



Présentation sur les résultats trimestriels

Groupe Banque TD

T4 2023

30 novembre 2023

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs

De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable au Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2023 ») du rapport annuel 2023 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2024 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2023 et orientation pour 2024 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2024 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, et le rendement financier attendu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

Par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque d'écart de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes; la capacité de la Banque à atteindre ses objectifs financiers ou stratégiques relativement à ses investissements, à la fidélisation de la clientèle et à l'élaboration des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les violations des données et les défaillances technologiques) visant la technologie, les systèmes et les réseaux de la Banque ainsi que ceux des clients de la Banque (y compris leurs propres appareils) et les tiers fournissant des services à la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'interconnectivité des institutions financières, y compris les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels; et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2023, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question à la rubrique « Événements importants et postérieurs à la date de clôture » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs figurant dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2023 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2024 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2023 et orientation pour 2024 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite.

Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.

Notre stratégie

Modèle d'affaires éprouvé

Marques de premier plan

Solide bilan et appétit pour le risque modéré

Croissance des résultats constante et prévisible

Tournés vers l'avenir

Repenser les services financiers

Proposer Une seule TD

Investir à des fins de croissance

Axés sur des objectifs

Souci constant du client

Talents diversifiés et culture inclusive

Créer un avenir durable

Modèle d'affaires éprouvé

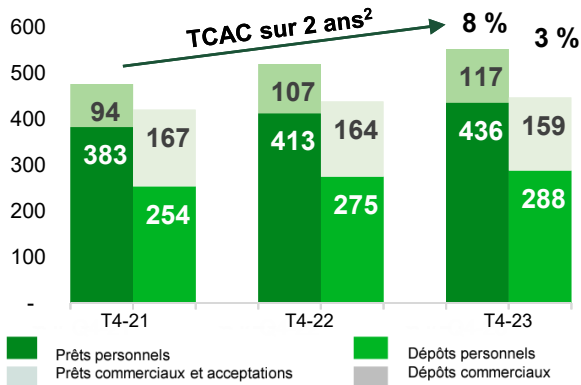
Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 2,9 G\$, en baisse de 57 % (3,5 G\$, en baisse de 14 %, après rajustement¹)
- RPA comme présenté² de 1,49 \$, en baisse de 59 % (1,83 \$, en baisse de 16 %, après rajustement¹)
- Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires³ de 14,4 %, y compris le rachat de près de 38 millions d'actions ordinaires au cours du trimestre (dont 22 millions dans le cadre de l'OPRCNA de 90 millions d'actions ordinaires)
- Annonce d'une augmentation du dividende de 6 cents par action (hausse de 6 %)

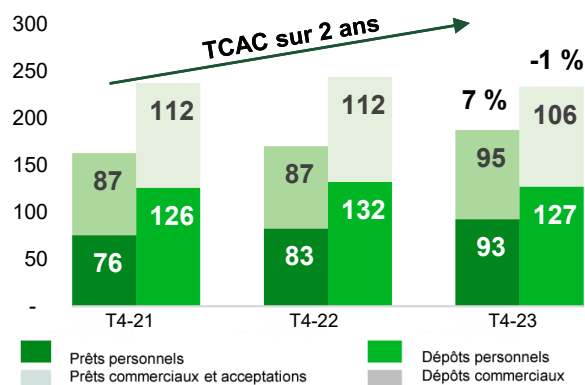
Modèle d'affaires éprouvé

Activité des clients

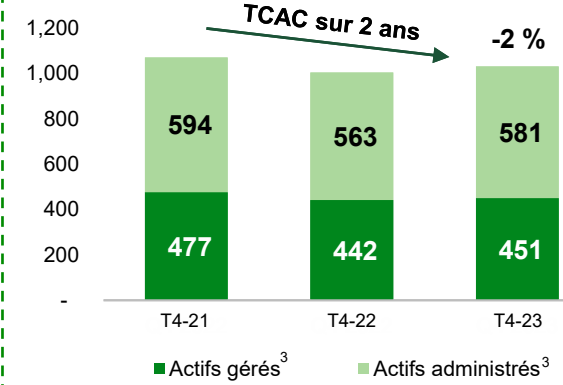
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (en G\$)



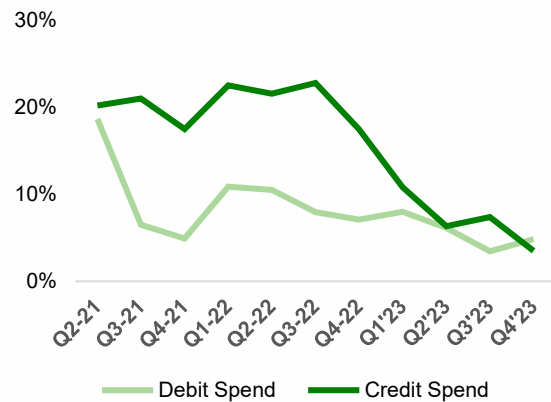
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)¹



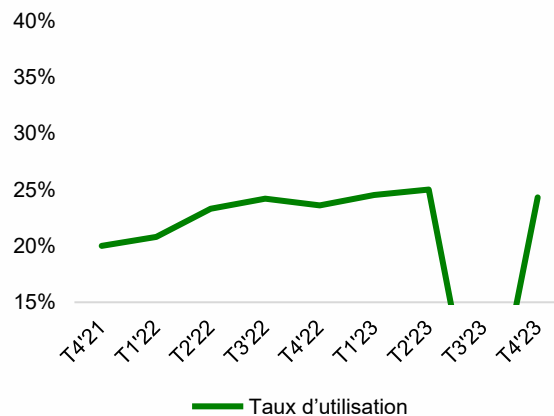
Actifs de Gestion de patrimoine à l'échelle mondiale² (en G\$)



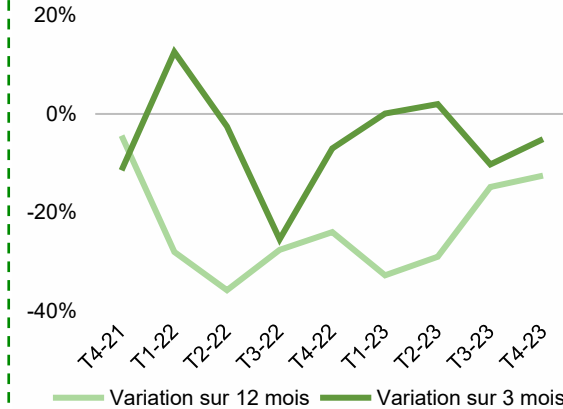
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁴ (variation sur 12 mois)



Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux États-Unis (en %)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁵ (variation en %)



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires

TD INVENT

Lancement de TD invente, l'approche d'entreprise en matière d'innovation de la Banque



Best Consumer Digital Bank North America

Meilleure banque numérique pour les consommateurs en Amérique du Nord pour la 3^e année consécutive



ACM RecSys Challenge

Layer 6 de la TD a remporté le concours ACM RecSys pour une 3^e fois

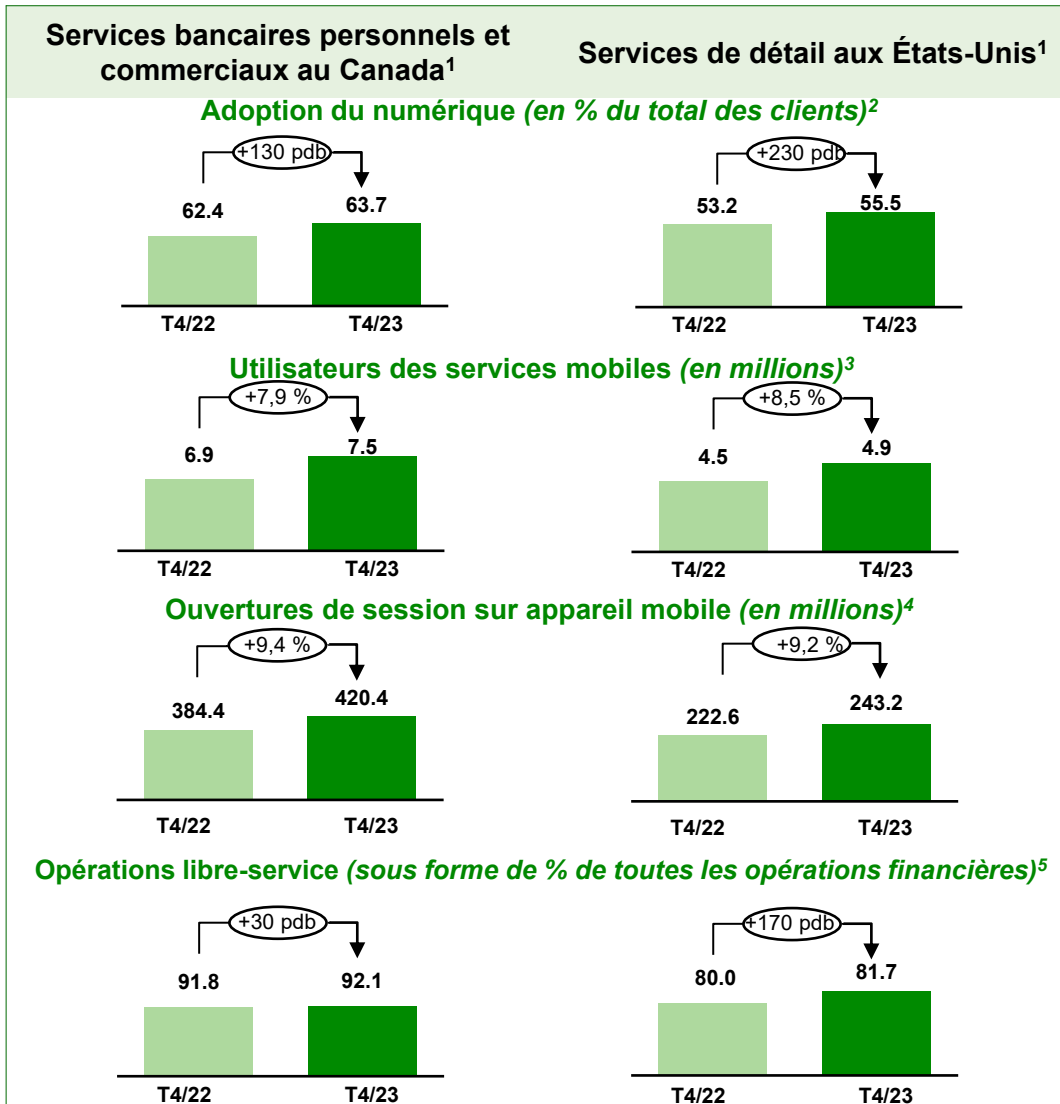


Les lecteurs de Rewards Canada ont jugé que la TD offrait plus de récompenses en 2023 que tous les autres émetteurs de carte combinés



Placements directs TD a été nommé meilleur courtier au Canada par Benzinga

Tournés vers l'avenir : Données numériques



Innovier pour nos clients

- Lancement de TD invente**, l'approche d'entreprise de la Banque en matière d'innovation, orientée sur les expériences de conception centrée sur la personne et l'intégration de stratégies d'innovation et d'affaires.
- La TD a été nommée **meilleure banque numérique pour les consommateurs en Amérique du Nord** pour la 3^e année consécutive par Global Finance.
- Refonte de l'appli TD** en tirant parti de l'envergure de la Banque en Amérique du Nord et en améliorant l'expérience de plus de 12 millions d'utilisateurs actifs des services bancaires mobiles de la TD en Amérique du Nord.
- Lancement public de l'outil **Accessibilité adaptée TD** alors que la Banque continue d'être un chef de file dans l'innovation inclusive.

Axés sur des objectifs : Faits saillants ESG

Environnement

- Extension de la portée des renseignements communiqués sur l'empreinte de nos émissions financées du champ d'application 3 pour y inclure les secteurs de l'automobile, de la livraison, de l'aviation, de l'industrie et de l'agriculture en plus du secteur de l'énergie et de celui de l'électricité et des services publics.
- Divulgation de l'empreinte de nos émissions financées pour d'autres catégories d'actifs, notamment les prêts automobiles aux consommateurs et les prêts hypothécaires résidentiels.
- Établissement de deux nouvelles cibles intermédiaires pour les émissions financées du champ d'application 3 d'ici 2030 pour les secteurs de la fabrication automobile et de l'aviation.

Société

- Annonce de notre nouveau cadre social, *Parcours vers l'inclusion économique de la TD*, qui concentre nos efforts dans trois domaines dans lesquels nous estimons avoir les connaissances et les ressources nécessaires pour faire avancer les choses : l'accès à l'emploi, l'accès au financement et l'accès au logement.
- Respect de notre objectif de doubler la représentation des Noirs à des postes de direction (postes de vice-président et supérieurs) en Amérique du Nord d'ici la fin de 2022, par rapport au niveau de référence de juillet 2020.

Gouvernance

- Poursuite de la formation des membres du conseil d'administration et de l'équipe de la haute direction sur les sujets liés aux enjeux ESG.
- Poursuite de l'intégration des enjeux ESG dans l'ensemble de notre entreprise et prise en compte des facteurs ESG dans notre stratégie commerciale, notre gestion des risques et nos décisions.
- Participation à des groupes de travail et à des projets pilotes du secteur afin de normaliser les méthodologies pour le recensement, la mesure et la divulgation des risques liés au climat.

Finance durable

- Réalisation de l'objectif de 100 milliards de dollars pour les prêts, le financement, la gestion d'actifs et les programmes internes à faibles émissions de carbone.
- Nouvel objectif de financement durable et de décarbonation de 500 milliards de dollars visant à soutenir les progrès vers les principaux objectifs de durabilité de la TD, comme les mesures d'atténuation des changements climatiques et d'adaptation à ces derniers, ainsi que l'inclusion économique.

T4 2023

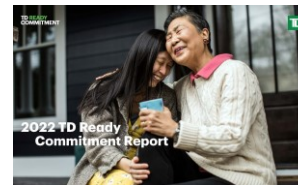
- Publication du rapport La TD et les communautés autochtones du Canada 2023.
- Ouverture de la première succursale de la TD bâtie sur les terres des Premières Nations en Alberta et dont tous les membres du personnel sont autochtones.
- Obtention de la certification Great Place to Work aux États-Unis pour une 8^e année consécutive.
- Annonce d'un accord de 2 G\$ US en vertu de la *Community Reinvestment Act*, y compris des engagements à investir dans le logement abordable, des prêts hypothécaires abordables, le crédit aux PME et d'autres projets de développement communautaire au New Jersey.



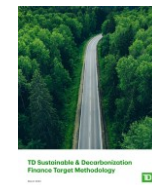
[Rapport ESG 2022](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2022](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2022](#)



[Méthodologie liée à la cible en matière de finance durable et de décarbonation](#)

Axés sur des objectifs

Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs



Publication du rapport La TD et les communautés autochtones du Canada 2023



Annnonce d'une entente avec 1PointFive visant l'achat de crédits pour l'élimination du dioxyde de carbone¹

Faits saillants de l'exercice financier 2023

RPA de 5,60 \$, en baisse de 41 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 7,99 \$, en baisse de 4 % sur 12 mois

Produits en hausse de 3 % sur 12 mois (en hausse de 12 % sur 12 mois après rajustement¹)

- Les produits comme présentés comprennent l'incidence de la stratégie de couverture du capital² relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié et le gain réalisé à la vente d'actions de Schwab de la période précédente.
- Croissance des marges des services bancaires personnels et commerciaux

PPC de 2 933 M\$

Charges en hausse de 25 % sur 12 mois – y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques (« PCS ») aux États-Unis

- Les charges comme présentées incluent le règlement du litige Stanford et des charges d'acquisition et d'intégration, y compris des charges liées à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié.
- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Augmentation des charges liées aux employés
- Charges rajustées¹ en hausse de 12,6 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change³

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	2023	2022	Sur 12 mois
Produits	50 492	49 032	3 %
PPC	2 933	1 067	+1 866 \$
Charges	30 768	24 641	25 %
Résultat net	10 782	17 429	(38 %)
RPA dilué (en \$)	5,60	9,47	(41 %)
RCP⁴	10,1 %	18,0 %	-790 pdb
Rajusté ¹	2023	2022	Sur 12 mois
Produits	51 839	46 170	12 %
Charges	27 430	24 359	13 %
Résultat net	15 143	15 425	(2 %)
RPA dilué (en \$)	7,99	8,36	(4 %)
RCP	14,4 %	15,9 %	-150 pdb

Programme de restructuration

La Banque a adopté certaines mesures au quatrième trimestre de 2023 visant à réduire son prix de base et à accroître l'efficacité.

■ Quelle est la taille du programme de restructuration?

- 363 M\$ avant impôts / 266 M\$ après impôts au T4 2023
- La Banque s'attend à engager des frais de restructuration supplémentaires d'une ampleur similaire au premier semestre de 2024

■ Quelle est l'incidence attendue sur les charges?

- Pour l'exercice 2024, on prévoit des économies d'environ 400 M\$ avant impôts
- Pour l'ensemble du programme de restructuration, on prévoit des économies annuelles entièrement réalisées d'environ 600 M\$ avant impôts
- Accroissement de la capacité à réinvestir

■ D'où proviennent les économies de coûts?

- Les frais de restructuration sont principalement attribuables à des indemnités de départ et à d'autres frais liés au personnel, à l'optimisation des immeubles, et à la dépréciation d'actifs tandis que nous accélérons les transitions vers de nouvelles plateformes
- Réduction des équivalents temps plein (ETP) de 3 % en raison de l'attrition et de mesures ciblées

Faits saillants du T4 2023

Résultats trimestriels contrastés

RPA de 1,49 \$, en baisse de 59 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 1,83 \$, en baisse de 16 % sur 12 mois

Produits en baisse de 16 % sur 12 mois (en hausse de 8 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les produits comme présentés de l'exercice précédent comprennent le gain découlant de l'incidence de la stratégie de couverture du capital² relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié et le gain réalisé à la vente d'actions de Schwab.
- Croissance des marges des services bancaires personnels et commerciaux

PPC de 878 M\$

Charges en hausse de 20 % sur 12 mois – y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques (« PCS ») aux États-Unis

- Les charges comme présentées comptent les frais de restructuration et les charges d'acquisition et d'intégration liés à l'acquisition de Cowen
- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Augmentation des charges liées aux employés et de la rémunération variable
- Charges rajustées¹ en hausse de 12,3 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change³

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	13 121	3 %	(16 %)
PPC	878	+112 \$	+261 \$
Charges	7 883	4 %	20 %
Résultat net	2 886	(3 %)	(57 %)
RPA dilué (en \$)	1,49	(5 %)	(59 %)
RCP⁴	10,6 %	-60 pdb	-1590 pdb
Rajusté ¹	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	13 185	1 %	8 %
Charges	7 243	4 %	13 %
Résultat net	3 505	(6 %)	(14 %)
RPA dilué (en \$)	1,83	(8 %)	(16 %)
RCP	13,0 %	-110 pdb	-300 pdb

Services de détail aux États-Unis

Bonne lancée de nos activités malgré le contexte difficile

Résultat net en baisse de 19 % sur 12 mois (en baisse de 21 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en baisse de 3 % sur 12 mois

- Diminution des volumes de dépôts, des marges sur les prêts et des frais de découvert, en partie contrebalancée par une hausse des marges sur les dépôts, des volumes de prêts et des produits tirés des comptes à honoraires découlant d'une augmentation de l'activité des clients
 - Prêts aux particuliers en hausse de 12 %
 - Prêts aux entreprises en hausse de 9 %
 - Dépôts en baisse de 12 %, ou de 4 % excluant les dépôts dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,2} de 3,07 %, en hausse de 7 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts du fait de la ventilation des échéances, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts

PPC de 213 M\$

Charges en hausse de 3 % sur 12 mois (en hausse de 6 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Hausse des frais juridiques, des frais réglementaires et des placements, des charges liées aux employés et des frais d'évaluation de la FDIC
- Ratio d'efficacité comme présenté et rajusté de 58,0 %

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 622	-1 %	-3 %
PPC	213	+28 \$	+44 \$
<i>Prêts douteux</i>	227	+34 \$	+102 \$
<i>Prêts productifs</i>	(14)	-6 \$	-58 \$
Charges	1 520	1 %	3 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	800	-5 %	-14 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	146	3 %	-38 %
Résultat net, avec Schwab	946	-4 %	-19 %
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 280	-3 %	-17 %
RCP	12,2 %	-50 pdb	-320 pdb

Rajusté ¹	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 520	6 %	6 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	800	-10 %	-17 %
Résultat net, avec Schwab	946	-8 %	-21 %
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 280	-7 %	-19 %
RCP	12,2 %	-110 pdb	-360 pdb

Gestion de patrimoine et TD Assurance

Résultats solides

Résultat net en baisse de 3 % sur 12 mois

Produits en hausse de 9 % sur 12 mois

- Hausse des primes d'assurance, de la juste valeur des placements à l'appui des passifs liés aux assurances et des produits tirés des comptes à honoraires, partiellement compensée par une diminution des produits tirés des opérations pour Gestion de patrimoine

Réclamations en hausse de 39 % sur 12 mois

- Augmentation de la gravité des sinistres, du nombre d'événements météorologiques violents et de l'incidence de la modification du taux d'actualisation

Charges en baisse de 1 % sur 12 mois

- Ratio d'efficience de 41,6 %

Actifs gérés et actifs administrés¹ en hausse de 2 % et de 3 %, respectivement, sur 12 mois

- Appréciation du marché

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 864	3 %	9 %
PPC	-	-	-
Réclamations d'assurance	1 002	9 %	39 %
Charges	1 191	2 %	-1 %
Résultat net	501	-1 %	-3 %
RCP	36,1 %	80 pdb	-340 pdb
Actifs gérés (en G\$)	405	-4 %	2 %
Actifs administrés (en G\$) ¹	531	-5 %	3 %

Services bancaires de gros

Trimestre difficile

Résultat net en baisse de 93 % sur 12 mois (en baisse de 35 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Le résultat net comme présenté comprend les charges d'acquisition et d'intégration de TD Cowen²

Produits en hausse de 28 % sur 12 mois

- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Hausse des commissions sur actions, des honoraires de consultation, des commissions de prise ferme d'actions, et de certains engagements de souscription de prêts dans l'année précédente

PPC de 57 M\$

Charges en hausse de 80 % sur 12 mois (en hausse de 59 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées comptent les charges d'acquisition et d'intégration liées à Cowen²
- Investissements pour faire croître TD Cowen et nos activités aux États-Unis

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 488	-5 %	28 %
Produits liés aux activités de négociation (équivalence fiscale) ^{3,4}	590	-6 %	5 %
PPC	57	+32 \$	+31 \$
Charges	1 441	16 %	80 %
Résultat net	17	-94 %	-93 %
RCP	0,5 %	-690 pdb	-770 pdb
Rajusté ¹	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges²	1 244	13 %	59 %
Résultat net	178	-53 %	-35 %
RCP	4,9 %	-540 pdb	-370 pdb

Produits des secteurs d'activité (en M\$)

Comme présenté	T4/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Marchés mondiaux	891	-8 %	34 %
Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises	627	-3 %	33 %
Autre	(30)	Négl.	Négl.

Siège social

Perte nette déclarée de 591 M\$

- Perte de 133 M\$ après rajustement¹

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T4/23	T3/23	T4/22
Résultat net (perte)	(591)	(782)	2 661
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises²</i>	92	88	57
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab³</i>	31	54	18
<i>Quote-part des frais de restructuration relatifs à la participation dans Schwab³</i>	35	-	-
<i>Frais de restructuration⁴</i>	363	-	-
<i>Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon</i>	-	306	-
<i>Incidence de la stratégie de couverture du capital relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié⁵</i>	64	177	(2 319)
<i>Incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement</i>	-	57	-
<i>Gain réalisé à la vente d'actions de Schwab</i>	-	-	(997)
<i>Incidence des impôts</i>	(127)	(82)	570
Résultat net (perte) – rajusté¹	(133)	(182)	(10)
Charges nettes du Siège social⁶	(227)	(333)	(187)
Autre	94	151	177
Résultat net (perte) – rajusté¹	(133)	(182)	(10)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 19 du communiqué de presse sur les résultats du quatrième trimestre de 2023 de la Banque pour obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôts avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net (perte) du secteur Siège social comprend des montants pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises, les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab, la quote-part des frais de restructuration relatifs à la participation dans Schwab, les frais de restructuration et l'incidence de la stratégie de couverture du capital relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié.

Fonds propres¹

Excellente gestion des fonds propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 14,4 %

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 4,8 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,4 %

Ratio de liquidité à court terme de 130 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T3 2023	15,2 %
Production de fonds propres à l'interne	27
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (exclusion faite de l'incidence des opérations de change) ²	(33)
Rachat d'actions ordinaires	(57)
Incidence du rachat d'actions ordinaires sur la déduction des fonds propres	(5)
Programme de restructuration	(5)
Perte non réalisée sur les valeurs mobilières à la JVAERG ³	(7)
Incidence de la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon et de l'intégration de TD Cowen	(4)
Autres	3
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4 2023	14,4 %

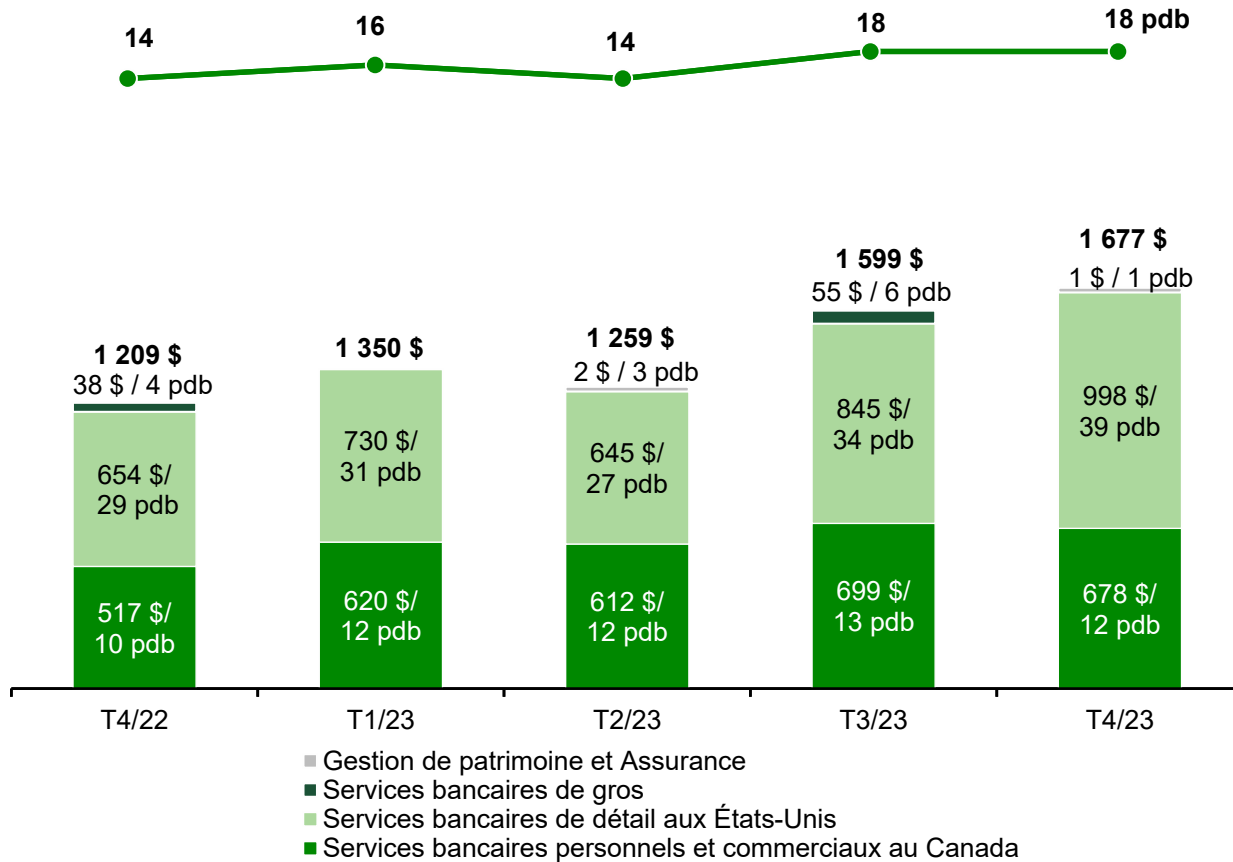
Actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)

Actifs pondérés en fonction des risques au T3 2023	545 \$
Risque de crédit	+25
Risque de marché	0
Risque opérationnel	+1
Actifs pondérés en fonction des risques au T4 2023	571 \$

Formations de prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Formations de prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



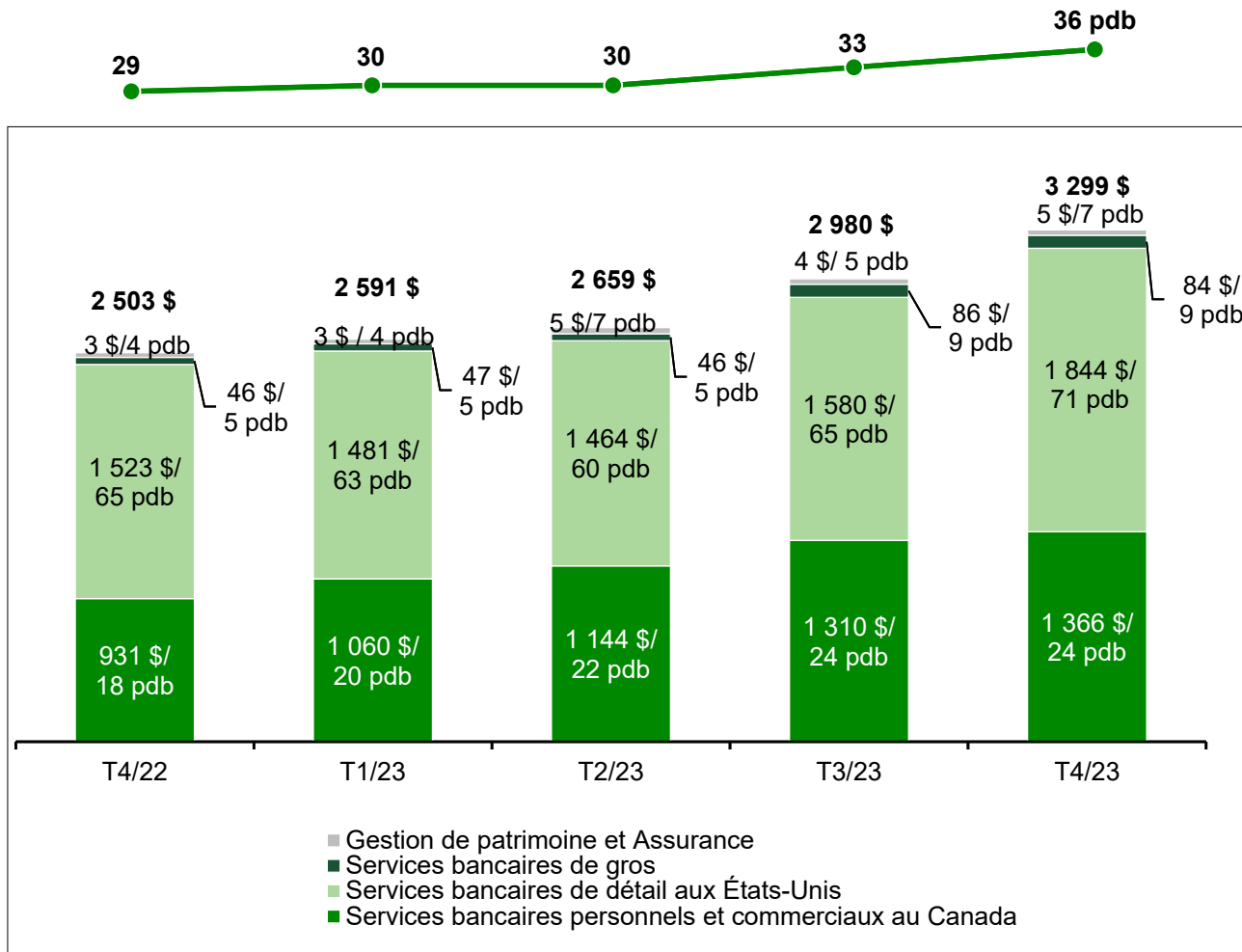
Faits saillants

- Les formations de prêts douteux bruts sont demeurées stables sur 3 mois.

Prêts douteux bruts

par secteur d'exploitation

Prêts douteux bruts¹ : en M\$ et ratios²



Faits saillants

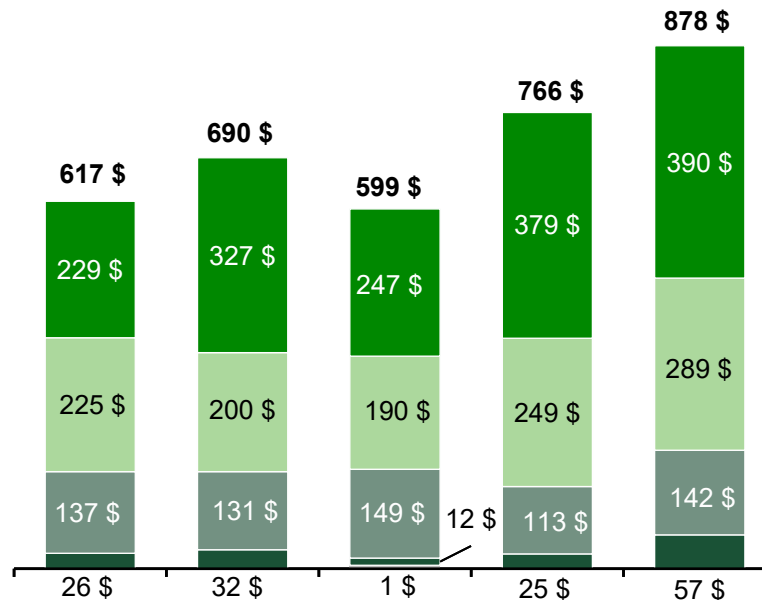
- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - l'incidence des taux de change
 - les secteurs Services de détail aux États-Unis et Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

PPC¹ : en M\$ et ratios²

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Services bancaires de détail aux États-Unis
- Siège social
- Services bancaires de gros
- Gestion de patrimoine et Assurance



Ratio PPC (pdb)	T4/22	T1/23	T2/23	T3/23	T4/23
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	17	25	19	28	28
Services de détail aux États-Unis (net) ³	40	34	33	41	46
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ⁴	64	57	58	60	69
Services bancaires de gros	12	13	5	11	24
Banque – Total	29	32	28	35	39

Faits saillants

- La PPC a augmenté sur 3 mois, ce qui est en grande partie attribuable à ce qui suit :
 - Portefeuilles de prêts à la consommation au Canada et aux États-Unis
 - Services bancaires de gros

Provisions pour pertes sur créances (PPC)

Prêts douteux et prêts productifs

PPC^{1,2} (en M\$)

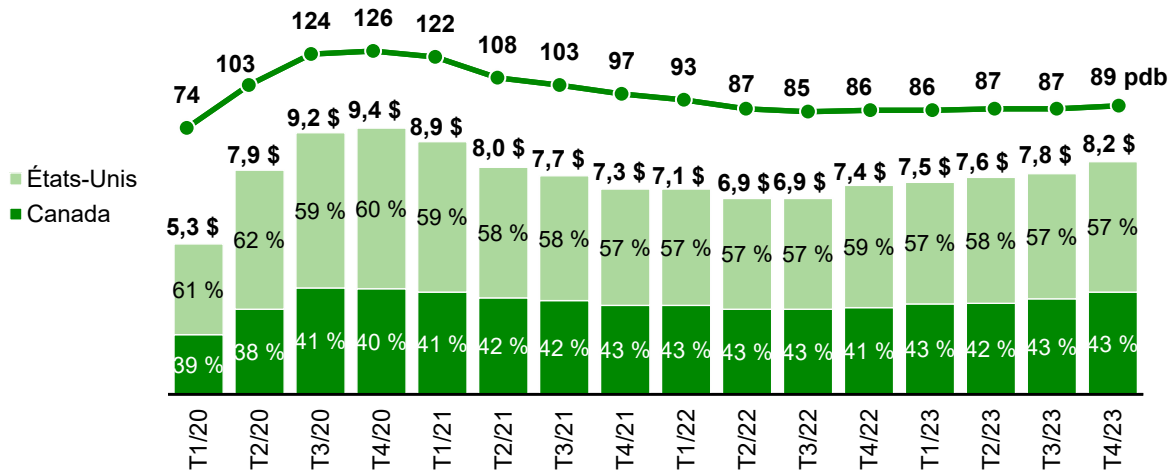
	T4/22	T3/23	T4/23
Banque – Total	617	766	878
Prêts douteux	454	663	719
Prêts productifs	163	103	159
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	229	379	390
Prêts douteux	184	285	274
Prêts productifs	45	94	116
Services de détail aux États-Unis	225	249	289
Prêts douteux	166	259	308
Prêts productifs	59	(10)	(19)
Services bancaires de gros	26	25	57
Prêts douteux	24	10	-
Prêts productifs	2	15	57
Siège social <small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>	137	113	142
Prêts douteux	80	109	137
Prêts productifs	57	4	5
Gestion de patrimoine et TD Assurance	-	-	-
Prêts douteux	-	-	-
Prêts productifs	-	-	-

Faits saillants

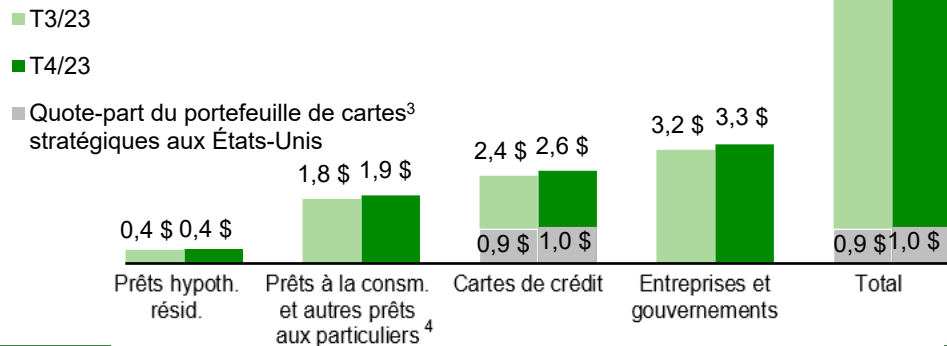
- Augmentation de la PPC pour prêts douteux sur 3 mois principalement dans les portefeuilles de prêts à la consommation
- Augmentation de la PPC pour prêts productifs sur 3 mois stimulée par les portefeuilles des Services bancaires de gros et des prêts commerciaux au Canada

Provision pour pertes sur créances (PPC)

PPC¹ : en G\$ et ratios de couverture²



PPC¹ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs (en G\$)	0,32	0,35	1,6	1,7	2,2	2,3	2,7	2,8	6,8	7,2
Prêts douteux (en G\$)	0,06	0,06	0,2	0,2	0,3	0,3	0,5	0,5	1,0	1,0
Ratio ² (pdb)	12	13	85	87	647	667	94	96	87	89

Faits saillants

- Hausse de la PPC de 415 M\$ sur 3 mois, associée à ce qui suit :
 - Une incidence des opérations de change de 214 M\$
 - Les conditions de crédit actuelles, y compris :
 - Une certaine migration du crédit
 - Une croissance du volume

- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur ce qui suit :
 - La trajectoire économique
 - Le rendement de crédit

Annexe

Exercice 2023 : Éléments à noter

	(en M\$)		RPA (en \$) ¹	Segment	Poste des produits/charges ²
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		10 782	5,60		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	313	271	0,15	Bureau de la Société	Page 4, lignes 13, 25 et 37
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ⁴	149	124	0,07	Bureau de la Société	Page 4, lignes 14, 26 et 38
Quote-part des frais de restructuration relatifs à la participation dans Schwab ⁴	35	35	0,02	Bureau de la Société	Page 4, lignes 15 et 39
Frais de restructuration ⁵	363	266	0,15	Bureau de la Société	Page 4, lignes 16, 27 et 40
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration ⁶	434	345	0,19	Services bancaires de gros	Page 4, lignes 17, 28 et 41
Charges liées à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié ⁶	344	259	0,14	Services de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 18, 29 et 42
Paiement lié à la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon ⁶	306	306	0,17	Bureau de la Société	Page 4, lignes 19 et 43
Incidence de la stratégie de couverture du capital relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié ⁷	1 251	943	0,51	Bureau de la Société	Page 4, lignes 20, 30 et 44
Incidence rétroactive de la législation fiscale sur les services de compensation pour les cartes de paiement	57	41	0,02	Bureau de la Société	Page 4, lignes 21, 31 et 45
(Règlement) contentieux/recouvrement ⁸	1 642	1 186	0,65	Bureau de la Société	Page 4, lignes 22, 32 et 46
Dividende pour la relance au Canada (DRC) et augmentation du taux d'imposition fédéral pour l'exercice 2022	-	585	0,32	Bureau de la Société	Page 4, lignes 33 et 48
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés⁹		15 143	7,99		

T4 2023 : Éléments à noter

	(en M\$)		RPA (en \$) ¹	Segment	Poste des produits/charges ²
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		2 886	1,49		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	92	83	0,04	Bureau de la Société	Page 4, lignes 13, 25 et 37
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ⁴	31	26	0,01	Bureau de la Société	Page 4, lignes 14, 26 et 38
Quote-part des frais de restructuration relatifs à la participation dans Schwab ⁴	35	35	0,02	Bureau de la Société	Page 4, lignes 15 et 39
Frais de restructuration ⁵	363	266	0,15	Bureau de la Société	Page 4, lignes 16, 27 et 40
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration ⁶	197	161	0,09	Services bancaires de gros	Page 4, lignes 17, 28 et 41
Incidence de la stratégie de couverture du capital relative à l'accord de transaction avec First Horizon qui a été résilié ⁷	64	48	0,03 \$	Bureau de la Société	Page 4, lignes 20, 30 et 44
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés⁸		3 505	1,83		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilisation

Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (en M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Bureau de la Société
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

Exercice 2023 : Revenu net avant provision^{1,4} et levier d'exploitation^{1,2,3}

Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		Exercice 2023		Exercice 2022		Exercice 2021		Référence IFS
			Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		50 492	30 768	49 032	24 641	42 693	23 076	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		19 724		24 391		19 617		
3	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		(19,1 %)		24,3 %		(11,0 %)		
4	Produits (% sur 12 mois)		3,0 %		14,8 %		(2,2 %)		
5	Charges (% sur 12 mois)		24,9 %		6,8 %		6,8 %		
6	Levier d'exploitation		(21,9 %)		8,1 %		(9,0 %)		
7	Résultats rajustés (en M\$)¹		51 839	27 430	46 170	24 359	42 693	22 909	Page 2, lignes 16 et 17
8	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ⁵		14 442	7 847	12 201	6 824	10 758	6 417	Page 12, lignes 35 et 36
9	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ⁵		10 709	5 817	9 455	5 292	8 554	5 101	Page 13, lignes 35 et 36
10	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁶		30		(252)		(73)		Page 8, ligne 14
11	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁷			535		203		(114)	Page 17, ligne 6
12	Total partiel (ligne 12) ⁸		48 076	25 935	43 676	23 030	40 562	21 479	
13	Ligne 12 Revenu net avant provision		22 141		20 646		19 083		
14	Ligne 12 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		7,2 %		8,2 %		3,0 %		
15	Ligne 12 Produits (% sur 12 mois)		10,1 %		7,7 %		3,4 %		
16	Ligne 12 Charges (% sur 12 mois) ⁹		12,6 %		7,2 %		3,7 %		
17	Ligne 12 Levier d'exploitation (sur 12 mois)		-2,5 %		0,5 %		(0,3 %)		

T4 2023 : Revenu net avant provision^{1,4} et levier d'exploitation^{1,2,3}

Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T4 2023		T3 2023		T4 2022		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges			
1	Résultats comme présentés (en M\$)		13 121	7 883	12 779	7 582	15 563	6 545	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		5 238		5 197		9 018		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		0,8 %		(3,4 %)		86,7 %		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		(41,9 %)		7,6 %		80,6 %		
5	Produits (% sur 12 mois)		(15,7 %)		17,0 %		42,2 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		20,4 %		24,4 %		10,1 %		
7	Levier d'exploitation		-36,1 %		(7,4 %)		32,2 %		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹		13 185	7 243	13 013	6 953	12 247	6 430	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ⁵		3 558	2 066	3 527	1 920	3 595	1 909	Page 12, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ⁵		2 622	1 520	2 642	1 439	2 699	1 432	Page 13, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁶		(10)		(50)		(64)		Page 8, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁷			142		113		137	Page 17, ligne 6
13	Total partiel (ligne 13)⁸		12 259	6 839	12 178	6 585	11 415	6 090	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		5 420		5 593		5 325		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(3,1 %)		6,6 %		1,8 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		1,8 %		6,9 %		9,5 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		7,4 %		11,3 %		9,6 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁹		12,3 %		15,4 %		9,8 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation (sur 12 mois)		-4,9 %		(4,1 %)		(0,2 %)		

Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée

- **Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme**

- Augmentation de 130 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant
- L'effet de 25 pdb sur l'ensemble de la courbe est de 251 M\$

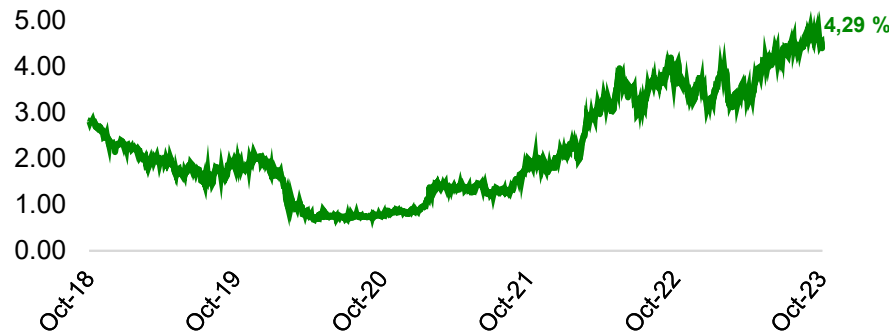
- **Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe**

- **Augmentation de 100 pdb** : augmentation de 920 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : diminution de 1 099 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

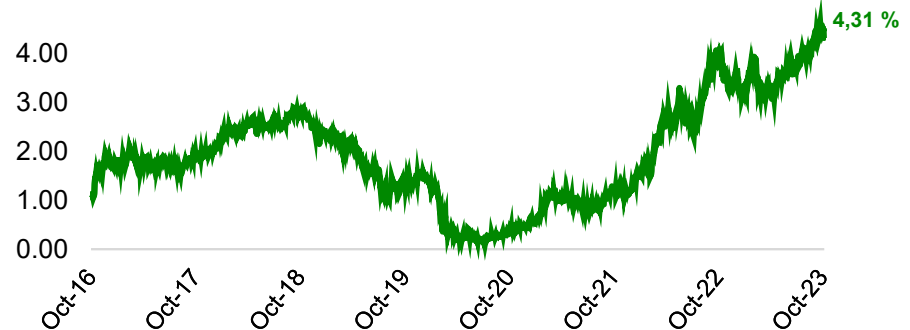
Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	66 \$	51 %
États-Unis	64 \$	49 %
Total	130 \$	100 %

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	502 \$	55 %	(530 \$)	48 %
États-Unis	418 \$	45 %	(569 \$)	52 %
Total	920 \$	100 %	(1 099 \$)	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (en %)

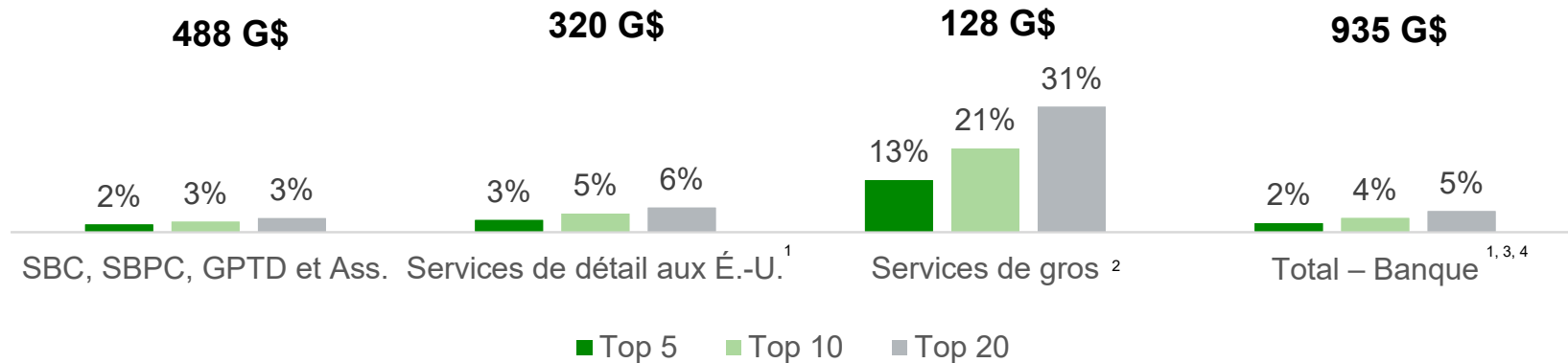


Taux de swap sur 7 ans en \$ US (en %)



Base de dépôts bien diversifiée

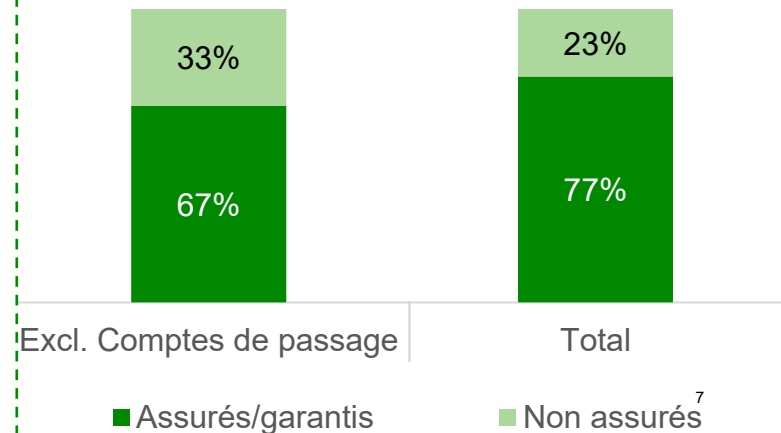
Concentration des dépôts par les principaux déposants



Concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur⁵ (en G\$)

Par secteur d'activité	Total
Gouvernement, organismes à but non lucratif, institutions financières non bancaires	20 % – 10 % 35 %
Immobilier, Services professionnels	10 % – 5 % 14 %
Commerce de détail, secteur manufacturier, secteur industriel, transport	5 % – 2 % 12 %
Autres	2 % ou moins 38 %
Total	100 %

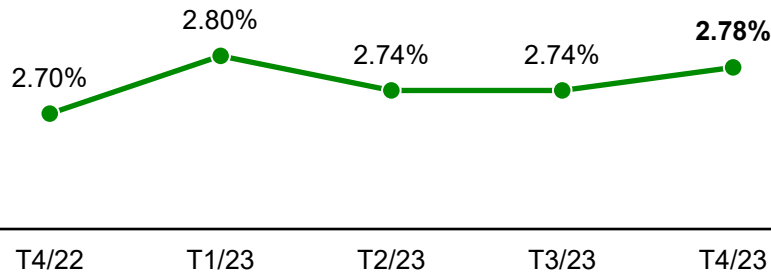
Dépôts assurés/garantis, Services de détail aux États-Unis⁶ (en G\$ US)



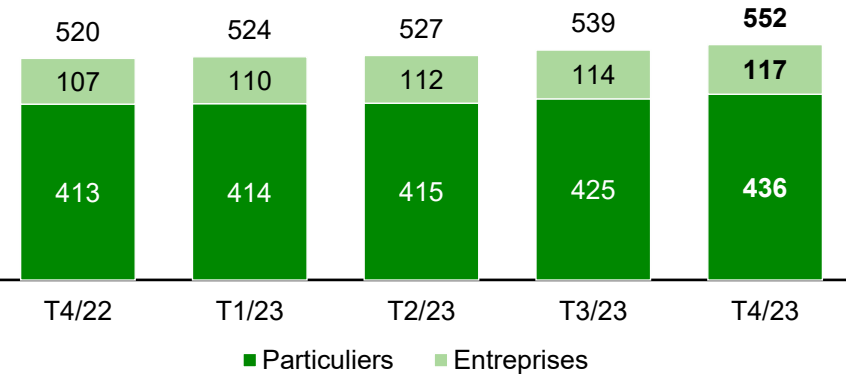
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

Volumes, marges et efficacité

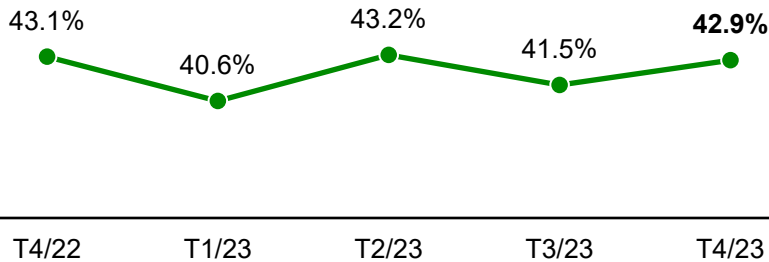
Marge d'intérêt nette



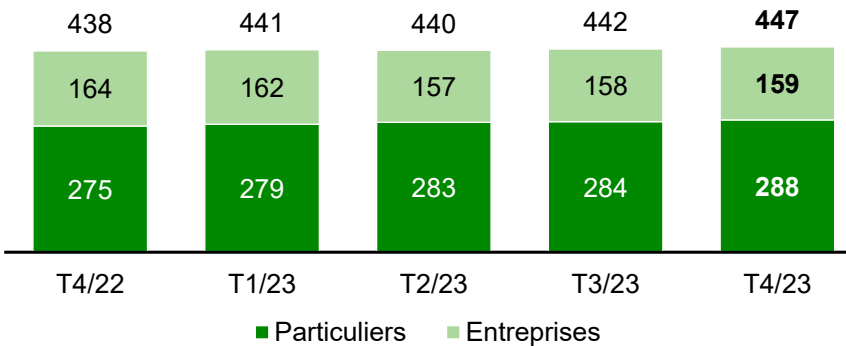
Moyenne des prêts (en G\$)¹



Ratio d'efficacité



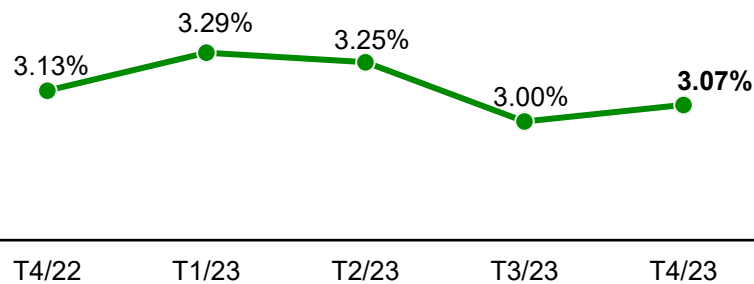
Moyenne des dépôts (en G\$)¹



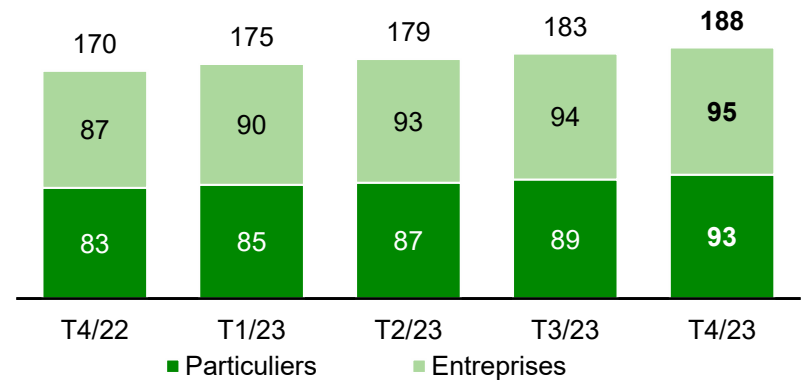
Services de détail aux États-Unis

Volumes, marges et efficacité

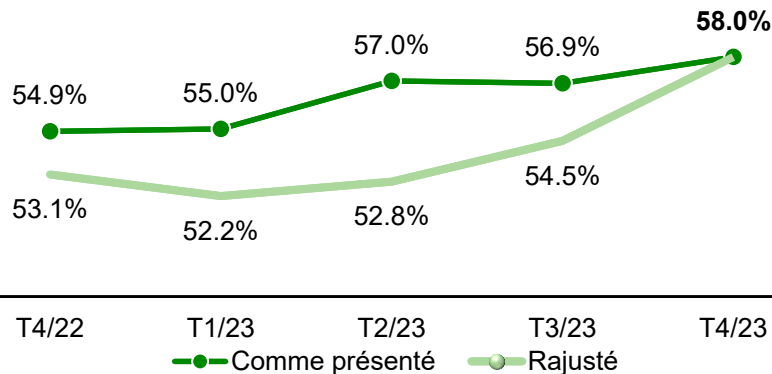
Marge d'intérêt nette^{1,2}



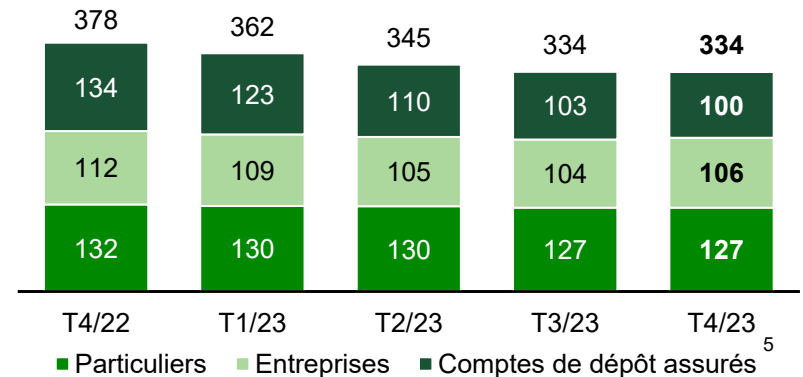
Moyenne des prêts (en G\$ US)³



Ratio d'efficacité⁴ (en G\$ US)³



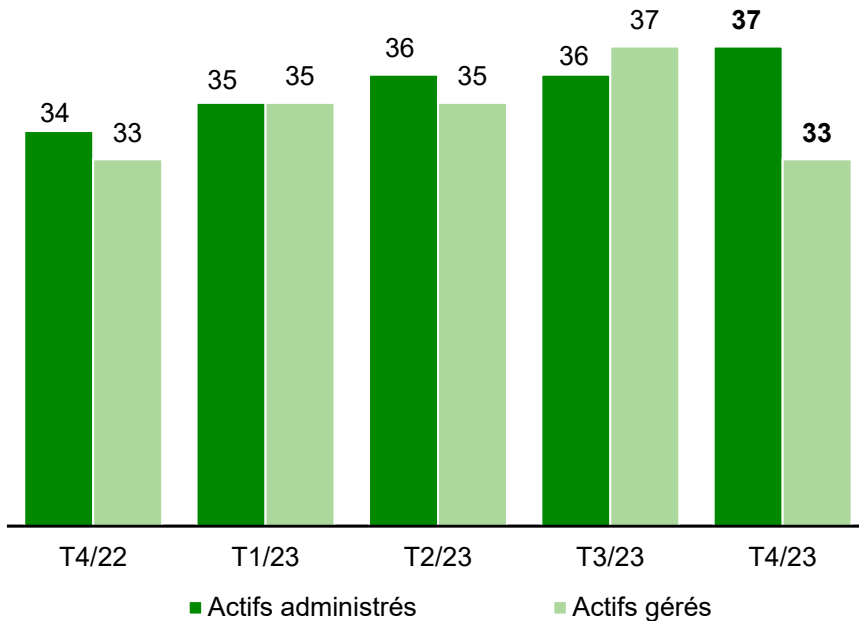
Moyenne des dépôts (en G\$ US)³



Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab

Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)



Schwab¹ – T4 2023

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 156 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 197 M\$ CA (146 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis.

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 234 M\$ CA sur une base rajustée²

Résultats de Schwab pour le T3 2023 :

- Résultat net comme présenté de 1 125 M\$ US, en baisse de 44 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté³ de 1 518 M\$ US, en baisse de 31 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7,8 billions de dollars US, en hausse de 18 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 5,2 millions, en baisse de 6 % sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T4 2023

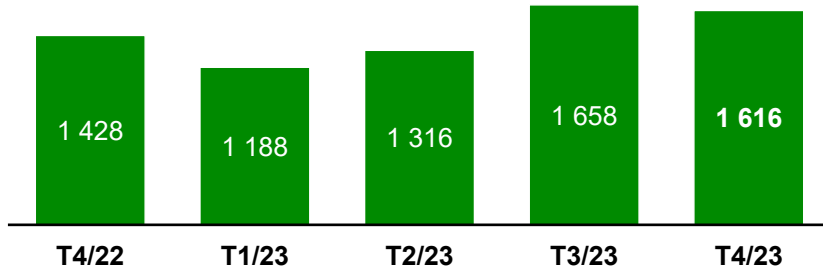
Profits et pertes (en M\$) ¹	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab, comme présentée²	156	197	146	(41)
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	30	0	0	30
Quote-part des frais de restructuration ³	35	0	0	35
Charges d'acquisition et d'intégration ^{3,4}	13	0	0	13
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement⁵	234	197	146	37

Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab, comme présentée²	CPR : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	CPR : Tableau 10 IFS : Page 10, ligne 13; page 11, ligne 13	IFS : Page 17, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ³	CPR : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 13	---	CPR : Tableau 13 IFS : Page 17, ligne 14
Quote-part des frais de restructuration ³	CPR : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 15	---	CPR : Tableau 13 IFS : Page 17, ligne 16
Charges d'acquisition et d'intégration ^{3,4}	CPR : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	CPR : Tableau 13 IFS : Page 17, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement⁵	CPR : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

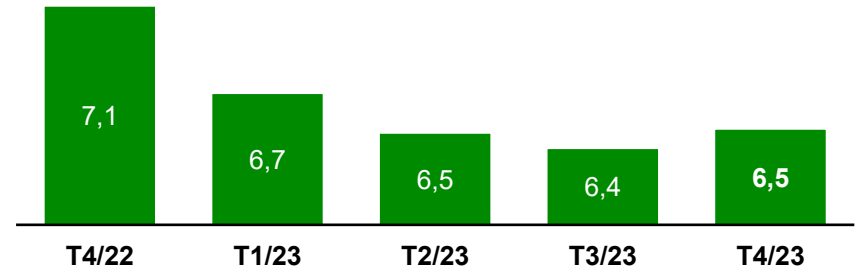
Gestion de patrimoine et TD Assurance

Volumes et efficacité

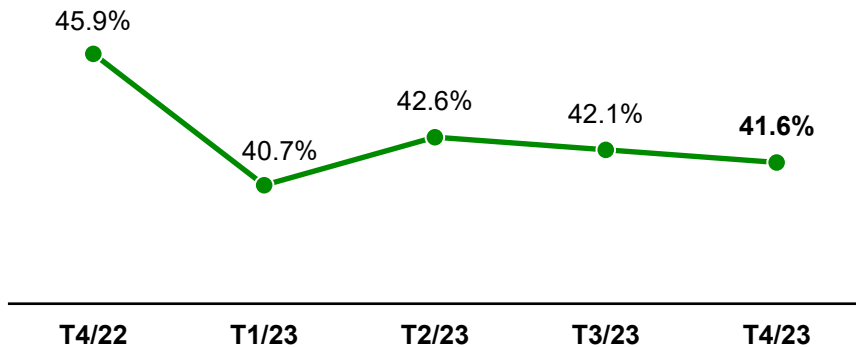
Primes d'assurance (en M\$)



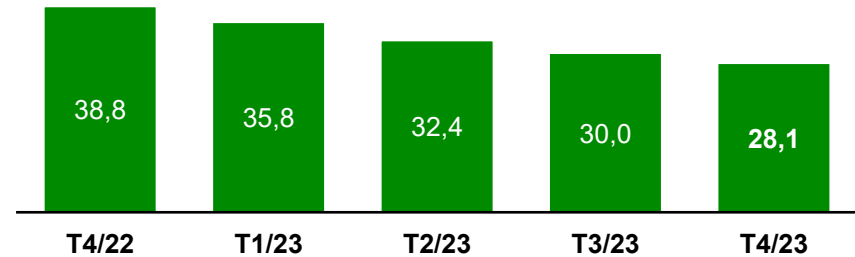
Moyenne des prêts (en G\$)



Ratio d'efficacité

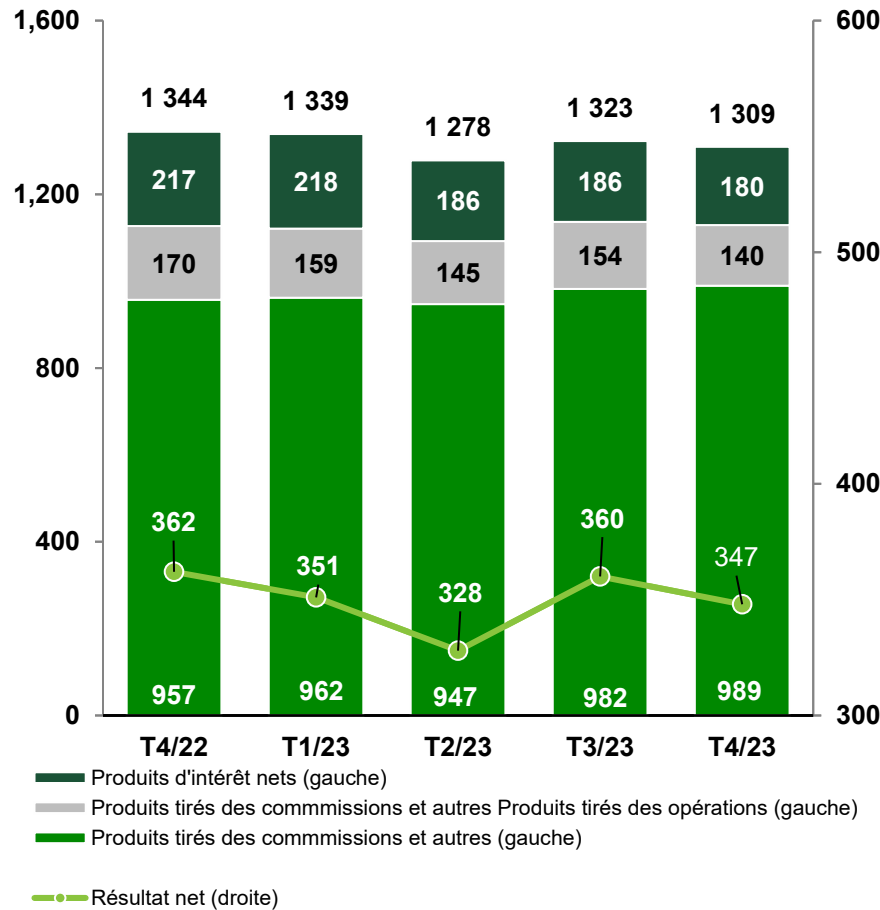


Moyenne des dépôts (en G\$)

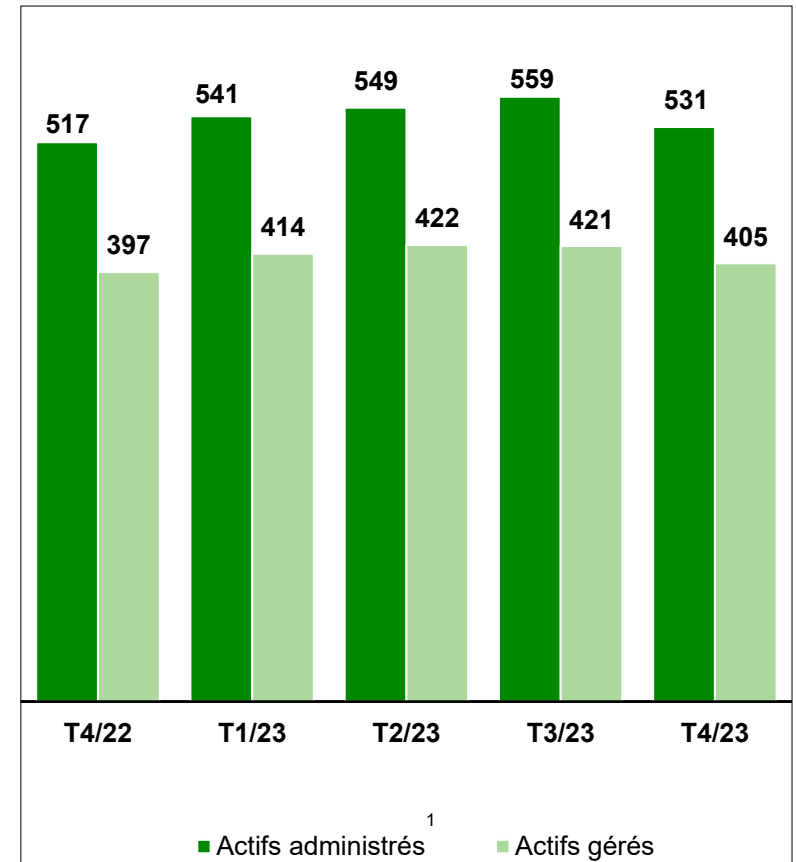


Gestion de patrimoine et TD Assurance

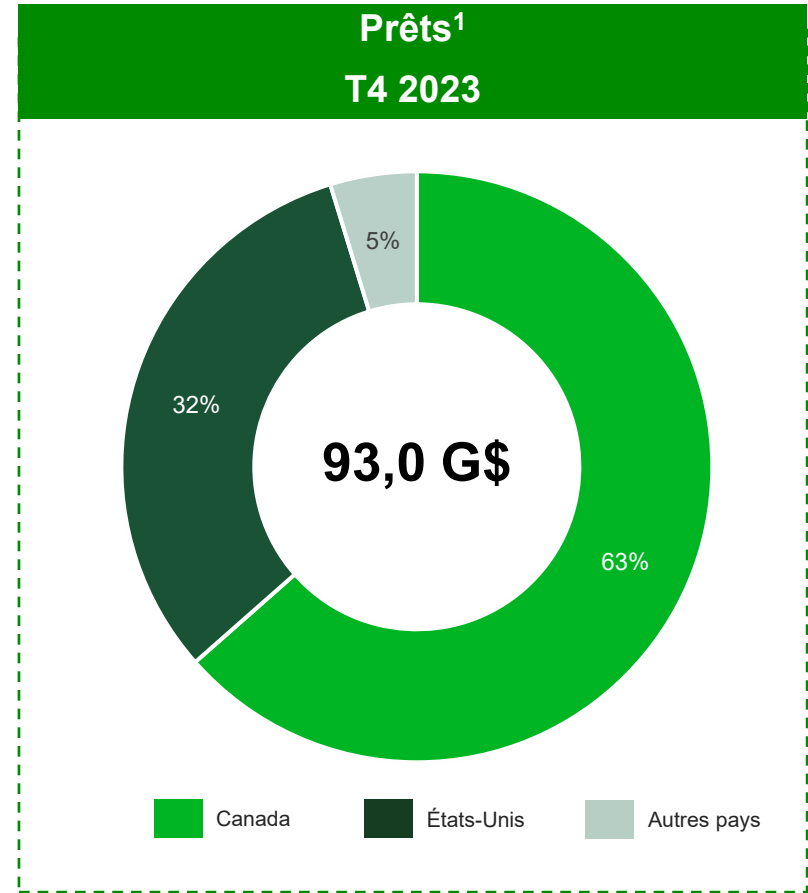
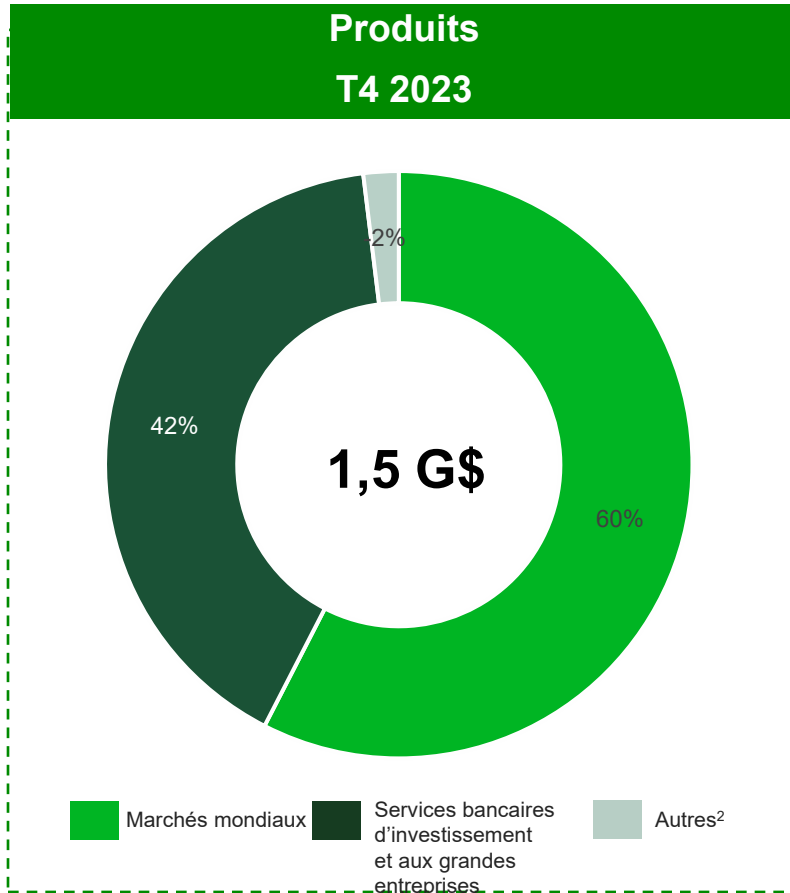
Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)



Services bancaires de gros



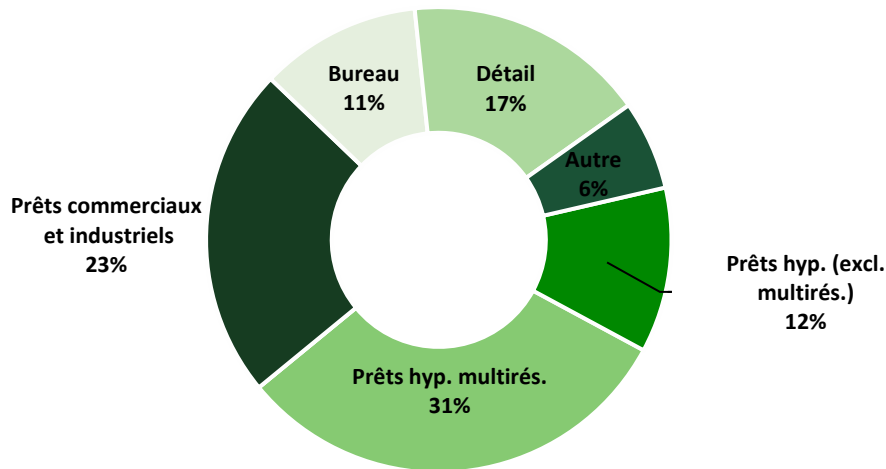
Portefeuille de prêts bruts

Acceptations bancaires comprises

Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)	T3/23	T4/23
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	549,1	557,6
Services bancaires personnels	431,1	438,4
Prêts hypothécaires résidentiels	255,6	261,3
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	116,7	117,6
Prêts automobiles indirects	28,3	28,8
Cartes de crédit	18,7	18,8
Autres prêts aux particuliers	11,8	11,9
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,5	9,6
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	118,0	119,2
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	185,6	188,2
Services bancaires personnels	90,5	93,0
Prêts hypothécaires résidentiels	39,3	40,8
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ¹	7,5	7,6
Prêts automobiles indirects	28,7	29,6
Cartes de crédit	14,4	14,3
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,7
Services bancaires commerciaux	95,1	95,2
Immobilier non résidentiel	19,9	19,5
Immobilier résidentiel	8,4	8,5
Commercial et industriel	66,8	67,2
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	58,9	72,7
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	244,5	260,9
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	7,3	7,7
Portefeuille des Services bancaires de gros	94,1	94,6
Autres²	0,2	0,3
Total³	895,2	921,1

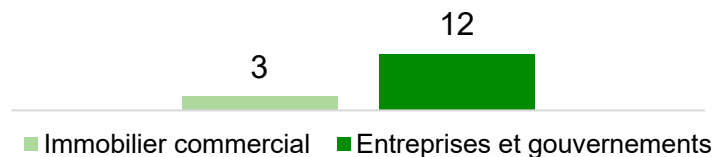
Immobilier commercial

Aperçu du portefeuille de Services immobiliers commerciaux : 93 G\$



- Des prêts hypothécaires multirésidentiels canadiens de 13,3 G\$ sont assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

Taux moyen mobile sur cinq ans de la PPC pour prêts douteux (pdb)

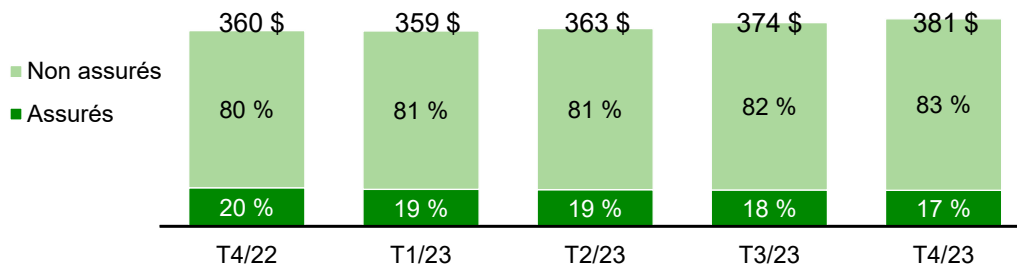


Faits saillants

- Le secteur de l'immobilier commercial représente 93 G\$ ou 10 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque¹.
 - Le portefeuille est bien diversifié à l'échelle des secteurs géographiques et des sous-segments.
 - 57 % du portefeuille de l'immobilier commercial se trouve au Canada, et 43 % aux États-Unis.
 - Le secteur des bureaux représente environ 1 % du total des prêts et acceptations bruts de la TD.
- Le rendement du crédit est solide.
 - Le secteur de l'immobilier commercial a enregistré des pertes sur prêts moyennes sur cinq ans d'environ 3 pdb, comparativement au taux moyen de pertes plus généralisé de 12 pdb pour les entreprises et le gouvernement
- Les provisions pour prêts douteux du trimestre visé dans le portefeuille des Services immobiliers commerciaux aux États-Unis étaient stimulées par le secteur des immeubles de bureaux

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada

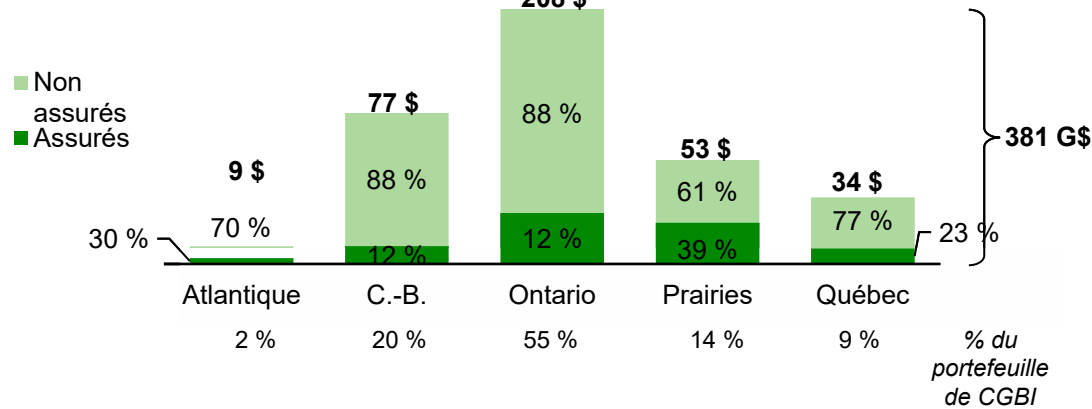
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (en %)¹

	T4/22	T1/23	T2/23	T3/23	T4/23
Non assurés	49	51	53	52	50
Assurés	47	50	51	51	50

Répartition régionale² (en G\$)



Faits saillants

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne³ de 792 pour le portefeuille non assuré; stable sur 3 mois
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

Taux d'intérêt variable de 37 %, dont 21 % pour les prêts hypothécaires et 16 % pour les LDCVD

Renouvellement d'environ 13 % du portefeuille de CGBI⁴ au cours des 12 prochains mois

92 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables⁵

- 74 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs⁶ est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 21 % étant assurés
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

Services bancaires personnels au Canada

Services bancaires personnels au Canada (T4/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	261,3	186	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	117,6	148	0,13
Prêts automobiles indirects	28,8	95	0,33
Cartes de crédit	18,8	115	0,61
Autres prêts aux particuliers	11,9	55	0,46
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,6	37	0,39
Total des Services bancaires personnels au Canada	438,4	599	0,14
Variation par rapport au T3/23	7,3	32	0,01

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Une plus grande normalisation du rendement de crédit

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{1,2}

	T3/23			T4/23		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	57	46	53	56	45	52
C.-B.	57	45	51	55	43	49
Ontario	56	43	50	55	42	48
Prairies	62	50	57	60	49	55
Québec	60	54	57	59	54	57
Canada	57	45	52	56	44	50

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T4/23)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts bruts (en %)
Services bancaires commerciaux ¹	119,2	767	0,64
Services bancaires de gros	94,6	84	0,09
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	213,8	851	0,40
Variation par rapport au T3/23	1,7	22	0,01

Répartition par secteur¹

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	28,0	8
Immobilier non résidentiel	26,2	91
Services financiers	35,1	3
Gouv./fonction publique/santé et services sociaux	15,7	163
Pétrole et gaz	3,1	26
Métaux et mines	3,0	30
Foresterie	0,9	2
Produits de consommation ²	9,8	148
Industriel / manufacturier ³	13,5	135
Agriculture	10,5	14
Automobile	15,1	32
Autres ⁴	52,9	199
Total	213,8	851

Faits saillants

- Bonne qualité des actifs dans les portefeuilles des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada

Services bancaires personnels aux États-Unis

Services bancaires personnels aux États-Unis¹ (T4/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>			
Prêts hypothécaires résidentiels	40,8	312	0,76
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ²	7,6	167	2,19
Prêts automobiles indirects	29,6	183	0,62
Cartes de crédit	14,3	289	2,01
Autres prêts aux particuliers	0,7	5	0,67
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ US)	93,0	954	1,03
Variation par rapport au T3/23 (en \$ US)	2,5	30	0,01
Opérations de change	35,8	371	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ CA)	128,8	1 325	1,03

Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers aux É.-U.¹

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de premier rang (en %)	LDCVD de deuxième rang (en %)	Total (en %)
>80 %	8	1	7	7
De 61 à 80 %	36	12	35	35
<= 60 %	56	87	58	58
Cotes FICO actuelles > 700	93	87	85	92

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit
 - Tendances saisonnières

Services bancaires commerciaux aux États-Unis

Services bancaires commerciaux aux États-Unis¹ (T4/23)

<i>En dollars US, sauf indication contraire</i>	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	28,0	221	0,79
Immobilier non résidentiel	19,5	163	0,84
Immobilier résidentiel	8,5	58	0,68
Commercial et industriel	67,2	154	0,23
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ US)	95,2	376	0,39
Variation par rapport au T3/23 (en \$ US)	0,1	101	0,10
Opérations de change	36,9	143	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ CA)	132,1	519	0,39

Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, stimulée par le portefeuille des Services immobiliers commerciaux

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,2	134
Commerce de détail	5,3	27
Appartements	7,6	55
Résidentiel à vendre	0,1	-
Industriel	2,3	-
Hôtels	0,6	1
Terrains commerciaux	0,2	-
Autre	7,7	4
Total Immobilier commercial	28,0	221

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,4	29
Services professionnels et autres	8,5	23
Produits de consommation ²	6,2	23
Secteur industriel/manufacturier ³	6,7	54
Gouvernement/secteur public	12,0	2
Services financiers	8,0	1
Automobile	3,8	2
Autres ⁴	10,6	21
Total Commercial et industriel	67,2	155

Notes explicatives des diapositives 4-5

Diapositive 4

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion 2023 de la Banque (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, consulter les diapositives 25 et 26.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion 2023 de la Banque, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).

Diapositive 5

1. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
2. Comprend les actifs administrés et les actifs gérés, qui sont administrés ou gérés par Gestion de patrimoine et TD Assurance, les Services de détail aux États-Unis et les Services d'investissement TD, qui font partie des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
3. Consulter la diapositive 4, note 2.
4. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
5. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.

Notes explicatives des diapositives 7-10

Diapositive 7

1. Services bancaires personnels et commerciaux au Canada : D'après les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
2. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada ne comprennent pas les titulaires uniquement d'un prêt de FATD. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
3. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
4. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile au Canada par des clients des Services bancaires personnels au Canada et des Services bancaires aux PME pour la période en question. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile aux États-Unis par des clients des Services bancaires de détail aux États-Unis et des Services bancaires aux PME pour la période en question.
5. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

Diapositive 9

1. À la condition que l'usine de 1PointFive soit opérationnelle.

Diapositive 10

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Avant le 4 mai 2023, l'incidence présentée couvrait les périodes avant la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon et comprenait les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts – 2023 : (1 386) M\$, 2022 : 1 487 M\$, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets – 2023 : 262 M\$, 2022 : 154 M\$, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté – 2023 : 585 M\$, 2022 : 108 M\$. Après la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence résiduelle de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets – 2023 : (127) M\$. Pour en savoir plus, consulter la section « Événements importants et événements postérieurs à la date de clôture » du rapport de gestion de 2023 de la Banque.
3. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 27 et 28. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la diapositive 4, note 1.
4. Consulter la diapositive 4, note 2.

Notes explicatives des diapositives 12-13

Diapositive 12

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Avant le 4 mai 2023, l'incidence présentée couvrait les périodes avant la résiliation de l'accord de transaction avec First Horizon et comprenait les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts – T4 2023 : néant, T3 2023 : (125) M\$, T4 2022 : 2 208 M\$, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets – T4 2023 : néant, T3 2023 : 11 M\$, T4 2022 : 111 M\$, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté – T4 2023 : néant, T3 2023 : 23 M\$, T4 2022 : 108 M\$. Après la résiliation de l'entente de fusion, l'incidence résiduelle de la stratégie est renversée grâce aux produits d'intérêts nets – T4 2023 : (64) M\$, T3 2023 : (63) M\$. Pour en savoir plus, consulter la section « Événements importants et événements postérieurs à la date de clôture » du rapport de gestion de 2023 de la Banque.
3. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 27 et 29. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la diapositive 4, note 1.
4. Consulter la diapositive 4, note 2.

Diapositive 13

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
3. Consulter la diapositive 4, note 2.

Notes explicatives des diapositives 14-16

Diapositive 14

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôts. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.

Diapositive 15

1. Tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du secteur des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.

Diapositive 16

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Les charges autres que d'intérêts rajustées excluent les charges d'acquisition et d'intégration principalement liées à l'acquisition de Cowen Inc. – T4 2023 : 197 M\$ (161 M\$ après impôts), T3 2023 : 143 M\$ (105 M\$ après impôts), T4 2022 : 18 M\$ (14 M\$ après impôts).
3. Consulter la diapositive 4, note 2.
4. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 61 M\$ (T3 2023 – 8 M\$, T4 2022 – 407 M\$), ainsi que des produits liés aux activités de négociation (perte) de 529 M\$ (T3 2023 – 618 M\$, T4 2022 – 153 M\$). Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.

Notes explicatives de la diapositive 17

Diapositive 17

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab, comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 14 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
3. L'incidence des charges liées à la participation dans Schwab incluent les éléments suivants, qui sont comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque liés à la transaction avec Schwab, ii) la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôts, et iii) la quote-part de la Banque des frais de restructuration engagés par Schwab après impôts.
4. La Banque a adopté certaines mesures au quatrième trimestre de 2023 visant à réduire son prix de base et à accroître l'efficacité. En lien avec ces mesures, la Banque a engagé des frais de restructuration de 363 M\$ au quatrième trimestre de 2023. Les frais de restructuration sont principalement attribuables à des indemnités de départ et à d'autres frais liés au personnel, à l'optimisation des immeubles, et à la dépréciation d'actifs. Consulter la page 5 du CPR du T4 2023.
5. Consulter la diapositive 12, note 2.
6. Consulter la diapositive 4, note 2.

Notes explicatives des diapositives 18-22

Diapositive 18

1. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 18 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
2. La conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques a une incidence négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change; exclusion faite de la diminution des actifs pondérés en fonction des risques découlant de la cessation des activités de Cowen, y compris de la migration de certains portefeuilles acquis d'une méthodologie standard à une méthodologie interne, de la vente d'entreprises secondaires et des coûts d'intégration.
3. Cela ne tient pas compte des pertes non réalisées de Schwab sur les valeurs mobilières à la JVAERG.

Diapositive 19

1. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.

Diapositive 20

1. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.

Diapositive 21

1. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
3. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
4. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.

Diapositive 22

1. Consulter la diapositive 21, note 1.
2. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.

Notes explicatives des diapositives 23-25

Diapositive 23

1. Consulter la diapositive 21, note 1.
2. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
3. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
4. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.

Diapositive 25

1. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
2. Cette colonne renvoie à certaines pages et lignes de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque.
3. Consulter la diapositive 17, note 2.
4. Consulter la diapositive 17, note 3.
5. Consulter la diapositive 17, note 4.
6. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque.
7. Consulter la diapositive 10, note 2.
8. Dans la cause *US Rotstain c. Trustmark, National Bank, et al.*, la Banque a conclu, le 24 février 2023, un accord de règlement de principe (le « règlement » ou l'« accord ») relatif au litige impliquant Stanford Financial Group (le « litige Stanford »), au titre duquel la Banque a convenu de verser un montant de 1,205 G\$ US au séquestre pour la Stanford Receivership Estate. Aux termes de l'accord, la TD a conclu un règlement avec le séquestre, l'Official Stanford Investors Committee et d'autres plaignants dans le litige. Ces parties ont convenu de renoncer à toute réclamation actuelle ou future découlant du litige concernant Stanford ou liée au litige. À la suite de cet accord, la Banque a enregistré une provision d'environ 1,6 G\$ avant impôts (1,2 G\$ après impôts) au premier trimestre de 2023. La Banque a constaté une perte de change de 39 M\$ (28 M\$ après impôts) au deuxième trimestre de 2023, reflétant l'incidence de la différence entre le taux de change utilisé pour comptabiliser la provision (en vigueur à partir du 31 janvier 2023) et le taux de change au moment où le règlement a été conclu.
9. Consulter la diapositive 4, note 1.

Notes explicatives de la diapositive 26

Diapositive 26

1. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
2. Cette colonne renvoie à certaines pages et lignes de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque.
3. Consulter la diapositive 17, note 2.
4. Consulter la diapositive 17, note 3.
5. Consulter la diapositive 17, note 4.
6. Charges d'acquisition et d'intégration – T4 2023 : 197 M\$, T3 2023 : 143 M\$, 2023 : 434 M\$, T4 2022 : 18 M\$, 2022 : 18 M\$, comptabilisées dans le secteur des Services bancaires de gros.
7. Consulter la diapositive 12, note 2.
8. Consulter la diapositive 4, note 1.

Notes explicatives de la diapositive 28

Diapositive 28

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
3. À l'échelle du secteur, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés et les charges rajustées dans la devise source. Pour les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, le revenu net avant provision a augmenté de 13 % sur 12 mois (revenu net avant provision pour l'exercice 2023 : 18 317 M\$ - 7 700 M\$ = 10 617 M\$; revenu net avant provision pour l'exercice 2022 : 16 586 M\$ - 7 176 M\$ = 9 410 M\$). Pour les Services de détail aux États-Unis, le revenu net avant provision a augmenté de 18 % sur 12 mois (revenu net avant provision pour l'exercice 2023 : 10 709 M\$ US - 5 817 M\$ US = 4 892 M\$ US; revenu net avant provision pour l'exercice 2022 : 9 455 M\$ US - 5 292 M\$ US = 4 163 M\$ US).
4. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
5. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
6. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 7 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
7. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 27 pour obtenir de plus amples renseignements.
8. Les mesures de la ligne 12 reflètent les rajustements décrits aux lignes 8 à 11 de la diapositive 28.
9. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 14 % (25 624 M\$ en 2023 et 22 403 M\$ en 2022, soit une augmentation de 3 221 M\$ sur 12 mois).

Notes explicatives de la diapositive 29

Diapositive 29

1. Consulter la diapositive 4, note 1.
2. Consulter la diapositive 28, note 2.
3. À l'échelle du secteur, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés et les charges rajustées dans la devise source. Pour les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, le revenu net avant provision a augmenté de 7 % sur 12 mois (revenu net avant provision pour le T4 2023 : 4 754 M\$ - 2 039 M\$ = 2 715 M\$; revenu net avant provision pour le T4 2022 : 4 454 M\$ - 1 921 M\$ = 2 533 M\$). Pour les Services de détail aux États-Unis, le revenu net avant provision a diminué de 13 % sur 12 mois (revenu net avant provision pour le T4 2023 : 2 622 M\$ US - 1 520 M\$ US = 1 102 M\$ US; revenu net avant provision pour le T4 2022 : 2 699 M\$ US - 1 432 M\$ US = 1 267 M\$ US).
4. Consulter la diapositive 28, note 4.
5. Consulter la diapositive 28, note 5.
6. Consulter la diapositive 28, note 6.
7. Consulter la diapositive 28, note 7.
8. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 29.
9. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 13,4 % (6 804 M\$ au T4 2023 et 6 003 M\$ au T4 2022, soit une augmentation de 801 M\$ sur 12 mois).

Notes explicatives des diapositives 31-33

Diapositive 31

1. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les dépôts de la convention sur les comptes de dépôt assurés Schwab.
2. La concentration des dépôts de gros par les principaux déposants comprend toutes les transactions bancaires mondiales (c'est-à-dire les dépôts des grandes entreprises).
3. La concentration des dépôts totaux de la Banque par les principaux déposants ne comprend pas les papiers commerciaux ou les certificats de dépôt. Cette information se fonde sur les 20 principaux déposants globaux et non sur la somme des 20 principaux déposants par segment.
4. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
5. La concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur d'activité comprend les dépôts des grandes entreprises, les dépôts commerciaux et les dépôts des Services bancaires aux PME; elle comprend les dépôts à terme, mais pas les papiers commerciaux ni les certificats de dépôt. Les soldes des comptes personnels n'ont aucune incidence sur le chiffre global.
6. Source : Comptes rendus d'appel au 30 septembre 2023. Les dépôts garantis sont des dépôts pour lesquels la TD est tenue de donner des titres en garantie ou d'utiliser des lettres de crédit pour les protéger au-delà du régime d'assurance de la FDIC.
7. Dépôts non assurés par la FDIC.

Diapositive 32

1. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.

Diapositive 33

1. Consulter la diapositive 14, note 2.
2. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
3. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
4. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
5. Comptes de dépôt assurés.

Notes explicatives des diapositives 34-35

Diapositive 34

1. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples renseignements, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>.
2. Consulter la diapositive 4, note 1.
3. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôts de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.

Diapositive 35

1. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
2. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
3. Les montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises, la quote-part des frais de restructuration relatifs à la participation dans Schwab et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 14 de la trousse Information financière supplémentaire du T4 2023 de la Banque comme présenté seulement.
4. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab ce trimestre (18 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 13 du rapport de gestion de 2023, les charges d'acquisition et d'intégration de 31 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
5. Consulter la diapositive 4, note 1.

Notes explicatives des diapositives 37-40

Diapositive 37

1. Consulter la diapositive 15, note 1.

Diapositive 38

1. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
2. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.

Diapositive 39

1. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
2. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
3. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.

Diapositive 40

1. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.

Notes explicatives des diapositives 41-43

Diapositive 41

1. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
2. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
3. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
4. Elle ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD.
5. L'amortissement comprend les prêts pour lesquels les paiements contractuels fixes ne sont plus suffisants pour couvrir les intérêts en fonction des taux en vigueur en date du 31 octobre 2023.
6. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.

Diapositive 42

1. Consulter la diapositive 41, note 1.
2. Consulter la diapositive 41, note 2.

Diapositive 43

1. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
2. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
3. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
4. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Notes explicatives des diapositives 44-45

Diapositive 44

1. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
2. Consulter la diapositive 39, note 1.
3. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD.

Diapositive 45

1. Consulter la diapositive 44, note 1.
2. Consulter la diapositive 43, note 2.
3. Consulter la diapositive 43, note 3.
4. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les produits forestiers, les métaux et mines, les produits pétroliers et gaziers ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs

Numéro de téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Adresse courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs