}



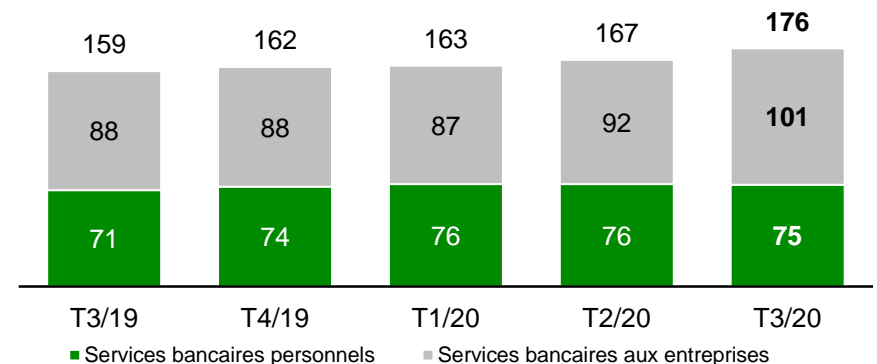
Moyenne des dépôts (en G\$ US)



Ratio d'efficience³



Moyenne des prêts (en G\$ US)



1. La marge d'intérêt nette exclut l'incidence des comptes de dépôt assurés de TD Ameritrade ainsi que l'incidence des dépôts entre entreprises et des garanties en espèces. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt.

2. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du Bureau de la Société.

3. Ratio d'efficience des Services de détail aux États-Unis en dollars US.

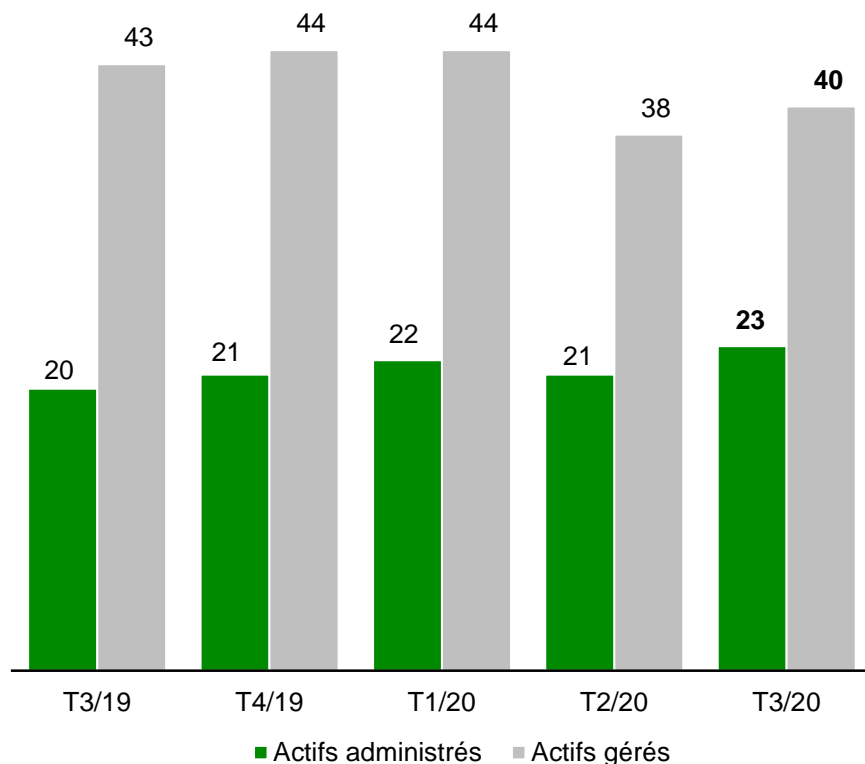
4. Comptes de dépôt assurés

Services de détail aux États-Unis

Gestion de patrimoine et TD Ameritrade



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)¹



TD Ameritrade² – T3 2020

La quote-part du résultat net de TD Ameritrade revenant à la TD était de 230 M\$ US, en hausse de 5 % sur 12 mois, en raison de ce qui suit :

- Hausse du volume des opérations et croissance des actifs porteurs d'intérêts, neutralisées en partie par la baisse des commissions de négociation, l'incidence des taux d'intérêt moins élevés et la hausse des frais d'exploitation

Résultats de TD Ameritrade pour le T3 2020 :

- Résultat net comme présenté de 569 M\$ US, en hausse de 3 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté³ de 591 M\$ US, en hausse de 2 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour : environ 3 400 000, en hausse d'environ 2 600 000 sur 12 mois
- Le total des actifs des clients s'est établi à environ 1,5 billion de dollars US, en hausse de 12 % sur 12 mois

1. Les actifs des activités de Gestion de patrimoine TD englobent les actifs administrés et les actifs gérés.

2. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de TD Ameritrade au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, voir le communiqué de presse de TD Ameritrade, à www.amtd.com/newsroom/default.aspx.

3. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. TD Ameritrade désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de dépenses liées aux acquisitions. TD Ameritrade considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de TD Ameritrade, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de TD Ameritrade pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de TD Ameritrade. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

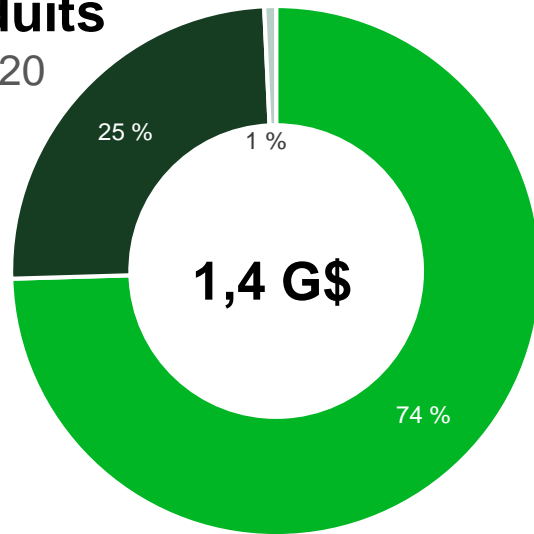
Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Services bancaires de gros

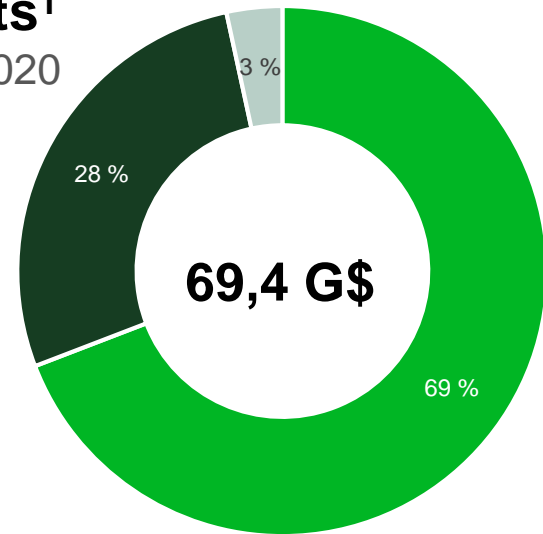
Produits

T3 2020



Prêts¹

T3 2020



Faits saillants

- Notre secteur Marchés mondiaux a enregistré de solides revenus liés aux activités de négociation, attribuables au niveau d'activité plus élevé des clients.
- Notre secteur Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises a connu un solide trimestre, fournissant un accès essentiel au marché et des conseils financiers de confiance.
- Les prêts moyens ont augmenté de 40 % sur 12 mois, principalement en raison de la croissance aux États-Unis.

1. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.

2. La catégorie « Autres » comprend le portefeuille de placement et les autres redressements comptables.

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes (en G\$, sauf indication contraire)

	T2 2020	T3 2020
Portefeuille des Services de détail au Canada	438,7	442,2
Services bancaires personnels	354,1	358,4
Prêts hypothécaires résidentiels	202,9	206,1
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	91,8	92,1
Prêts automobiles indirects	25,4	26,7
Cartes de crédit	16,0	15,9
Autres prêts aux particuliers	18,0	17,6
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	<i>10,6</i>	<i>9,7</i>
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	84,6	83,8
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	176,9 \$ US	173,4 \$ US
Services bancaires personnels	74,5 \$ US	74,9 \$ US
Prêts hypothécaires résidentiels	27,8	28,6
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	8,6	8,4
Prêts automobiles indirects	24,2	24,7
Cartes de crédit	13,1	12,5
Autres prêts aux particuliers	0,8	0,7
Services bancaires commerciaux	102,4 \$ US	98,4 \$ US
Immobilier non résidentiel	19,7	18,3
Immobilier résidentiel	7,2	7,5
Commercial et industriel	75,5	72,7
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	69,4	58,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	246,3	232,3
Portefeuille des Services bancaires de gros	79,7	66,5
Autres²	6,6	5,0
Total³	771,3	746,0

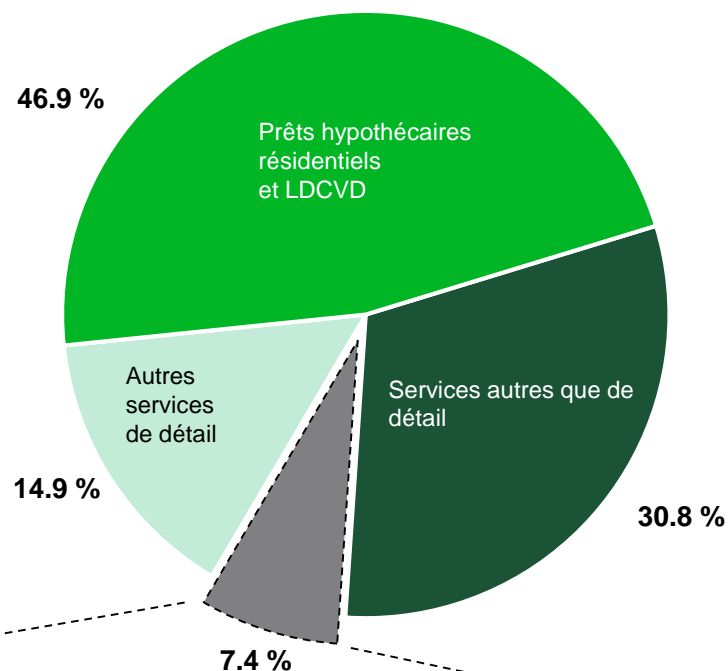
1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
 2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
 3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Secteurs d'intérêt pendant la COVID-19

Points saillants (T3 2020)

- Les acceptations et les prêts bruts dans les secteurs d'intérêt se sont établis à 55 G\$
 - Le tout représente environ 7,4 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque
- Le portefeuille de prêts demeure bien diversifié entre les secteurs, les produits et les régions
- Le taux de formation de prêts douteux bruts pour les secteurs d'intérêt était de 0,92 %, comparativement au taux de formation de prêts douteux bruts plus généralisé de 0,53 % pour les entreprises et le gouvernement
 - Le taux de formation de prêts douteux bruts élevés est stimulé par le portefeuille de prêts aux producteurs et sociétés de services de pétrole et de gaz

Total des acceptations et prêts bruts : 746 G\$



Secteurs d'intérêt¹ : 7,4 % du total des acceptations et des prêts bruts

Immobilier commercial

- Immeubles de bureaux – immobilier commercial (incluant les FPI d'immeubles de bureaux) : 11,1 G\$, 1,5 %
- Commerce de détail – immobilier commercial : 11,1 G\$, 1,5 %
- Détail – FPI : 3,7 G\$, 0,5 %
- Hôtels (incluant les FPI d'hôtels) : 1,9 G\$, 0,3 %

Automobiles (Services bancaires commerciaux) : 9,4 G\$, 1,2 %

Pétrole et gaz

- Producteurs et sociétés de services : 5,2 G\$, 0,7 %

Santé et services sociaux

- Maisons de soins de longue durée² : 4,8 G\$, 0,6 %

Secteur du commerce de détail

- Commerces de détail non essentiels : 3,7 G\$, 0,5 %
- Restaurants : 2,6 G\$, 0,4 %

Transport

- Transport aérien : 1,5 G\$, 0,2 %
- Croisiéristes : 0,2 G\$, 0,0 %

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

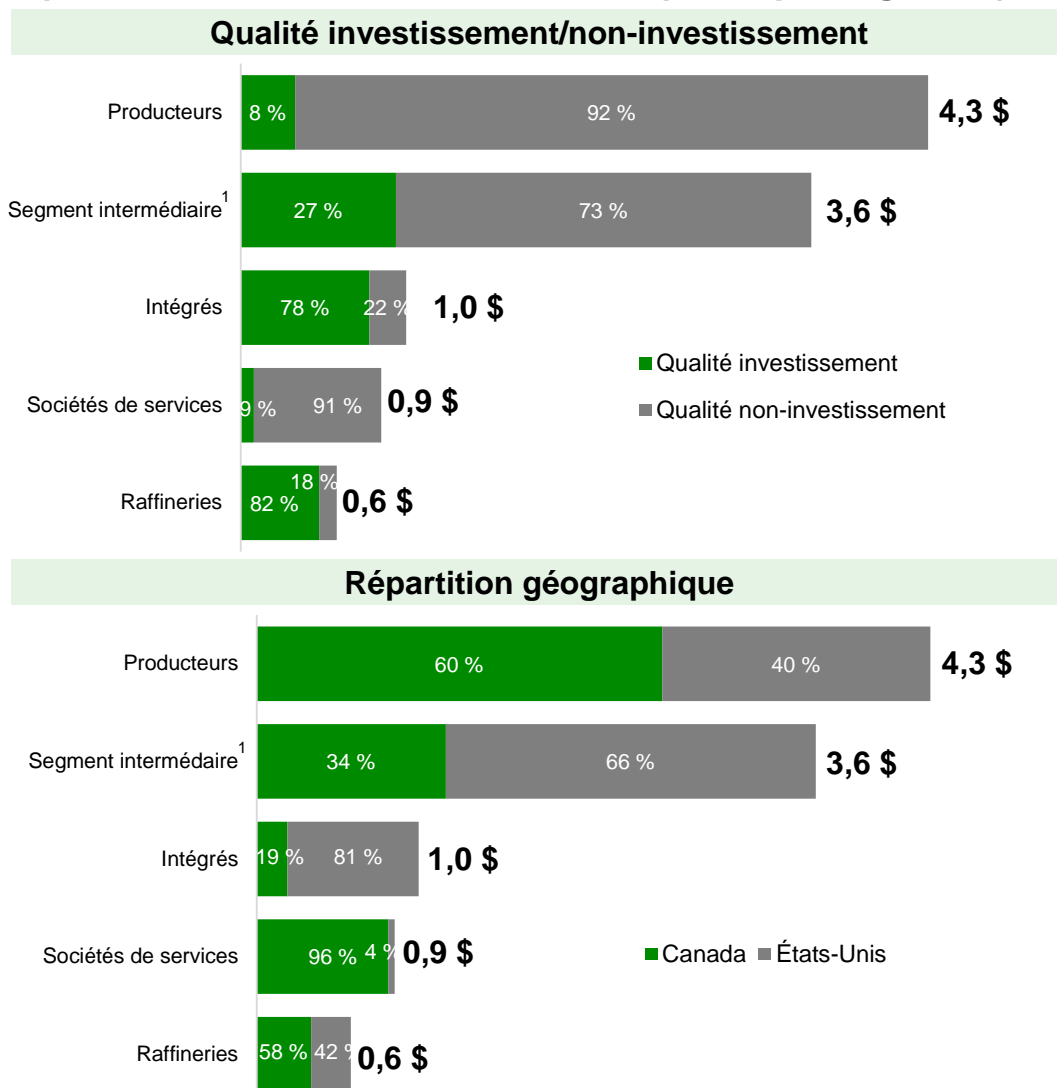
2. Maisons de soins de longue durée, excluant les prêts bruts assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement de 1,3 G\$.

Exposition au secteur du pétrole et du gaz

AB et prêts bruts commerciaux et aux entreprises par segment (en G\$)

Points saillants (T3 2020)

- Les prêts aux producteurs de pétrole et de gaz et aux sociétés de services pétroliers et gaziers ont continué de représenter moins de 1 % du total des prêts et des acceptations bruts
- Exclusion faite du crédit garanti par des biens immobiliers, les prêts à la consommation et les prêts des Services bancaires aux PME dans les provinces touchées² qui représentaient 2 % du montant brut des prêts et des acceptations
 - Stable ces dernières années
- Prêts douteux bruts dans le secteur pétrolier et gazier stable sur 3 mois



1. Le segment intermédiaire comprend les pipelines, le transport et le stockage.

2. Les provinces touchées par la chute des prix du pétrole sont l'Alberta, la Saskatchewan et Terre-Neuve-et-Labrador.

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Points saillants (T3 2020)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Le rapport prêt-valeur (RPV) du portefeuille de prêts assurés et non assurés est stable
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré, a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

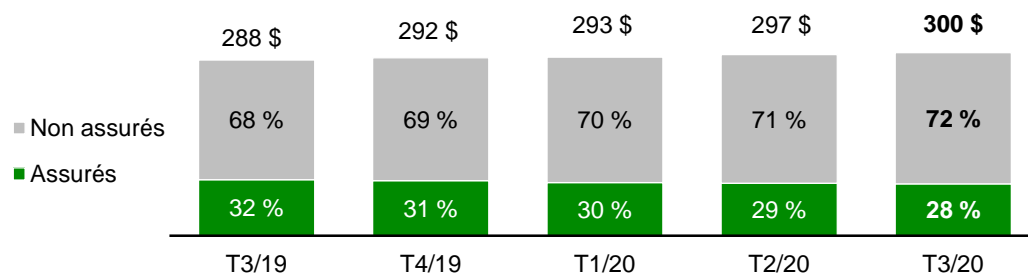
89 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 63 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit des prêts consentis aux acheteurs de copropriétés est en phase avec le portefeuille global

- Solde brut de 51 G\$ pour le crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés, dont 29 % étant assuré
- Les prêts consentis pour construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

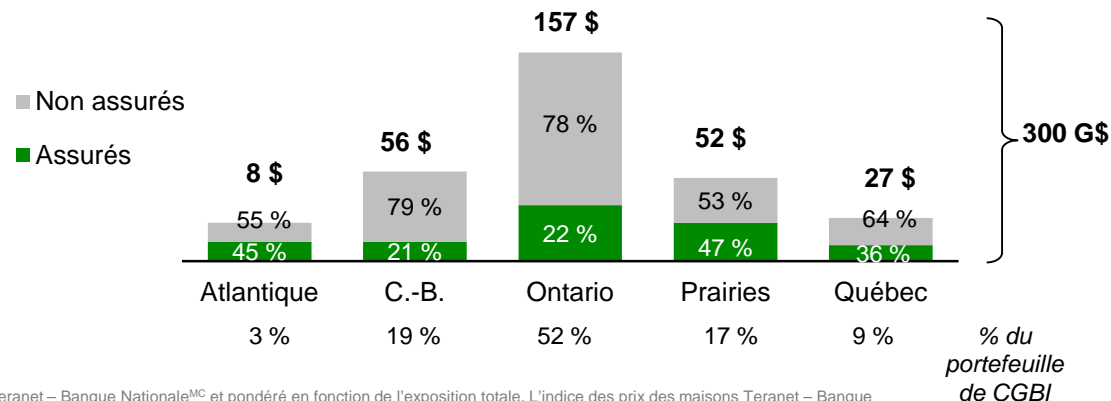
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur (en %)¹

	T3 2019	T4 2019	T1 2020	T2 2020	T3 2020
Non assurés	54	54	54	54	53
Assurés	53	52	53	53	52

Répartition régionale² (en G\$)



1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires personnels au Canada



Services bancaires personnels au Canada (T3 2020)

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, grandement attribuable au portefeuille de CGBI
 - Reflète la cessation des activités d'exécution pour résoudre les prêts douteux en réponse à la COVID-19
 - Le taux de dépréciation du CGBI est demeuré faible, ayant augmenté de 0,03 % sur 3 mois pour s'établir à 0,20 %
- Le RPV demeure stable à l'échelle des régions sur 3 mois

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	206,1	385	0,19
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	92,1	225	0,24
Prêts automobiles indirects	26,7	59	0,22
Cartes de crédit	15,9	158	1,00
Autres prêts aux particuliers	17,6	59	0,33
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,7	43	0,44
Total des Services bancaires personnels au Canada	358,4	886	0,25
Variation par rapp. au T2 2020	4,3	81	0,02

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

	T2 2020			T3 2020		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	62	48	58	60	46	56
C.-B.	54	44	51	54	44	50
Ontario	54	44	50	53	43	49
Prairies	67	55	63	66	55	62
Québec	62	55	59	61	54	59
Canada	58	47	53	57	46	52

1. Le rapport prêt-valeur du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence.

2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T3 2020)

Faits saillants

- Augmentation importante des prêts douteux bruts dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	83,8	484	0,58 %
Services bancaires de gros	66,5	343	0,52 %
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	150,3	827	0,55 %
Variation par rapp. au T2 2020	(14,0)	65	0,09 %

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	21,4	8
Immobilier non résidentiel	18,5	6
Services financiers	26,4	-
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	14,6	31
Pipelines, pétrole et gaz	9,5	336
Métaux et mines	2,1	17
Foresterie	0,6	-
Produits de consommation ²	6,1	115
Industriel / manufacturier ³	7,6	150
Services aux agriculteurs	8,9	19
Industrie automobile	9,3	29
Autres ⁴	25,3	116
Total	150,3	827

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T3 2020)

Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois dans les Services bancaires personnels aux États-Unis

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Prêts hypothécaires résidentiels	28,6	333	1,17
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ²	8,4	338	4,00
Prêts automobiles indirects	24,7	198	0,80
Cartes de crédit	12,5	193	1,54
Autres prêts aux particuliers	0,7	9	1,22
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	74,9	1 071	1,43
Variation par rapport au T2 2020 (\$ US)	0,4	(77)	(0,11)
Opérations de change	25,5	364	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	100,4	1 435	1,43

Portefeuille du CGBI aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (%)	LDCVD de 1 ^{er} rang (%)	LDCVD de 2 ^e rang (%)	Total (%)
>80 %	4	5	12	5
De 61 à 80 %	41	29	50	41
<= 60 %	55	66	38	54
Cotes FICO actuelles > 700	91	90	88	91

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les LDCVD comprennent les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

3. Rapport prêt-valeur établi en fonction de la limite de crédit autorisé et du Loan Performance Home Price Index à compter de mai 2020. Cotes FICO mises à jour en juin 2020.

Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)



Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T3 2020)

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (%)
Immobilier commercial	25,8	86	0,33
Immobilier non résidentiel	18,3	54	0,30
Immobilier résidentiel	7,5	32	0,43
Commercial et industriel	72,7	417	0,57
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	98,5	503	0,51
Variation par rapport au T2 2020 (\$ US)	(3,9)	186	0,20
Opérations de change	33,4	170	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	131,9	673 \$	0,51

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureau	5,7	17
Commerce de détail	5,7	22
Appartements	6,3	29
Résidentiel à vendre	0,2	1
Industriel	1,7	1
Hôtels	0,8	13
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	5,3	3
Total Immobilier commercial	25,8	86

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	12,2	31
Services professionnels et autres	10,4	74
Produits de consommation ²	8,7	47
Industriel/manufacturier ³	8,6	26
Gouvernement/secteur public	10,6	6
Services financiers	3,1	11
Industrie automobile	3,5	3
Autres ⁴	15,6	219
Total Commercial et industriel	72,7	417

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.

3. Le secteur industriel / manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et la vente de gros.

4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs

