



Groupe Banque TD

**Présentation
sur les
résultats
trimestriels**

T2 2023

25 mai 2023

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment la loi des États-Unis intitulée *Private Securities Litigation Reform Act of 1995*. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2022 ») du rapport annuel 2022 de la Banque à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2023 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, et le rendement financier attendu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes, dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir, peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque d'écart de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les violations des données et les défaillances technologiques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2022, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes », « Événements importants, événements postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs figurant dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2022 à la rubrique « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.



Notre stratégie

Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



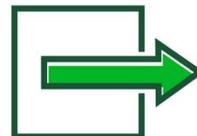
Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 3,4 G\$, en baisse de 12 % (3,8 G\$, en hausse de 1 %, après rajustement¹)
- RPA comme présenté² de 1,72 \$, en baisse de 17 % (1,94 \$, en baisse de 4 %, après rajustement¹)
- Solide rendement illustrant la croissance des marges
- Solides dépôts de base dans toute l'Amérique du Nord
- Ratio des fonds propres de catégorie 1³ sous forme d'actions ordinaires de 15,3 %
- Annonce de notre intention de lancer une nouvelle offre publique de rachat dans le cours normal des activités (OPRCN) de jusqu'à 30 millions d'actions ordinaires, sous réserve des approbations réglementaires

Remarque : Les notes explicatives sont incluses à la fin, aux diapositives 42 à 49.

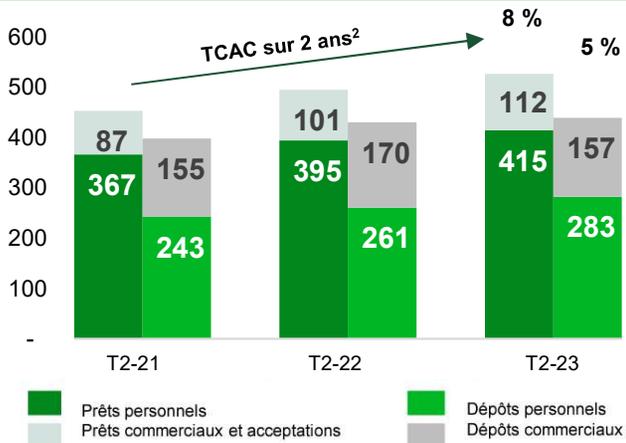


Modèle d'affaires éprouvé

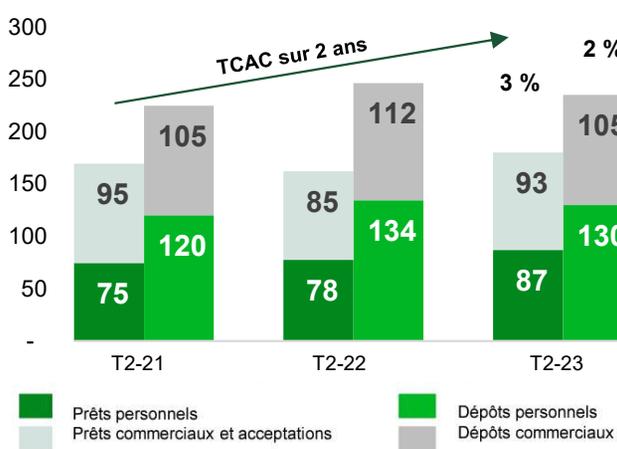
Forte activité des clients



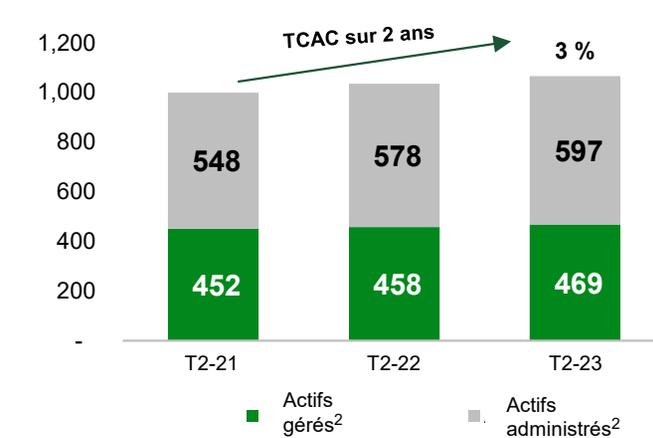
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (en G\$)



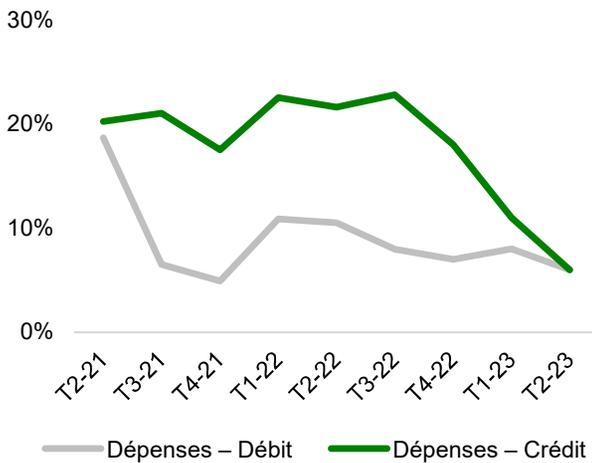
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)⁴



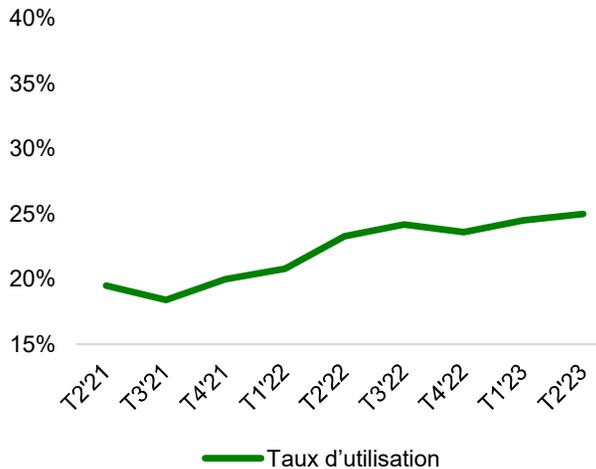
Actifs de Gestion de patrimoine à l'échelle mondiale⁵ (en G\$)



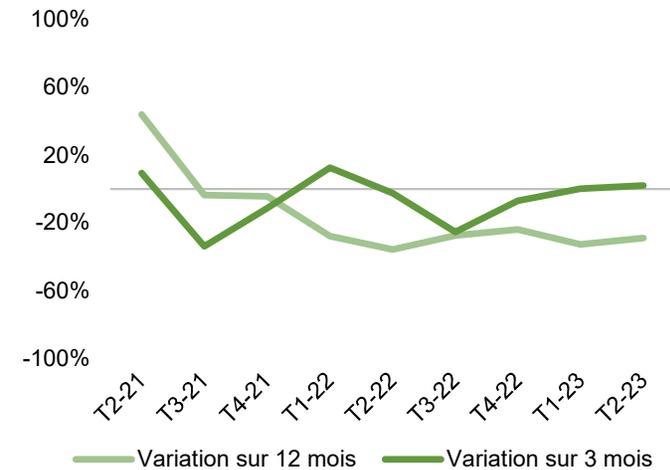
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁶ (variation sur 12 mois)



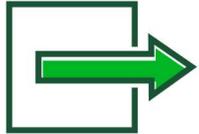
Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux É.-U. (%)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁷ (variation en %)



Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires

Uber



AIR CANADA



amazon.ca

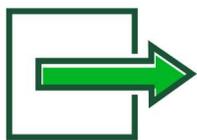
Partenariat avec les grandes marques



Lancement des cartes TD Clear et TD FlexPay



Amélioration des offres de cartes existantes



Tournés vers l'avenir : Données numériques

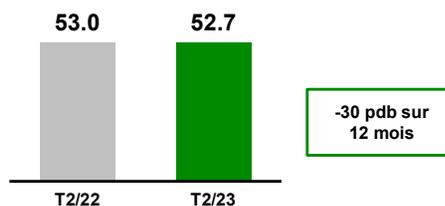
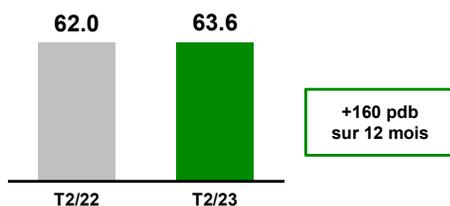


Services bancaires personnels et commerciaux au Canada⁸

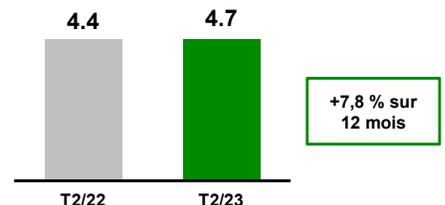
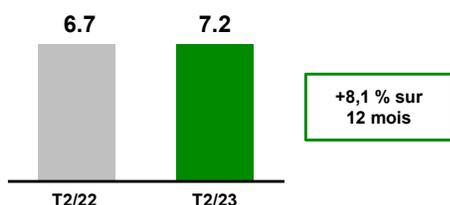
Services de détail aux États-Unis⁸

Innover pour nos clients

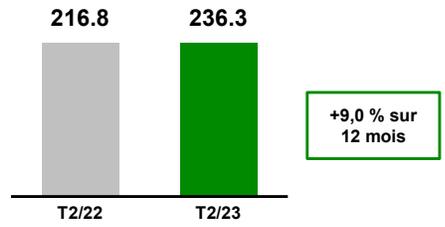
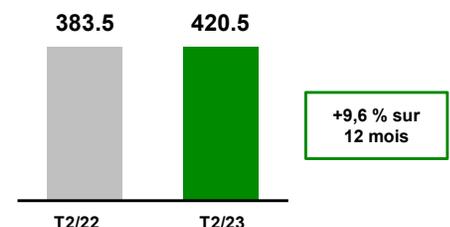
Adoption
numérique
(% de clients
au total)⁹



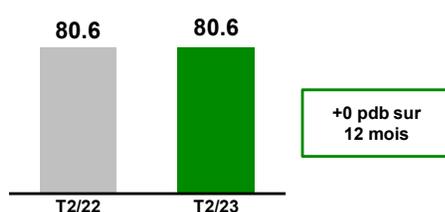
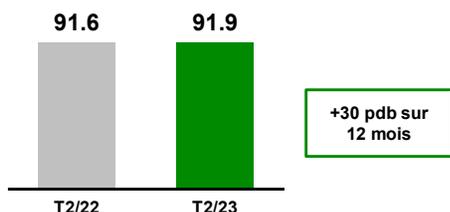
Utilisateurs
des services
mobiles
(en millions)¹⁰



Ouvertures de
session sur
appareil
mobile (en
millions)¹¹



Opérations
libre-service
(en % de toutes
les opérations
financières)¹²



- Lancement de l'**expérience pour les nouveaux clients de la TD** dans l'application mobile canadienne pour accueillir les nouveaux utilisateurs, les inviter à explorer les produits de la TD et à devenir des clients.
- Lancement d'un nouvel **outil d'accessibilité innovant** pour créer des expériences utilisateur plus inclusives et accessibles.
- **TD Assurance** a dépassé le million de comptes dans MonAssurance. Au cours de l'exercice 2023, environ 25 % des clients ont souscrit leur assurance habitation ou automobile en ligne de bout en bout.
- Aux États-Unis, poursuite de l'expansion du nouveau **programme nord-américain de personnalisation numérique dynamique** de la TD. La TD a lancé d'autres initiatives comportementales ciblant les solutions de gestion de patrimoine et de cartes de crédit afin de mieux prévoir les besoins de ses clients et y répondre.
- L'**application mobile de la TD aux États-Unis** a été reconnue comme la meilleure application mobile parmi les banques régionales américaines lors de la remise des prix Touchpoint Group 2022 Banking Mobile App Awards.



Axés sur des objectifs

Faits saillants des facteurs ESG



Environnement

- Extension de la portée des renseignements communiqués sur l'empreinte de nos émissions financées du champ d'application 3 pour y inclure les secteurs de l'automobile, de la livraison, de l'aviation, de l'industrie et de l'agriculture en plus du secteur de l'énergie et de celui de l'électricité et des services publics.
- Divulgence de l'empreinte de nos émissions financées pour d'autres catégories d'actifs, notamment les prêts automobiles aux consommateurs et les prêts hypothécaires résidentiels.
- Établissement de deux nouvelles cibles intermédiaires pour les émissions financées du champ d'application 3 d'ici 2030 pour les secteurs de la fabrication automobile et de l'aviation.

Société

- Annonce de notre nouveau cadre social, *Parcours vers l'inclusion économique de la TD*, qui concentre nos efforts dans trois domaines dans lesquels nous estimons avoir les connaissances et les ressources nécessaires pour faire avancer les choses : l'accès à l'emploi, l'accès au financement et l'accès au logement.
- Respect de notre engagement à doubler la représentation des Noirs à des postes de direction (postes de vice-président et supérieurs) en Amérique du Nord d'ici la fin de 2022, par rapport au niveau de référence de juillet 2020.

Gouvernance

- Poursuite de la formation des membres du conseil d'administration et de l'équipe de la haute direction sur les sujets liés aux enjeux ESG.
- Poursuite de l'intégration des enjeux ESG dans l'ensemble de notre entreprise et prise en compte des facteurs ESG dans notre stratégie commerciale, notre gestion des risques et nos décisions.
- Participation à des groupes de travail et à des projets pilotes du secteur afin de normaliser les méthodologies et les approches pour le recensement, l'évaluation, la mesure et la divulgation des risques liés au climat.

Finance durable

- Réalisation de l'objectif de 100 milliards de dollars pour les prêts, le financement, la gestion d'actifs et les programmes internes à faibles émissions de carbone.
- Nouvel objectif de financement durable et de décarbonisation de 500 milliards de dollars visant à soutenir les progrès vers les principaux objectifs de durabilité de la TD, comme les mesures d'atténuation des changements climatiques et d'adaptation à ces derniers, ainsi que l'inclusion économique.

T2 2023

- Publication de la série de rapports ESG 2022, contenant des mises à jour sur nos stratégies et nos résultats en matière d'enjeux ESG et de climat, y compris les points saillants ci-dessus.
- Inscription à l'indice d'égalité des sexes de Bloomberg pour la 7^e année consécutive en 2023.
- Lancement du Programme d'accès au crédit pour les entrepreneurs noirs, un programme de prêt créé pour offrir un accès plus équitable au crédit.
- Annonce des lauréats du défi TD Prêts à agir 2022 – 10 millions de dollars remis à des organismes s'efforçant de relever les défis du changement climatique.



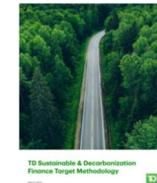
[Rapport ESG 2022](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2022](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2022](#)



[Méthodologie liée à la cible en matière de finance durable et de décarbonisation](#)

Faits saillants du T2 2023

Solides données fondamentales



RPA de 1,72 \$, en baisse de 17 % sur 12 mois

- RPA rajusté¹ de 1,94 \$, en baisse de 4 % sur 12 mois

Produits en hausse de 10 % sur 12 mois (en hausse de 14 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Croissance des marges des services bancaires personnels et commerciaux, incidence de la conversion de change et augmentation des honoraires de consultation, des commissions sur actions, des produits de Transactions bancaires mondiales et des produits tirés des prêts pour Valeurs Mobilières TD

PPC de 599 M\$

Charges en hausse de 16 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques (« PCS ») aux États-Unis)

- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités, et incidence des opérations de change
- Charges rajustées¹ en hausse de 12,3 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change¹³

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	12 366	1 %	10 %
PPC	599	-91 \$	+572 \$
Charges	6 987	(16 %)	16 %
Résultat net	3 351	112 %	(12 %)
RPA dilué (\$)	1,72	110 %	(17 %)
Rendement des capitaux propres²	12,5 %	660 pdb	-390 pdb
Rajusté ¹	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	12 539	(4 %)	14 %
Charges	6 693	2 %	12 %
Résultat net	3 752	(10 %)	1 %
RPA dilué (en \$)	1,94	(13 %)	(4 %)
Rendement des capitaux propres	14,1 %	-200 pdb	-180 pdb

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Croissance à deux chiffres des revenus

Résultat net en hausse de 4 % sur 12 mois

Produits en hausse de 11 % sur 12 mois

- Marges plus élevées et croissance du volume
 - Croissance des volumes de prêts de 6 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 2 %

Marge d'intérêt nette^{1,14} de 2,74 %

- Baisse de 6 pdb sur 3 mois en raison de la diminution des marges sur les dépôts

PPC de 247 M\$

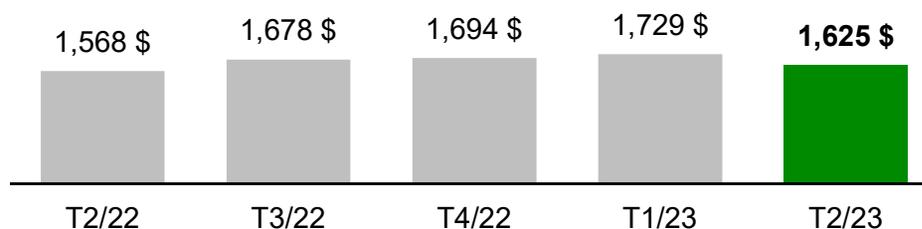
Charges en hausse de 8 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficience² de 43,2 %

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	4 404	(4 %)	11 %
PPC	247	(80 \$)	+187 \$
<i>Prêts douteux</i>	234	+14 \$	+71 \$
<i>Prêts productifs</i>	13	-94 \$	+116 \$
Charges	1 903	2 %	8 %
Résultat net	1 625	(6 %)	4 %
Rendement des capitaux propres	37,4 %	-250 pdb	-440 pdb

Résultat (en M\$)



Services de détail aux États-Unis



Solide trimestre malgré un contexte difficile

Résultat net en baisse de 3 % sur 12 mois (en hausse de 19 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 14 % sur 12 mois (en hausse de 24 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les produits déclarés de l'exercice précédent comprennent un recouvrement d'assurance lié à un litige¹⁵.
- Augmentation des marges sur les dépôts et des volumes de prêts, partiellement neutralisée par la diminution des volumes de dépôts, des marges sur les prêts et des frais de découvert
 - Prêts aux particuliers en hausse de 12 %
 - Prêts aux entreprises en hausse de 9 %
 - Dépôts en baisse de 11 %, ou de 5 % excluant les dépôts dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,16} de 3,25 %

- Baisse de 4 pdb sur 3 mois : baisse des marges sur les dépôts en raison de l'augmentation des coûts de financement

PPC de 140 M\$

Charges en hausse de 17 % sur 12 mois (en hausse de 9 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées incluent les coûts liés à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon¹⁷.
- Augmentation des charges liées aux employés et hausse des placements de l'entreprise
- Ratios d'efficacité comme présentés et rajustés de 57,0 % et de 52,8 %, respectivement

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 654	(5 %)	14 %
PPC	140	(9 \$)	+155 \$
<i>Prêts douteux</i>	137	-21 \$	+62 \$
<i>Prêts productifs</i>	3	+12 \$	+93 \$
Charges	1 514	(1 %)	17 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	859	(10 %)	(5 %)
Comptabilisation de la participation de Schwab	185	(17 %)	5 %
Résultat net, avec Schwab	1 044	(11 %)	(3 %)
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 412	(11 %)	3 %
Rajusté ¹	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 654	(5 %)	24 %
Charges	1 401	(4 %)	9 %
Résultat net des Services bancaires de détail aux États-Unis	944	(7 %)	23 %
Résultat net, avec Schwab	1 129	(9 %)	19 %
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 528	(8 %)	28 %
Rendement des capitaux propres	15,3 %	-100 pdb	+280 pdb

Résultat (en M\$ US)



Gestion de patrimoine et TD Assurance

Solide rendement malgré des conditions du marché difficiles



Résultat net en baisse de 16 % sur 12 mois

Produits en hausse de 2 % sur 12 mois

- Augmentation des revenus de placement dans le secteur de l'assurance, hausse de la juste valeur des placements à l'appui des passifs liés aux assurances et augmentation des volumes d'assurance, partiellement compensées par la diminution des produits tirés des opérations et des comptes à honoraires pour Gestion de patrimoine

Réclamations en hausse de 36 % sur 12 mois

- Modification du taux d'actualisation, augmentation des événements météorologiques violents, augmentation des déplacements automobiles et hausse des prix

PPC de 1 M\$

Charges en baisse de 1 % sur 12 mois

- Diminution de la rémunération variable, partiellement compensée par l'augmentation des dépenses liées à la croissance de l'entreprise
- Ratio d'efficience de 42,6 %

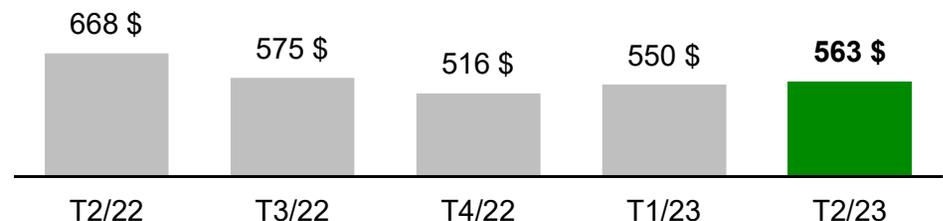
Les actifs gérés et les actifs administrés¹⁸ ont respectivement augmenté de 3 % et de 2 % sur 12 mois.

- Croissance de l'actif net

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 735	(6 %)	2 %
PPC	1	+1 \$	+1 \$
Réclamations d'assurance	804	(18 %)	36 %
Charges	1 166	(1 %)	(1 %)
Résultat net	563	2 %	(16 %)
Rendement des capitaux propres	42,6 %	130 pdb	-1 030 pdb
Actifs gérés (en G\$)	422	2 %	3 %
Actifs administrés (en G\$) ¹⁸	549	1 %	2 %

Résultat (en M\$)



Services bancaires de gros

Conclusion de l'acquisition de Cowen



Résultat net en baisse de 58 % sur 12 mois (en baisse de 41 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 13 % sur 12 mois

- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Hausse des honoraires de consultation, des commissions sur actions, des produits liés aux transactions bancaires mondiales et des produits tirés des prêts, partiellement neutralisée par la diminution des produits liés aux activités de négociation

PPC de 12 M\$

Charges en hausse de 53 % sur 12 mois (en hausse de 44 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Charges comme présentées comptant les frais d'acquisition et d'intégration liés à l'acquisition de Cowen²⁰
- Reflète l'inclusion de TD Cowen
- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros (notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation et en technologie) et incidence des opérations de change

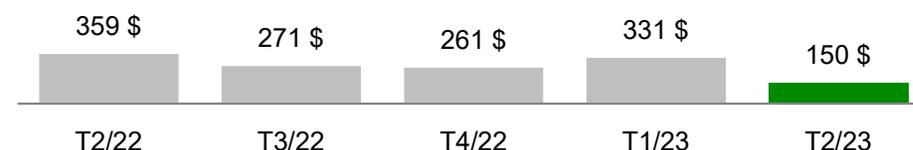
Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 417	5 %	13 %
<i>Produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale)^{2,19}</i>	482	(27 %)	(29 %)
PPC	12	(20 \$)	+21 \$
Charges	1 189	35 %	53 %
Résultat net	150	(55 %)	(58 %)
Rendement des capitaux propres	4,5 %	-490 pdb	-860 pdb
Rajusté ¹	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges²⁰	1 116	29 %	44 %
Résultat net	213	(39 %)	(41 %)
Rendement des capitaux propres	6,4 %	-350 pdb	-670 pdb

Produits des secteurs d'activité (en M\$)

Comme présenté	T2/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Marchés mondiaux	666	(10 %)	(13 %)
Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises	728	18 %	73 %
Autres	23	Négl.	(66 %)

Résultat (en M\$)



Siège social



Perte nette déclarée de 399 M\$

- Perte rajustée¹ de 177 M\$

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T2/23	T1/23	T2/22
Résultat net (perte)	(399)	(2 617)	(151)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôts sur le revenu²¹</i>	79	54	60
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab²²</i>	30	34	20
<i>Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon²³</i>	134	876	0
<i>Règlement du litige Stanford²⁴</i>	39	1 603	0
Incidence des impôts			
<i>Dividende pour la relance au Canada et incidence de l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022²⁵</i>	0	585	0
<i>Autres éléments à noter</i>	(60)	(675)	(8)
Résultat net (perte) – rajusté¹	(177)	(140)	(79)
Charges nettes du Siège social²	(191)	(191)	(161)
Autres	14	51	82
Résultat net (perte) – rajusté¹	(177)	(140)	(79)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 19 du communiqué de presse sur les résultats du deuxième trimestre de 2023 de la Banque pour obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net (perte) du secteur Siège social comprend l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab, les gains ou pertes liés à l'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon et les montants pour le règlement du litige Stanford.

Capitaux propres²⁶

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité accélérant la croissance future



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,3 %

- Élimination du rabais dans le cadre du PRD entrant en vigueur avec le dividende déclaré aujourd'hui
- Léger effet positif des réformes de Bâle III ce trimestre
- Incidence de l'acquisition de Cowen de (55) points de base du fait de ce qui suit :
 - Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques de (37) points de base
 - Augmentation de la déduction pour goodwill et immobilisations incorporelles de (18) points de base

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 3,3 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,6 %

Ratio de liquidité à court terme de 144 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T1 2023	15,5 %
Production de fonds propres à l'interne	28
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ²⁷	(2)
Augmentation des actions ordinaires du plan de réinvestissement des dividendes	14
Incidence de la mise en œuvre des réformes de Bâle III	2
Incidence de l'acquisition de Cowen	(55)
Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon	(2)
Couverture de change pour la conclusion de l'acquisition de First Horizon	4
Autres	(3)
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T2 2023	15,3 %

Actifs pondérés en fonction des risques (en G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2023	532 \$
Risque de crédit	-3,4
Risque de marché	+2,2
Risque opérationnel	+19,0
Actifs pondérés en fonction des risques au T2 2023	549 \$

Formations de prêts douteux bruts

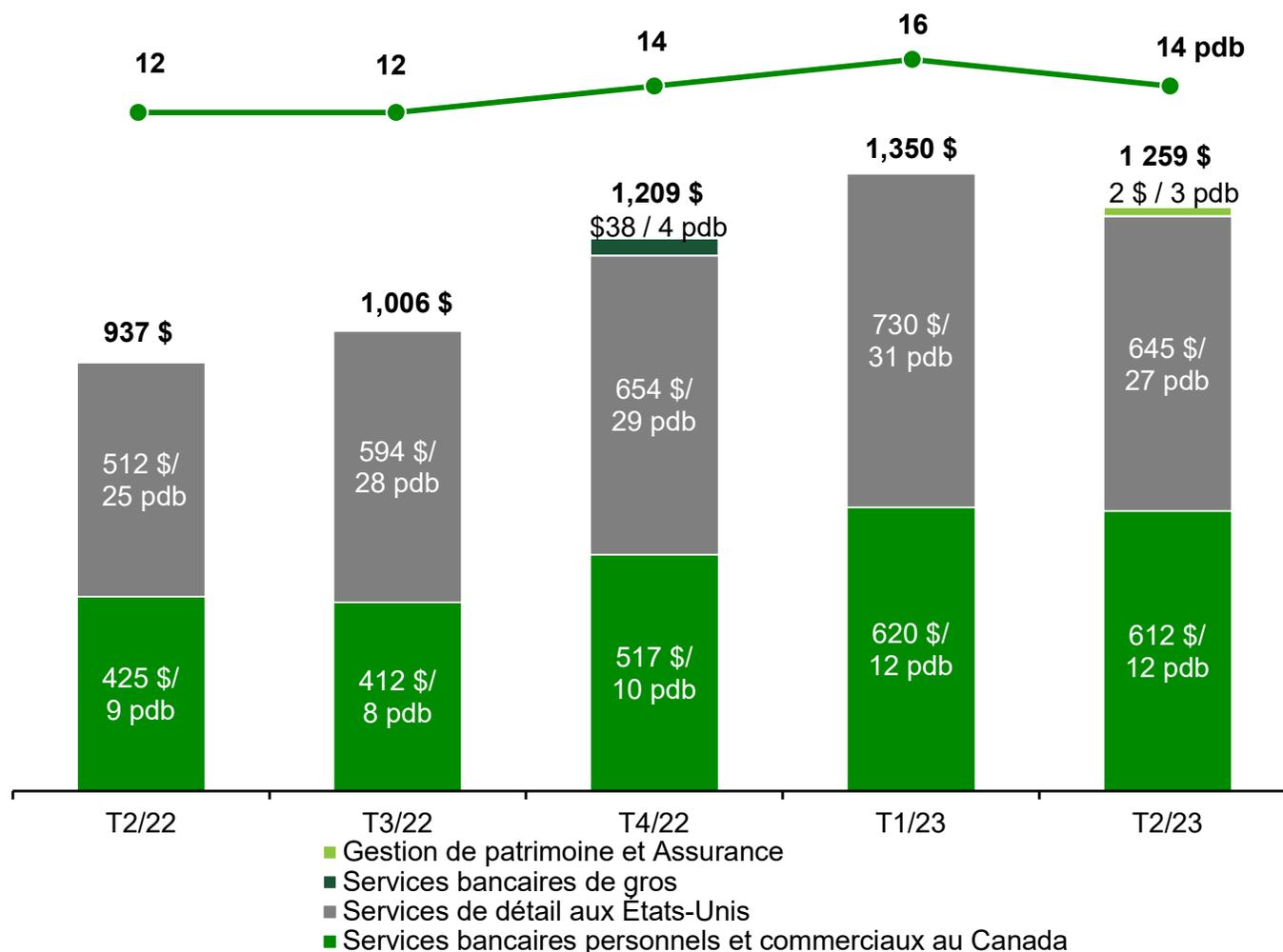
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Diminution des formations de prêts douteux bruts de 2 pdb sur 3 mois
 - Attribuable aux portefeuilles de prêts commerciaux
 - Partiellement compensée par une plus grande normalisation du rendement de crédit dans les portefeuilles de prêts à la consommation

Formations de prêts douteux bruts²⁸ : en M\$ et ratios²⁹



Prêts douteux bruts

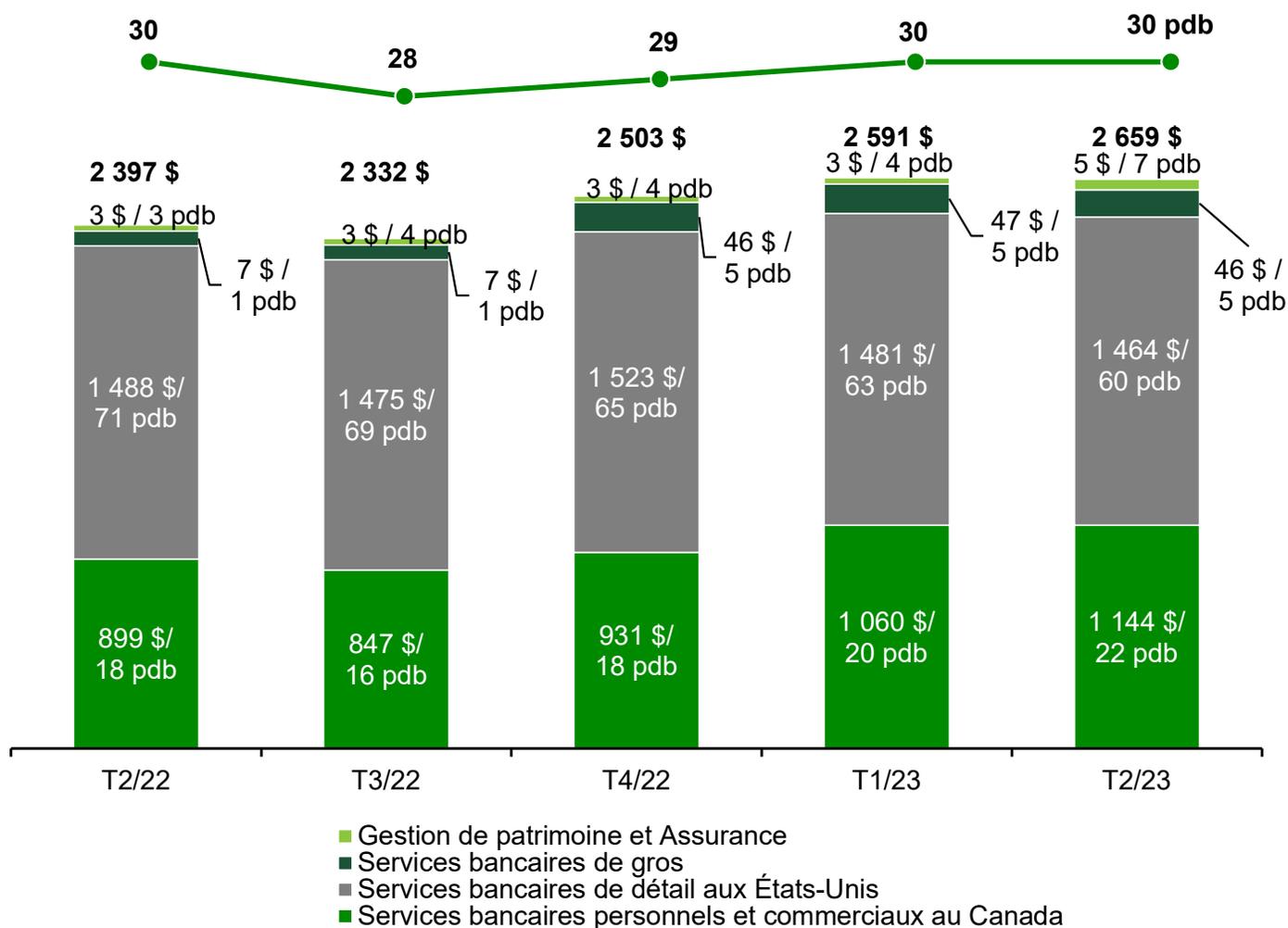
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux

Prêts douteux bruts³⁰ : en M\$ et ratios³¹



Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

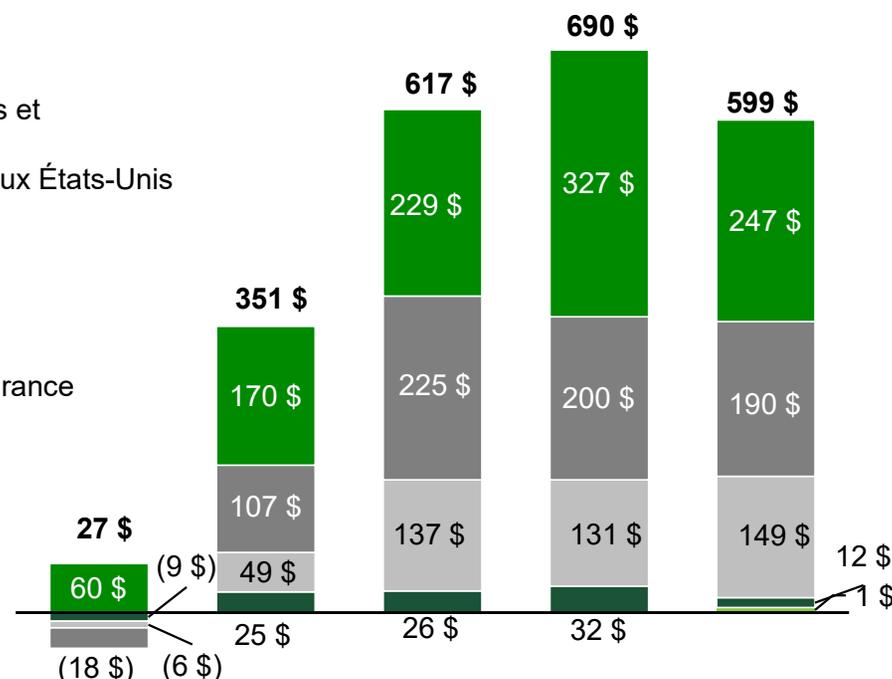


Faits saillants

- La diminution de la provision pour pertes sur créances sur 3 mois s'explique en grande partie par une reprise de provisions pour prêts productifs moindre.

PPC³² : en M\$ et ratios³³

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Services bancaires de détail aux États-Unis
- Siège social
- Services bancaires de gros
- Gestion de patrimoine et Assurance



Ratio PPC (pdb)	T2/22	T3/22	T4/22	T1/23	T2/23
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	5	13	17	25	19
Services de détail aux États-Unis (net) ³⁴	(4)	20	40	34	33
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ³⁵	(5)	30	64	57	58
Services bancaires de gros	(6)	13	12	13	5
Banque – Total	1	17	29	32	28

Provisions pour pertes sur créances (PPC)^{32,36}

Prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- PPC pour prêts douteux – stable sur 3 mois
- Diminution de la PPC pour prêts productifs sur 3 mois
 - Une provision moindre a été enregistrée dans tous les segments ce trimestre.

PPC (en M\$)

	T2/22	T1/23	T2/23
Banque – Total	27	690	599
Prêts douteux	314	553	551
Prêts productifs	(287)	137	48
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	60	327	247
Prêts douteux	163	220	234
Prêts productifs	(103)	107	13
Services de détail aux États-Unis	(18)	200	190
Prêts douteux	96	212	186
Prêts productifs	(114)	(12)	4
Services bancaires de gros	(9)	32	12
Prêts douteux	(1)	1	5
Prêts productifs	(8)	31	7
Siège social	(6)	131	149
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	56	120	125
Prêts productifs	(62)	11	24
Gestion de patrimoine et TD Assurance	-	-	1
Prêts douteux	-	-	1
Prêts productifs	-	-	-

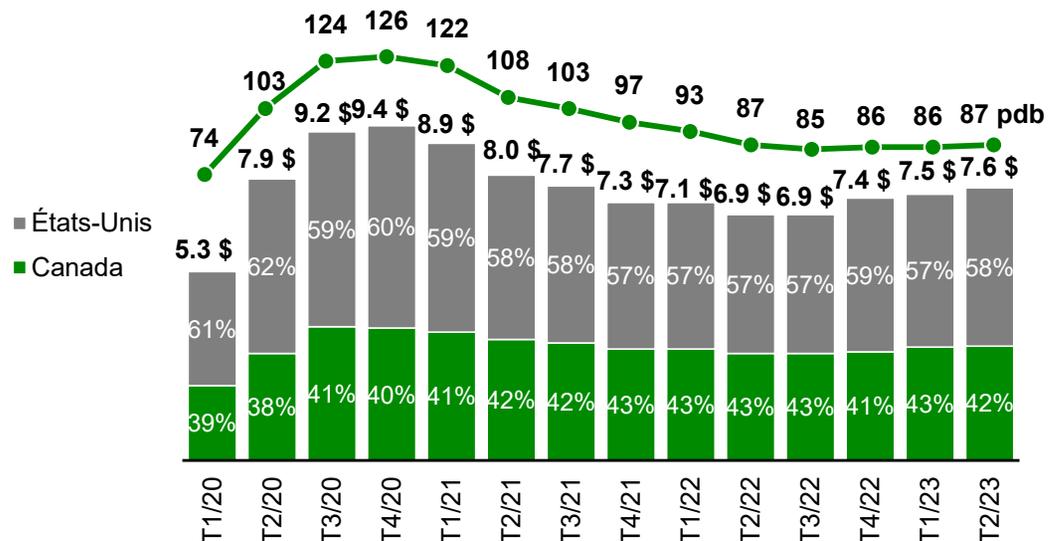
Provision pour pertes sur créances (PPC)



PPC³² : en G\$ et ratios de couverture³⁷

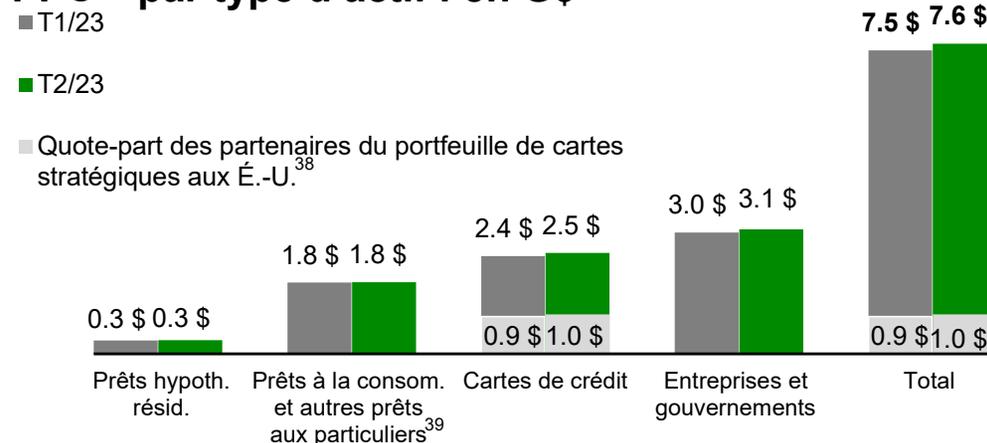
Faits saillants

- Hausse de la PPC de 168 M\$ sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Incidence des taux de change de 83 millions de dollars
 - Conditions de crédit actuelles, y compris certaines migrations de crédit
 - Croissance du volume



- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur ce qui suit :
 - La trajectoire économique
 - Le rendement de crédit

PPC³² par type d'actif : en G\$



Prêts productifs (en G\$)	0,28	0,29	1,6	1,6	2,2	2,2	2,6	2,7	6,7	6,8
Prêts douteux (en G\$)	0,05	0,05	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,4	0,8	0,9
Ratio ³⁷ (pdb)	11	11	86	85	670	679	91	92	86	87



Annexe

T2 2023 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) ⁴⁰	Segment	Poste des produits/ charges ⁴¹
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		3 351	1,72		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ²¹	79	67	0,03 \$	Siège social	Page 4, lignes 13, 21 et 32
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ²²	30	26	0,01	Siège social	Page 4, lignes 14, 22 et 33
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration ⁴²	227	179	0,10	Services bancaires de gros et de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 15, 23 et 34
Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon ²³	134	101	0,06	Siège social	Page 4, lignes 16, 24 et 35
Règlement du litige Stanford ²⁴	39	28	0,02	Siège social	Page 4, lignes 17, 25 et 36
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés ¹		3 752	1,94		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

T2 2023 : Revenu net avant provision et levier d'exploitation

1,43

1,44



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T2 2023		T1 2023		T2 2022		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		12 366	6 987	12 226	8 316	11 263	6 033	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		5 379		3 910		5 230		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		37,6 %		(56,6 %)		(1,6 %)		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		2,8 %		(26,4 %)		16,1 %		
5	Produits (% sur 12 mois)		9,8 %		8,4 %		10,1 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		15,8 %		39,4 %		5,3 %		
7	Levier d'exploitation		(6,0 %)		(31,0 %)		4,8 %		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹		12 539	6 693	13 102	6 541	11 039	5 999	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{45,48}		3 592	1 896	3 765	1 965	2 719	1 632	Page 10, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{45,48}		2 654	1 401	2 791	1 457	2 146	1 289	Page 11, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁴⁶		7		83		(117)		Page 7, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁴⁷			149		131		(6)	Page 14, ligne 6
13	Total partiel (ligne 13)⁴⁹		11 594	6 347	12 045	6 164	10 583	5 650	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		5 247		5 881		4 933		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(10,8 %)		10,4 %		(4,3 %)		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		6,4 %		14,1 %		10,9 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		9,6 %		12,2 %		8,6 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁵⁰		12,3 %		10,4 %		6,6 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation		(2,8 %)		1,8 %		2,0 %		

Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée



■ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 89 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant.
- L'effet de 25 pdb sur l'ensemble de la courbe est de 216 M\$.

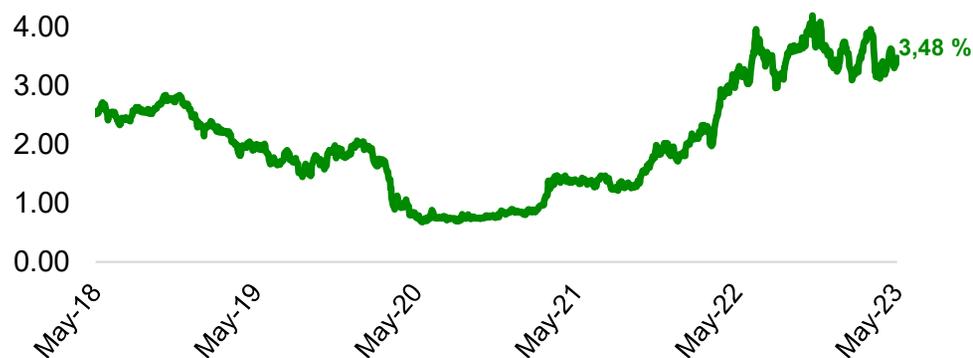
■ Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

- **Augmentation de 100 pdb** : Augmentation de 785 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : Diminution de 910 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

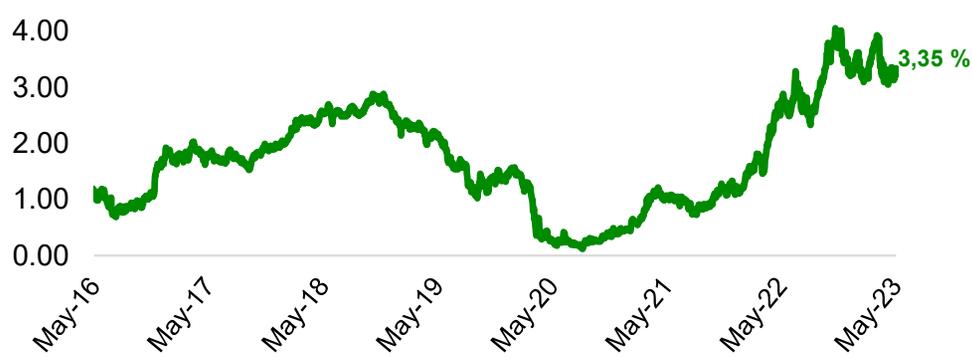
Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	60 \$	68 %
États-Unis	29 \$	32 %
Total	89 \$	100 %

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	433 \$	55 %	(475 \$)	52 %
États-Unis	352 \$	45 %	(435 \$)	48 %
Total	785 \$	100 %	(910 \$)	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)



Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

Décision commune de mettre fin à l'entente avec First Horizon

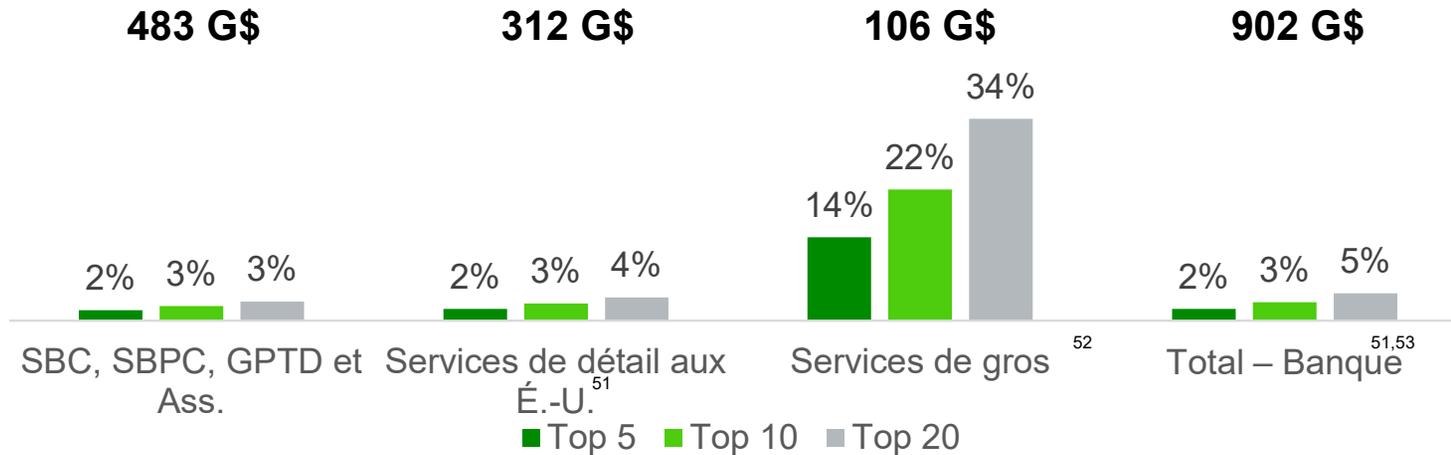


Gain (perte) avant impôts (en M\$)	T2 2023	Données cumulatives T2 2023	Ligne de l'état financier correspondante	Remarques
Actions privilégiées de série G	(147) \$ US	(147) \$ US	Autres éléments du résultat global	<ul style="list-style-type: none"> Au moment de l'annonce de la fusion en février 2022, la TD a investi 494 M\$ US dans des actions privilégiées sans droit de vote de First Horizon. Au deuxième trimestre de 2023, la TD a enregistré une perte pour rajustement de la valeur fondée sur le cours de l'action ordinaire de First Horizon à la fin du trimestre.
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration	(113) \$ US	(264) \$ US	Charges autres que d'intérêts	<ul style="list-style-type: none"> Les charges correspondent aux coûts d'acquisition et d'intégration de First Horizon.
Frais d'annulation de la fusion	-	-	Charges autres que d'intérêts	<ul style="list-style-type: none"> Les frais de 225 M\$ US étaient payables au moment de l'annulation et ont été versés à First Horizon le 5 mai 2023.
Couverture pour atténuer l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt sur le capital de clôture	Swaps : (181) \$ US	189 \$ US	Produits autres que d'intérêts, produits d'intérêts nets	<ul style="list-style-type: none"> En juin 2002, la TD a mis en œuvre une stratégie visant à atténuer l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt sur le capital de clôture de l'acquisition de First Horizon.
	Amort. de base : 96 \$ US	303 \$ US	Produits d'intérêts nets	<ul style="list-style-type: none"> En mai 2023, la TD a mis fin à cette stratégie et a rétabli la comptabilité de couverture pour le portefeuille d'obligations.
Couverture de la contrepartie en espèces en dollars US (couverture de change)	236 \$ CA	864 \$ CA	Autres éléments du résultat global	<ul style="list-style-type: none"> Peu après l'annonce de la fusion en février 2022, la TD a mis en œuvre une stratégie visant à atténuer le risque de change sur la contrepartie en espèces en dollars US prévue pour l'acquisition de First Horizon. En mai 2023, cette stratégie a été abandonnée et les gains nets sont venus grossir les capitaux propres.

Base de dépôts bien diversifiée



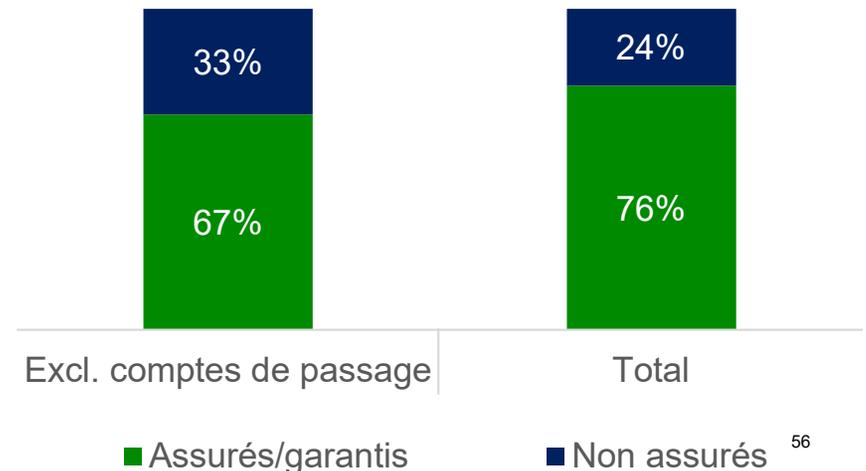
Concentration des dépôts par les principaux déposants



Concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur⁵⁴, en G\$

	Par secteur d'activité	Total
Gouvernement, organismes à but non lucratif, institutions financières non bancaires	20 % – 10 %	33 %
Immobilier, Services professionnels	10 % – 5 %	16 %
Commerce de détail, secteur manufacturier, secteur industriel, transport	5 % – 2 %	12 %
Autres	2 % ou moins	39 %
Total		100 %

Dépôts assurés/garantis, Services de détail aux États-Unis⁵⁵, en G\$ US

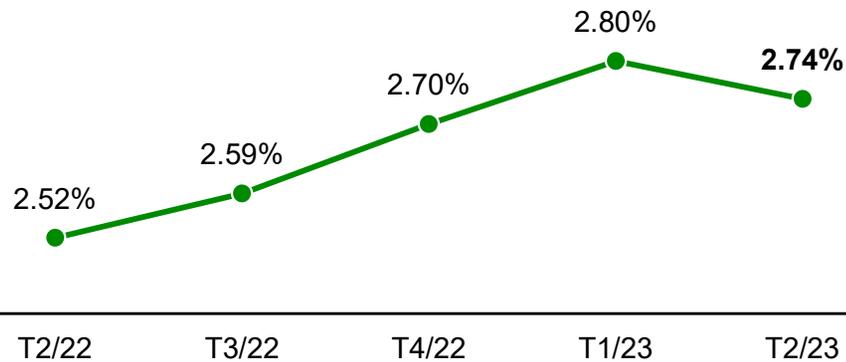


Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

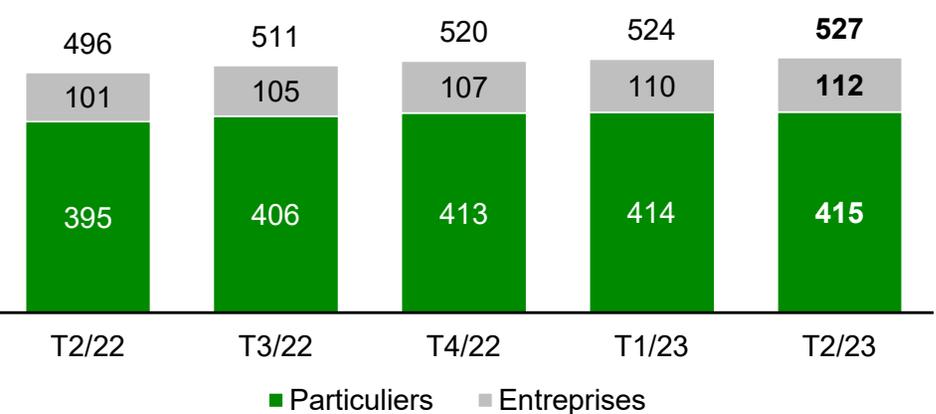
Volumes, marges et efficacité



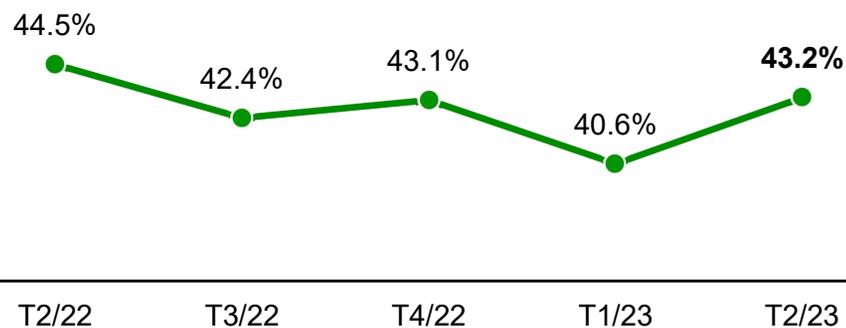
Marge d'intérêt nette



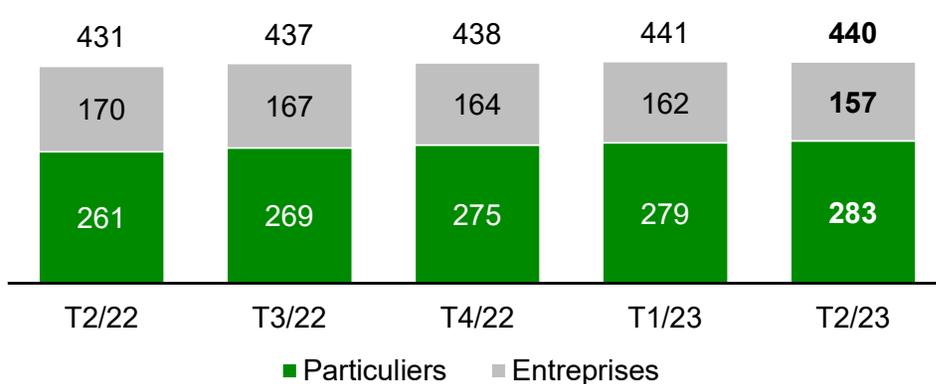
Moyenne des prêts (en G\$)⁵⁷



Ratio d'efficacité



Moyenne des dépôts (en G\$)⁵⁷

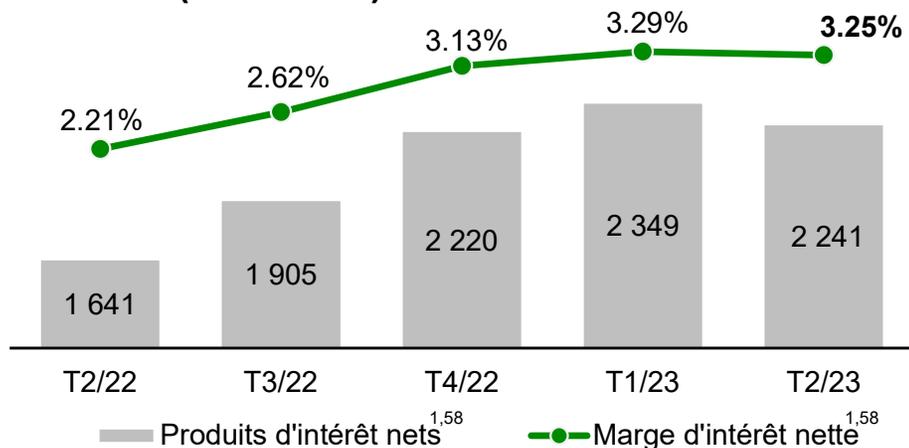


Services de détail aux États-Unis

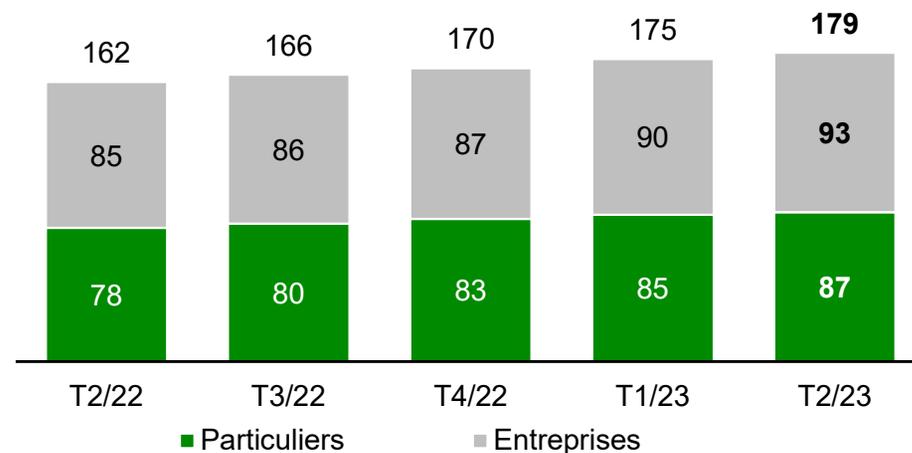
Volumes, marges et efficacité



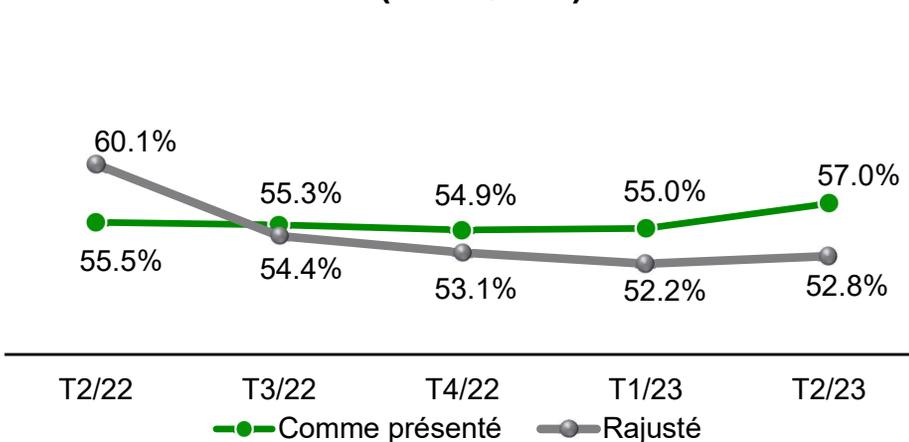
Produits d'intérêts nets et marge d'intérêt nette^{19,58} (en G\$ US)⁵⁷



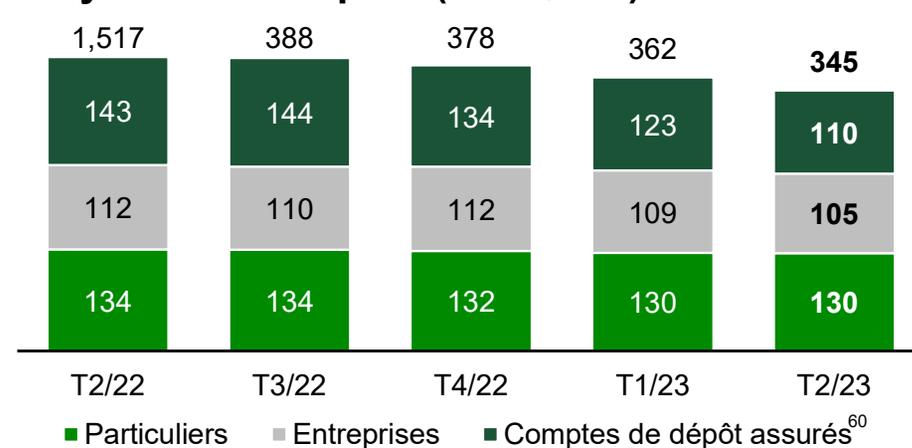
Moyenne des prêts (en G\$ US)⁵⁷



Ratio d'efficacité⁵⁹ (en G\$ US)⁵⁷



Moyenne des dépôts (en G\$ US)⁵⁷

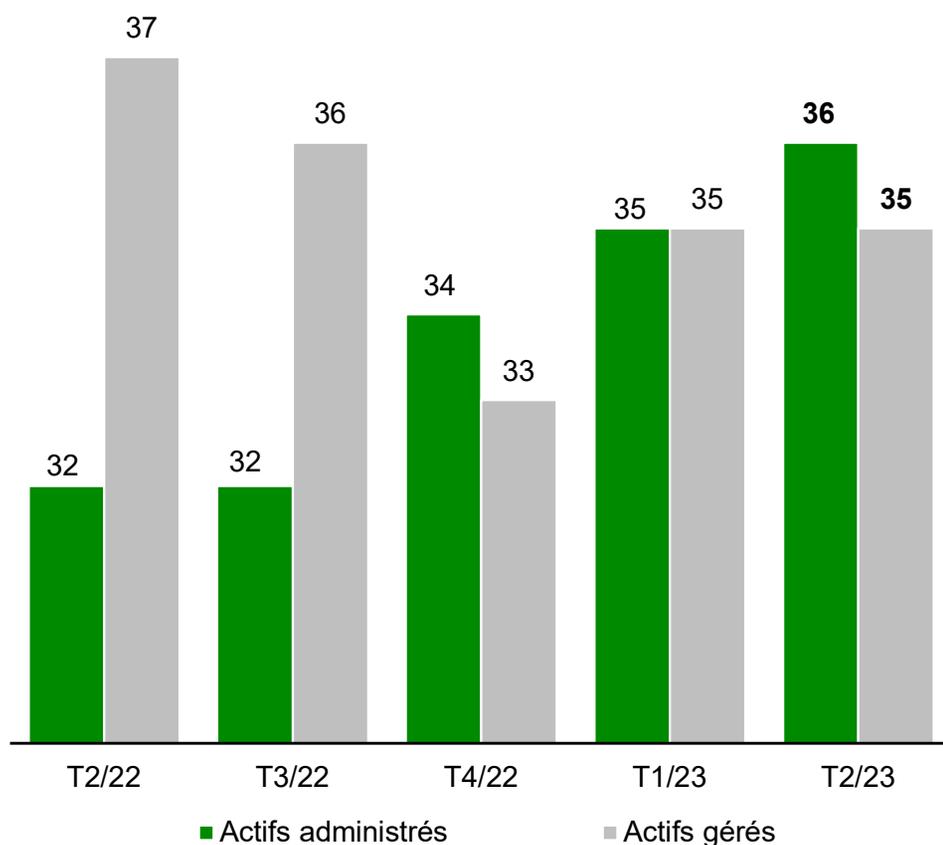


Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)



Schwab⁶¹ – T2 2023

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 241 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 250 M\$ CA (185 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis.

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 283 M\$ CA sur une base rajustée¹.

Résultats de Schwab pour le T1 2023 :

- Résultat net comme présenté de 1 603 M\$ US, en hausse de 14 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté⁶² de 1 780 M\$ US, en hausse de 12 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7,6 billions de dollars US, en baisse de 4 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 5,9 millions, en baisse de 10 % sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab



Rapprochement T2 2023

Profits et pertes (M\$) ⁶³	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab⁶⁴	241	250	185	(9)
Amortissement des immobilisations incorporelles ⁶⁵	30	0	0	30
Charges d'acquisition et d'intégration ^{65,66}	12	0	0	12
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	283	250	185	33

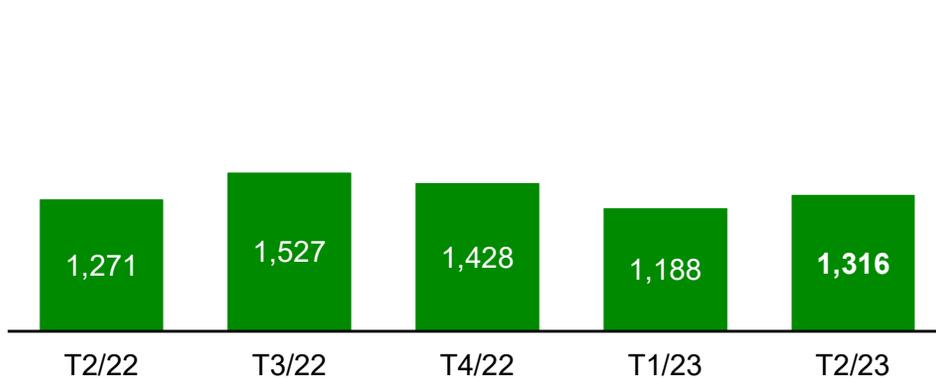
Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab⁶⁴	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 19 IFS : Page 10, ligne 13; page 11, ligne 13	RAA : Note 19 IFS : Page 14, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ⁶⁵	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 13	---	RAA : Tableaux 5 et 15 IFS : Page 14, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ^{65,66}	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	RAA : Tableau 15 IFS : Page 14, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

Gestion de patrimoine et TD Assurance

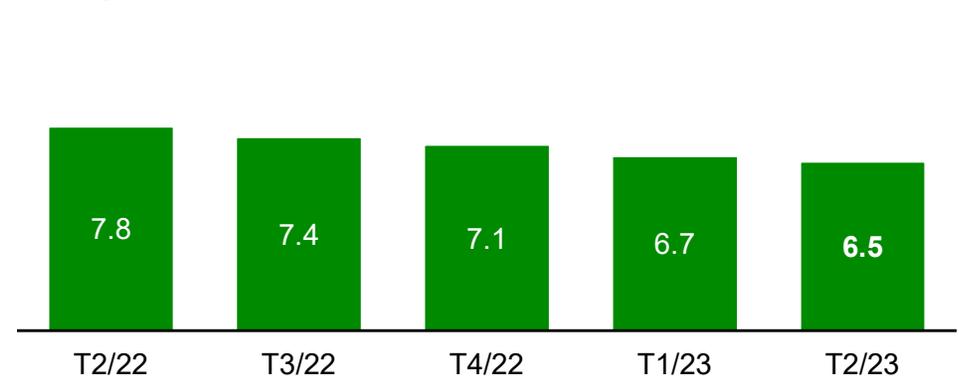
Volumes, primes et efficacité



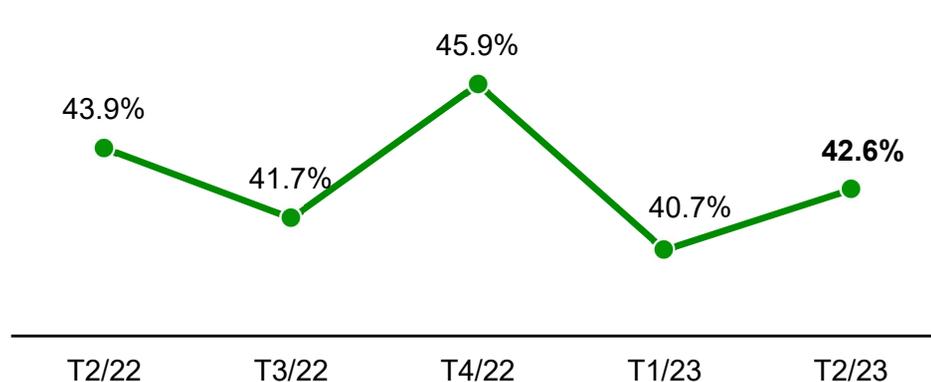
Primes d'assurance (en M\$)



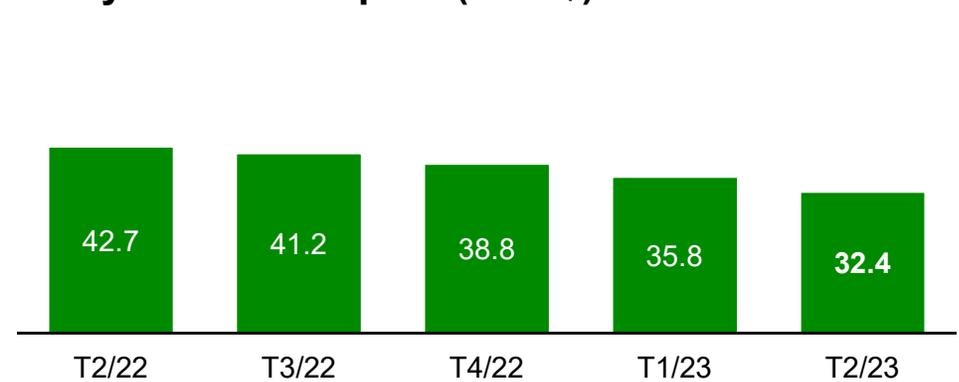
Moyenne des prêts (en G\$)



Ratio d'efficacité



Moyenne des dépôts (en G\$)

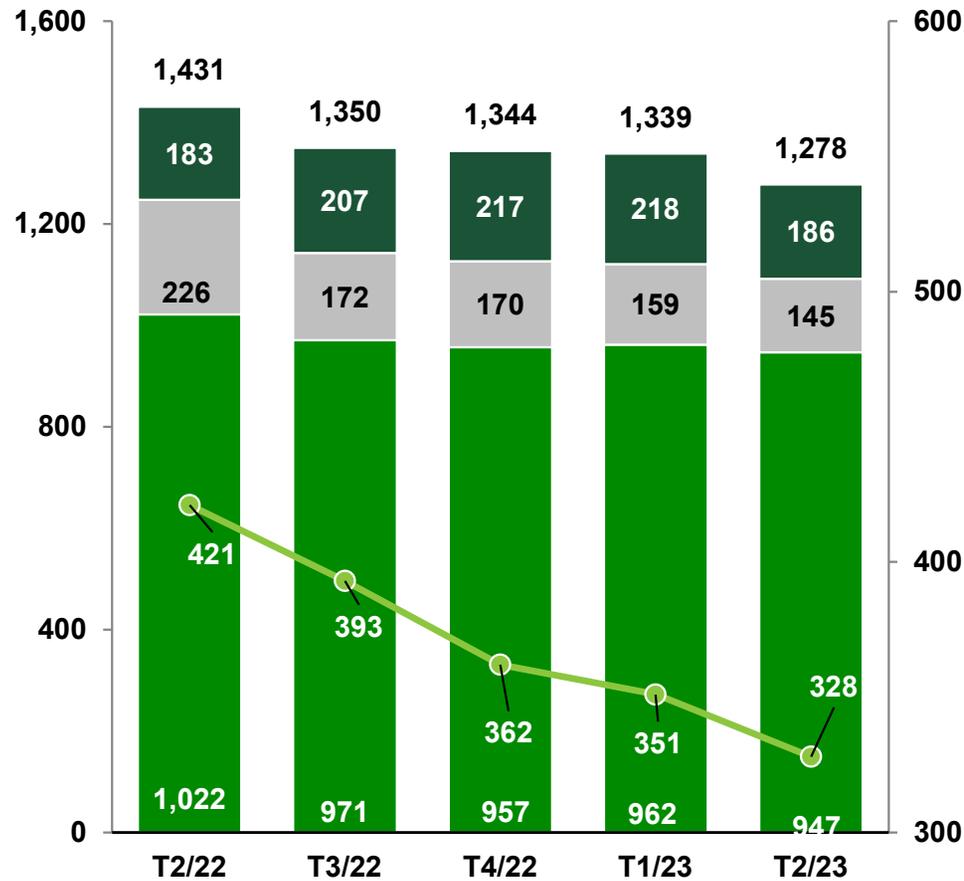


Gestion de patrimoine et TD Assurance



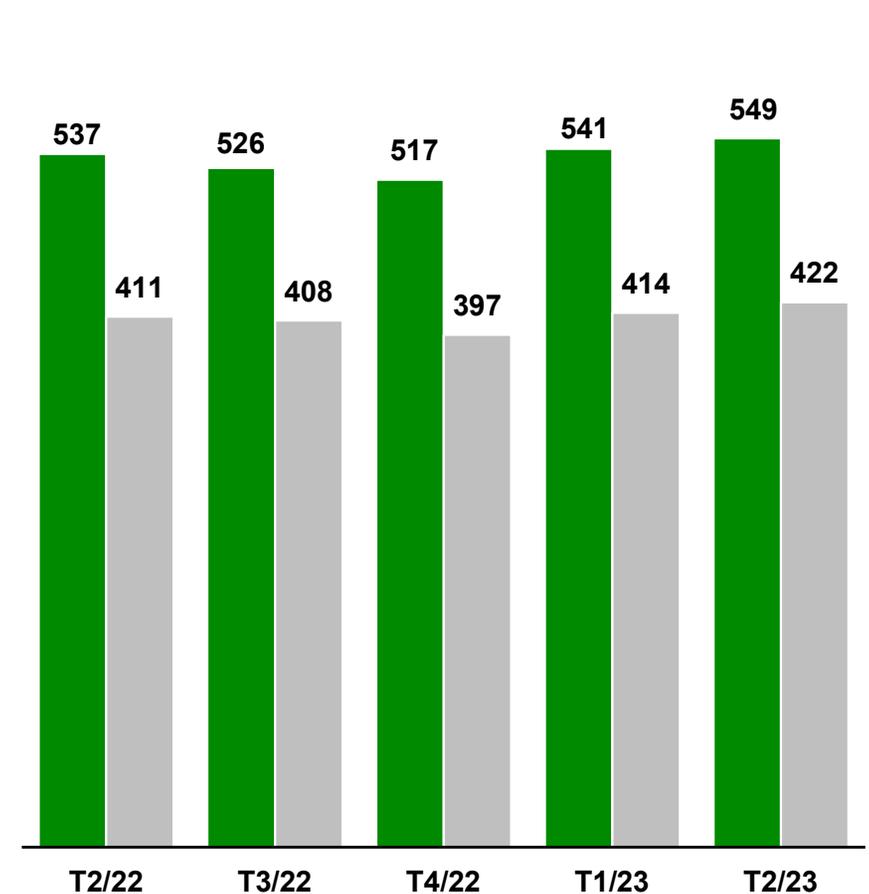
Produits et actifs de Gestion de patrimoine

Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



- Produits d'intérêt nets (gauche)
- Produits tirés des opérations (gauche)
- Produits tirés des commissions et autres (gauche)
- Résultat net (droite)

Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)

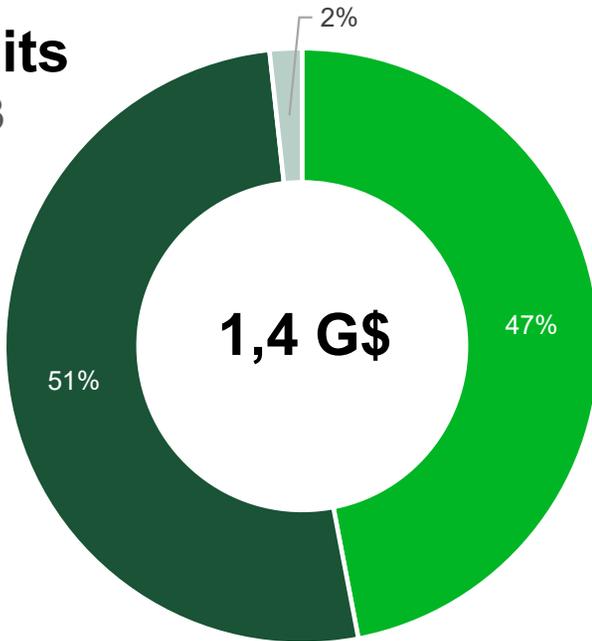


- Actifs administrés¹⁸
- Actifs gérés

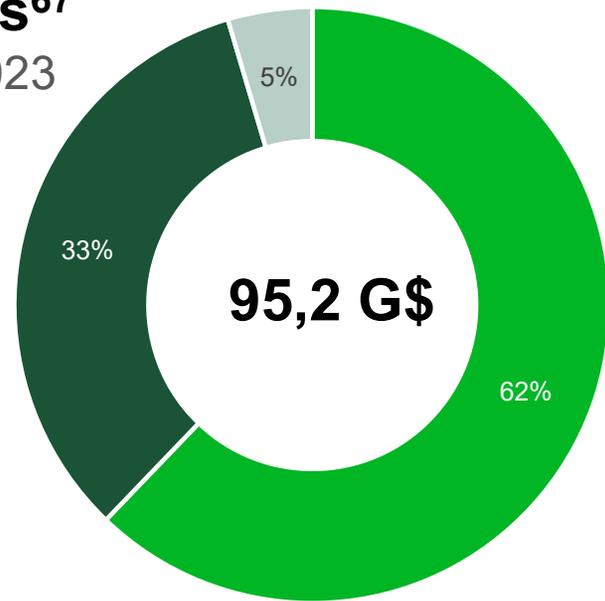


Services bancaires de gros

Produits
T2 2023



Prêts⁶⁷
T2 2023



■ Marchés mondiaux ■ Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises ■ Autres⁶⁸

■ Canada ■ États-Unis ■ Autres pays

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)

	T1/23	T2/23
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	521,5	528,8
Services bancaires personnels	413,5	418,9
Prêts hypothécaires résidentiels	244,5	247,7
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	113,3	114,4
Prêts automobiles indirects	27,2	27,6
Cartes de crédit	17,2	17,8
Autres prêts aux particuliers	11,3	11,4
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,2	9,3
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	108,0	109,9
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	177,3	181,5
Services bancaires personnels	85,3	86,9
Prêts hypothécaires résidentiels	36,4	37,6
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁶⁹	7,4	7,4
Prêts automobiles indirects	26,8	27,4
Cartes de crédit	14,1	13,9
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	92,0	94,6
Immobilier non résidentiel	19,5	19,6
Immobilier résidentiel	7,8	8,2
Commercial et industriel	64,7	66,8
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	58,6	64,1
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	235,9	245,6
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	7,6	7,2
Portefeuille des Services bancaires de gros	97,4	91,9
Autres⁷⁰	2,7	4,3
Total⁷¹	865,1	877,8

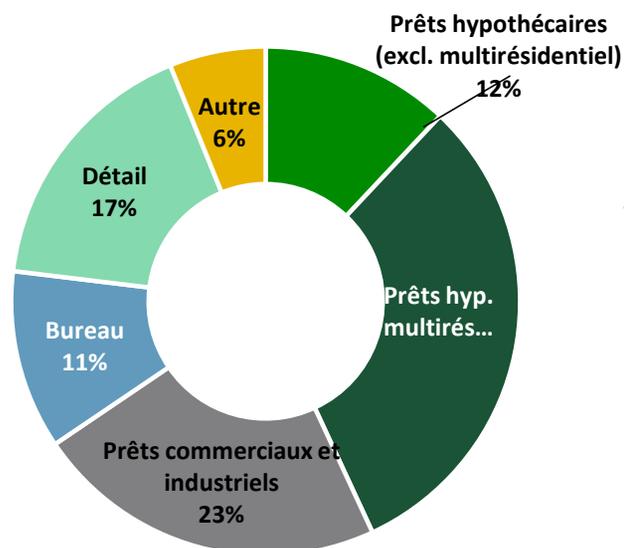
Immobilier commercial



Faits saillants

- Le secteur de l'immobilier commercial représente 91 G\$ ou 10 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque⁷².
 - Le portefeuille est bien diversifié à l'échelle des secteurs géographiques et des sous-segments.
 - 57 % du portefeuille de l'immobilier commercial se trouve au Canada, et 43 % aux États-Unis.
 - Le secteur des bureaux représente environ 1 % du total des prêts et acceptations bruts de la TD.

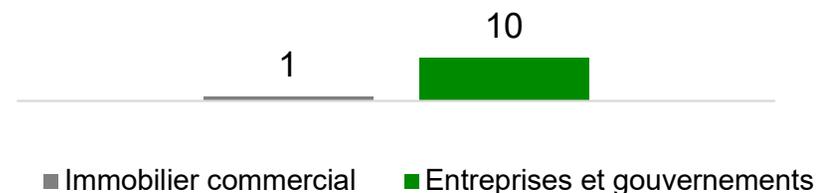
Aperçu du portefeuille immobilier commercial : 91 G\$



- Des prêts hypothécaires multirésidentiels canadiens de 14,0 G\$ sont assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL).

- Le rendement du crédit est solide
 - Le secteur de l'immobilier commercial a enregistré des pertes sur prêts moyennes sur cinq ans d'environ 1 pdb, comparativement au taux moyen de pertes plus généralisé de 10 pdb pour les entreprises et le gouvernement

Moyenne quinquennale de la PPC pour prêts douteux (pdb)



Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T2 2023)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne⁷³ de 793 pour le portefeuille non assuré; stable sur 3 mois
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

Taux d'intérêt variable de 43 %, dont 26 % pour les prêts hypothécaires et 17 % pour les LDCVD

Renouvellement d'environ 9 % du portefeuille de CGBI⁷⁴ au cours des 12 prochains mois

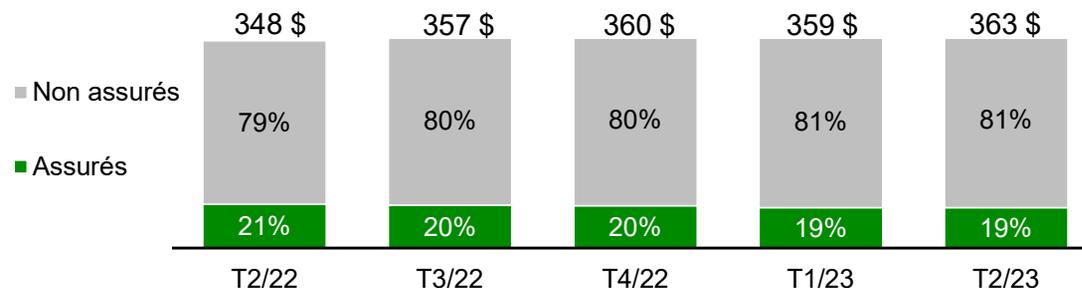
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 73 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs⁷⁵ est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 22 % étant assurés
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

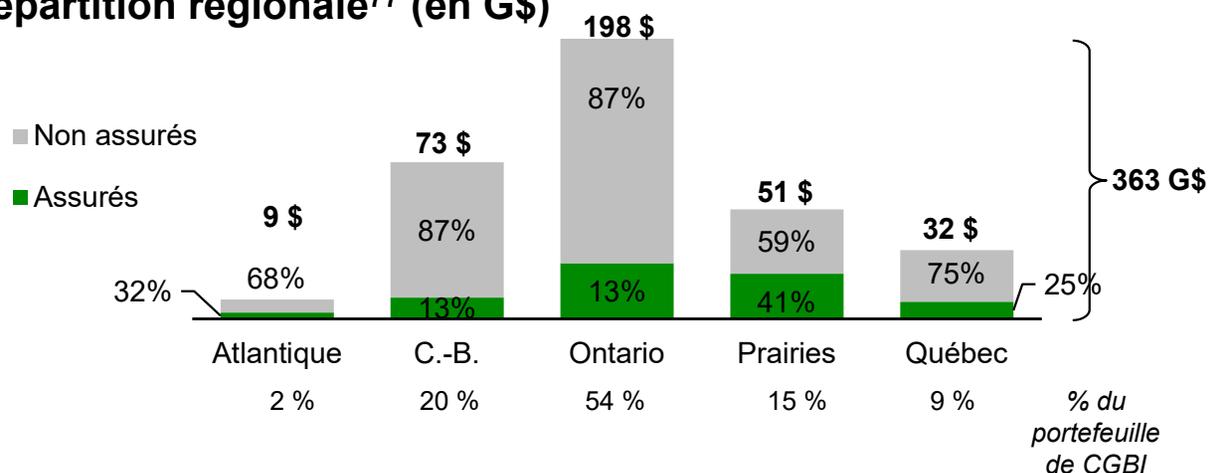
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)⁷⁶

	T2/22	T3/22	T4/22	T1/23	T2/23
Non assurés	48	47	49	51	53
Assurés	47	45	47	50	51

Répartition régionale⁷⁷ (en G\$)



Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, qui demeurent à de faibles niveaux

Services bancaires personnels au Canada (T2/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	247,7	174	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	114,4	127	0,11
Prêts automobiles indirects	27,6	75	0,27
Cartes de crédit	17,8	100	0,56
Autres prêts aux particuliers	11,4	50	0,44
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,3	31	0,33
Total des Services bancaires personnels au Canada	418,9	526	0,13
Variation par rapport au T1/23	5,4	29	0,01

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %) ^{76,77}

	T1/23			T2/23		
	Prêt hyp.	LDCVD	CGBI total	Prêt hyp.	LDCVD	CGBI total
Atlantique	57	45	53	58	47	54
C.-B.	56	45	51	58	45	52
Ontario	56	43	49	57	45	51
Prairies	60	48	55	62	50	57
Québec	59	53	56	61	55	58
Canada	57	45	51	58	46	53

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois
 - Reflétée dans le portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T2/23)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ⁷⁸	109,9	618	0,56
Services bancaires de gros	91,9	46	0,05
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	201,8	664	0,33
Variation par rapport au T1/23	(3,6)	54	0,03 \$

Répartition par secteur⁷⁸

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	28,1	6
Immobilier non résidentiel	25,0	88
Services financiers	31,8	1
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	14,7	134
Pétrole et gaz	2,7	30
Métaux et mines	2,9	45
Foresterie	0,8	1
Produits de consommation ⁷⁹	10,2	131
Industriel / manufacturier ⁸⁰	12,2	118
Agriculture	10,3	7
Industrie automobile	13,4	23
Autres ⁸¹	49,7	80
Total	201,8	664

Services bancaires personnels aux États-Unis (en \$ US)



Faits saillants

- La qualité des actifs des Services bancaires personnels aux États-Unis demeure bonne.

Services bancaires personnels aux États-Unis⁸² (T2/23)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	37,6	323	0,86
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁶⁹	7,4	172	2,33
Prêts automobiles indirects	27,4	167	0,61
Cartes de crédit	13,9	229	1,65
Autres prêts aux particuliers	0,6	5	0,86
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ US)	86,9	896	1,03
Variation par rapport au T1/23 (\$ US)	1,6	(10)	(0,03)
Opérations de change	30,7	317	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (en \$ CA)	117,6	1 213	1,03

Portefeuille du CGBI aux É.-U.⁸²

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour⁸³

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de premier rang (en %)	LDCVD de deuxième rang (en %)	Total (en %)
>80 %	9	2	8	8
De 61 à 80 %	35	13	35	34
<= 60 %	56	85	57	58
Cotes FICO actuelles > 700	93	91	89	92

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (en \$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, alors que les résolutions ont surpassé les formations

Services bancaires commerciaux aux États-Unis⁸² (T2/23)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	27,8	51	0,18
Immobilier non résidentiel	19,6	19	0,10
Immobilier résidentiel	8,2	32	0,39
Commercial et industriel	66,8	134	0,20
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ US)	94,6	185	0,20
Variation par rapport au T1/23 (\$ US)	2,6	(22)	(0,03)
Opérations de change	33,4	66	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (en \$ CA)	128,0	251	0,20

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,4	9
Commerce de détail	5,4	7
Appartements	7,2	27
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	1,9	-
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	8,1	5
Total Immobilier commercial	27,8	51

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,6	28
Services professionnels et autres	8,5	26
Produits de consommation ⁷⁹	6,2	25
Industriel / manufacturier ⁸⁰	6,3	30
Gouvernement / secteur public	11,6	2
Services financiers	7,9	1
Industrie automobile	3,4	3
Autres ⁸⁴	11,3	19
Total Commercial et industriel	66,8	134

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2023 de la Banque (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, pour les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, consulter la diapositive 22.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2023 de la Banque, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
5. Comprend les actifs administrés et les actifs gérés, qui sont administrés ou gérés par Gestion de patrimoine et TD Assurance, les Services de détail aux États-Unis et les Services d'investissement TD, qui font partie des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
6. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
7. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
8. Services bancaires personnels et commerciaux au Canada : D'après les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
9. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada ne comprennent pas les titulaires uniquement d'un prêt de FATD. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
10. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
11. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile au Canada par des clients des Services bancaires personnels au Canada et des Services bancaires aux PME pour la période en question. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile aux États-Unis par des clients des Services bancaires de détail aux États-Unis et des Services bancaires aux PME pour la période en question.
12. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).

13. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 23 et 24. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 1.
14. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
15. Au deuxième trimestre de 2022, la Banque a conclu un règlement de principe dans le cas opposant TD Bank, N.A. à Lloyd's Underwriter et al. au Canada, aux termes duquel la Banque a récupéré les pertes découlant de la résolution précédente de la Banque de plusieurs procédures aux États-Unis liées à une présumée combine à la Ponzi, perpétrée, entre autres, par Scott Rothstein – T2 2022 : 224 M\$ avant impôts. Ce montant était comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis.
16. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôts. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
17. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon – T2 2023 : 154 M\$ ou 113 M\$ US (116 M\$ ou 85 M\$ US après impôts), T1 2023 : 106 M\$ ou 78 M\$ US (80 M\$ ou 59 M\$ US après impôts).
18. Il tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du segment des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
19. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 285 M\$ (T1 2023 : 261 M\$; T2 2022 : 581 M\$; T1 2022 : 525 M\$), ainsi que des produits liés aux activités de négociation (perte) de 197 M\$ (T1 2023 : 401 M\$; T2 2022 : 99 M\$; T1 2022 : 201 M\$). Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
20. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges liées à l'acquisition et à l'intégration principalement pour l'acquisition de TD Cowen – T2 2023 : 73 M\$ (63 M\$ après impôts); T1 2023 : 21 M\$ (16 M\$ après impôts).
21. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab, comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.

22. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque.
23. L'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon comprend les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté. Pour en savoir plus, consulter la section « Événements importants et événements postérieurs à la date de clôture » du rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2023 de la Banque.
24. Dans la cause *US Rotstain c. Trustmark, National Bank, et al.*, la Banque a conclu, le 24 février 2023, un accord de règlement de principe (le « règlement » ou l'« accord ») relatif au litige impliquant Stanford Financial Group (le « litige Stanford »). Une fois l'accord accepté par le tribunal, la Banque versera un montant de 1,205 milliard de dollars américains au séquestre pour la Stanford Receivership Estate. Aux termes de l'accord, la TD a conclu un règlement avec le séquestre, l'Official Stanford Investors Committee et d'autres plaignants dans le litige. Ces parties ont convenu de renoncer à toute réclamation actuelle ou future découlant du litige concernant Stanford ou liée au litige. À la suite de cet accord, la Banque a enregistré une provision d'environ 1,6 milliard de dollars avant impôts (1,2 milliard de dollars après impôt) au premier trimestre de 2023. La Banque a constaté une perte de change de 39 millions de dollars (28 millions de dollars après impôts) au deuxième trimestre de 2023, reflétant l'incidence de la différence entre le taux de change utilisé pour comptabiliser la provision (en vigueur à partir du 31 janvier 2023) et le taux de change au moment où le règlement a été conclu.
25. Le dividende pour la relance au Canada et l'incidence de l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022 ont été pris en compte dans le premier trimestre de 2023, et ont été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour en savoir plus, consulter la section « Événements importants et événements postérieurs à la date de clôture » du rapport de gestion pour le deuxième trimestre de 2023 de la Banque.
26. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 15 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
27. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.
28. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
29. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts moyens.
30. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

31. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts / acceptations et prêts bruts par portefeuille.
32. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
33. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée / moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
34. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
35. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
36. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
37. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
38. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
39. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
40. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
41. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque.
42. Les charges liées à l'acquisition et à l'intégration pour les acquisitions, qui tiennent compte principalement des services professionnels et d'autres frais d'exploitation, ont été comptabilisées dans les secteurs Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque.
43. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.

44. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
45. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
46. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 7 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
47. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 23 pour obtenir de plus amples renseignements.
48. Pour les trimestres terminés le 30 avril 2023 et le 31 janvier 2023 : Les dépenses déclarées par les Services de détail aux États-Unis comprennent les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon – T2 2023 : 154 M\$ ou 113 M\$ US (116 M\$ ou 85 M\$ US après impôts), T1 2023 : 106 M\$ ou 78 M\$ US (80 M\$ ou 59 M\$ US après impôts).
49. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 24.
50. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 14,3 % (6 280 M\$ au T2 2023 et 5 493 M\$ au T2 2022, soit une augmentation de 788 M\$ sur 12 mois).
51. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les dépôts de la convention sur les comptes de dépôt assurés Schwab.
52. La concentration des dépôts de gros par les principaux déposants comprend toutes les transactions bancaires mondiales (c'est-à-dire les dépôts des grandes entreprises).
53. La concentration des dépôts totaux de la Banque par les principaux déposants ne comprend pas les papiers commerciaux ou les certificats de dépôt. Cette information se fonde sur les 20 principaux déposants globaux et non sur la somme de tous les 20 principaux déposants.
54. La concentration des dépôts d'entreprises totaux par secteur d'activité comprend les dépôts des grandes entreprises, les dépôts commerciaux et les dépôts des Services bancaires aux PME; elle comprend les dépôts à terme, mais pas les papiers commerciaux ni les certificats de dépôt. Les soldes des comptes personnels n'ont aucune incidence sur le chiffre global.
55. Sources : Comptes rendus d'appel au 31 mars 2023. Les dépôts garantis sont des dépôts pour lesquels la TD est tenue de donner des titres en garantie ou d'utiliser des lettres de crédit pour les protéger au-delà du régime d'assurance de la FDIC.

56. Dépôts non assurés par la FDIC.
57. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
58. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.
59. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
60. Comptes de dépôt assurés.
61. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples informations, consulter le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>.
62. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.
63. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
64. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
65. Les montants après impôts pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 14 de la trousse Information financière supplémentaire du T2 2023 de la Banque comme présenté seulement.
66. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab ce trimestre (18 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 15 du Rapport aux actionnaires du T2 2023, les charges d'acquisition et d'intégration de 30 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
67. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.

68. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
69. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.
70. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
71. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
72. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.
73. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
74. Elle ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD.
75. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.
76. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Enterprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
77. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
78. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
79. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
80. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
81. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.
82. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.

Notes



- 83. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter de février 2023, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en mars 2023.
- 84. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs